

RICAVI, REDDITIVITÀ E GENERAZIONE DI CASSA RECORD NEL 2020 TRAINATI DALLA PERFORMANCE DI STATI UNITI, CANADA ED EUROPA
PROPOSTO IL PAGAMENTO DI UN DIVIDENDO ORDINARIO PARI A € 1,00 PER AZIONE

PRINCIPALI RISULTATI DEL 2020

- **FATTURATO: € 881,3 milioni**, +24,8% (+27,0% a cambi costanti) rispetto all'esercizio 2019. La crescita è stata guidata dalle vendite dei test per il SARS-CoV-2, pari a € 266,1 milioni (in particolare negli Stati Uniti, Canada ed Europa) e dal progressivo recupero del business ex-COVID che, dopo una flessione nel secondo trimestre dell'anno (-33,5% a cambi costanti), ha chiuso il quarto trimestre praticamente in pari con il 2019 (-2,7% a cambi costanti).
Nonostante le misure di lockdown imposte nel 2020, si segnalano l'aumento a tripla cifra del business molecolare (+313,4% a cambi costanti), trainato in larga parte dal test per la diagnosi del COVID-19, del business CLIA al netto della Vitamina D (+11,0% a tassi di cambio costanti) e delle vendite di strumentazioni (+10,0% a cambi costanti).
- **EBITDA: € 385,3 milioni**, +39,2% (+41,7% a cambi costanti) rispetto all'esercizio 2019, pari ad un'incidenza sul fatturato del 43,7% (39,2% nel 2019).
Il risultato è conseguenza della crescita delle vendite nel periodo, della leva operativa generata dagli importanti volumi di test prodotti per il SARS-CoV-2 e del contenimento delle spese operative.
- **EBIT: € 324,2 milioni**, +48,8%. Incidenza sul fatturato: 36,8% (30,8% nel 2019).
- **UTILE NETTO: € 248,3 milioni**, +41,3%. Incidenza sul fatturato: 28,2% (24,9% nel 2019).
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 305,3 milioni** al 31 dicembre 2020, in incremento di € 132,5 milioni rispetto a quanto registrato al 31 dicembre 2019 (+€ 172,9 milioni).
- **FREE CASH FLOW: € 232,2 milioni** al 31 dicembre 2020, in crescita di € 52,1 milioni rispetto al 31 dicembre 2019 (€ 180,1 milioni).
- **INSTALLAZIONE ANALIZZATORI DI IMMUNODIAGNOSTICA: 8.775 unità** al 31 dicembre 2020. Si segnala l'ottimo andamento delle installazioni del LIAISON® XL (+598 unità), che ora rappresenta circa il 60% del totale della base installata degli analizzatori di immunodiagnostica.
- **GUIDANCE PER IL PRIMO SEMESTRE DEL 2021:** il management prevede, a tassi di cambio e perimetro costanti rispetto al primo semestre 2020:
- **RICAVI** in crescita di circa il 40%
 - **EBITDA MARGIN** pari a circa il 45%
- Considerata l'incertezza del contesto macroeconomico e sanitario prevista ancora per i prossimi mesi, DiaSorin non è in grado di fornire la guidance relativa all'intero esercizio in corso. La Società monitora costantemente i principali indicatori economici e patrimoniali e si riserva di fornire aggiornamenti al mercato sulla guidance dell'esercizio 2021 allorquando si avrà maggiore visibilità sull'evoluzione del business.
- **IMPATTO DELLA PANDEMIA COVID-19 SUL BUSINESS:** l'esercizio 2020 è stato caratterizzato dalla diffusione della pandemia da COVID-19, che ha provocato uno shock macroeconomico repentino e senza precedenti.
Il settore diagnostico, tuttavia, non è stato interessato dalle misure restrittive imposte dalle autorità governative per far fronte alla situazione di crisi.
In tale contesto, DiaSorin non ha ravvisato rischi connessi al COVID-19 tali da mettere in dubbio la continuità aziendale e ha proseguito senza discontinuità le proprie attività di ricerca, produzione e distribuzione in tutti i siti del Gruppo, sempre nel rispetto delle disposizioni volte ad assicurare la sicurezza dei propri dipendenti.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO DEL 2020

BUSINESS DEVELOPMENT

PARTNERSHIP TECNOLOGIA	Accordo di licenza esclusiva con TTP , per lo sviluppo di una piattaforma di diagnostica molecolare flessibile e dai costi contenuti, per l'automazione dell'analisi diagnostica direttamente sul campione clinico rivolta al segmento <i>Point-of-Care</i> .
PARTNERSHIP PRODOTTO	Partnership strategica con MeMed , per rendere disponibile sugli analizzatori di immunodiagnostica di DiaSorin il test MeMed BV™, prodotto innovativo in grado di differenziare le infezioni batteriche da quelle virali.
SVILUPPO INDUSTRIALE	Estensione dell'esistente Joint-Venture cinese alla municipalità del distretto di Baoshan (Shanghai) , con l'obiettivo di aprire il primo impianto manifatturiero e di ricerca del Gruppo in Cina, che permetterà a DiaSorin di posizionarsi come produttore locale di test diagnostici di alta qualità e di accedere a nuove opportunità di mercato riservate ad aziende manifatturiere locali.

SVILUPPO ED APPROVAZIONE DI TEST DI IMMUNODIAGNOSTICA

SIEROLOGICI COVID	LIAISON® SARS-CoV-2 S1/S2 IgG per l'identificazione della presenza degli anticorpi IgG contro il SARS-CoV-2 (<i>disponibile con marcatura CE e negli USA a seguito dell'autorizzazione all'uso di emergenza</i>).
	LIAISON® SARS-CoV-2 IgM per l'identificazione della presenza degli anticorpi IgM contro il SARS-CoV-2 (<i>disponibile con marcatura CE e negli USA a seguito dell'autorizzazione all'uso di emergenza</i>).
	LIAISON® SARS-CoV-2 TrimericS IgG , test quantitativo per la misurazione degli anticorpi IgG, sviluppato utilizzando l'intera proteina Spike del SARS-CoV-2 nella sua forma trimerica che imita la conformazione nativa della proteina (<i>disponibile con marcatura CE</i>).
ANTIGENICO COVID	LIAISON® SARS-CoV-2 Ag per l'identificazione e la quantificazione della carica virale del SARS-CoV-2 partendo da tamponi nasali e rinofaringei (<i>disponibile con marcatura CE</i>).
SIEROLOGICI EX-COVID	Approvazione alla commercializzazione negli Stati Uniti di 6 test (Anti-HBs, Anti-HBc, Anti-HBe, HBsAg, HBcIgM e HBsAg) che compongono il pannello per la diagnosi dell'epatite B e di 1 test per la diagnosi dell'HIV , completando l'intera offerta del pannello delle epatiti e retrovirus.
	LIAISON® Testosterone xt per il dosaggio del testosterone (<i>disponibile con marcatura CE</i>).
	Approvazione alla commercializzazione negli Stati Uniti dei due test sierologici LIAISON® Lyme IgM e LIAISON® Lyme IgG , per l'identificazione degli anticorpi IgM ed IgG contro la <i>Borrelia burgdorferi</i> .

SVILUPPO TEST DI DIAGNOSTICA MOLECOLARE

TEST COVID	Simplexa™ COVID-19 Direct Kit per l'individuazione della presenza del SARS-CoV-2 in tamponi nasali e rinofaringei (<i>disponibile con marcatura CE e negli USA a seguito dell'autorizzazione all'uso di emergenza</i>) e in campioni di saliva (<i>disponibile con marcatura CE</i>).
	Simplexa™ Flu A/B & RSV Direct Gen II Assay per l'identificazione dei ceppi influenzali di tipo A e B e del virus respiratorio sinciziale (RSV), consentendo la diagnosi differenziale tra queste infezioni e quella da SARS-CoV-2 (<i>disponibile con marcatura CE e negli USA a seguito dell'autorizzazione all'uso di emergenza</i>).
TEST EX-COVID	Simplexa™ Congenital CMV Direct Assay , primo e unico sul mercato a consentire la rilevazione del DNA del Citomegalovirus direttamente su campioni di saliva e urina di neonati fino al ventunesimo giorno dalla nascita (<i>disponibile con marcatura CE</i>).

Saluggia (Italia), 11 marzo 2021 - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE MIB: DIA), leader globale nella produzione di test diagnostici, riunitosi oggi ha:

- esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2020;
- esaminato ed approvato il progetto di Bilancio di Esercizio DiaSorin S.p.A. al 31 dicembre 2020;
- approvato la proposta di distribuzione di un dividendo ordinario per complessivi € 54.764.445,00, pari a € 1,00 per azione ordinaria in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 17 maggio 2021, pagamento il 19 maggio 2021 e *record date* il 18 maggio 2021;
- esaminato ed approvato la Relazione sulla gestione, includente la Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario ai sensi degli articoli 3 e 4 del D.lgs. 254/2016;
- approvato la Relazione sulla *Corporate Governance* al 31 dicembre 2020;
- approvato la Relazione sulla politica di remunerazione e sui compensi corrisposti ai sensi dell'art. 123-ter del D.lgs. 58/1998;
- deliberato di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti l'istituzione di un nuovo piano di stock options ai sensi dell'art. 114 bis del D.lgs. 58/1998;
- approvato la proposta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi del combinato disposto degli artt. 2357 e 2357 ter del codice civile, nonché dell'art. 132 del D.lgs. 58/1998 e relative disposizioni di attuazione, al servizio del nuovo piano di stock options, da sottoporre alla prossima Assemblea degli Azionisti;
- valutato e confermato la permanenza dei requisiti di legge dei propri Amministratori Indipendenti ai sensi del Codice di Autodisciplina, richiamando la deroga al criterio di cui all'articolo 2.7 lett. e) del Codice con riferimento ai Consiglieri Franco Moscetti e Giuseppe Alessandria;
- preso atto del processo di autovalutazione svolto dal Collegio Sindacale e dei relativi esiti, con particolare riferimento alla permanenza del requisito d'indipendenza richiesto ai sensi della normativa vigente in capo a ciascuno dei propri membri;
- deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in seduta ordinaria e straordinaria per il giorno 22 aprile 2021, in prima convocazione, ed il giorno 23 aprile 2021 in seconda convocazione.

TABELLE DEI RISULTATI**GRUPPO DIASORIN**

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2019	2020	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi netti	706,3	881,3	+175,0	+24,8%	+27,0%
Test CLIA	476,1	478,2	+2,1	+0,4%	+2,3%
Test ELISA	93,7	65,2	-28,5	-30,4%	-29,2%
Test Molecolari	63,6	259,2	+195,6	+307,3%	+313,4%
Strumentazioni e altri ricavi	72,9	78,7	+5,8	+8,0%	+10,0%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	276,8	385,3	+108,4	+39,2%	+41,7%
EBITDA margin	39,2%	43,7%	+452 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	217,9	324,2	+106,4	+48,8%	
EBIT margin	30,8%	36,8%	+594 bps		
Utile netto	175,7	248,3	+72,6	+41,3%	

DIASORIN S.P.A.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione	
	2019	2020	assoluta	% a cambi correnti
Ricavi netti	395,1	471,0	+75,9	+19,2%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	105,1	152,8	+47,7	+45,4%
EBITDA margin	26,6%	32,4%	+583 bps	
EBIT (Risultato Operativo)	83,8	130,0	+46,2	+55,1%
EBIT margin	21,2%	27,6%	+638 bps	
Utile netto	113,6	164,2	+50,6	+44,5%

COMMENTO DEI RISULTATIRICAVI
CONSOLIDATI

Ricavi: € 881,3 milioni, in aumento del **24,8%** (+27,0% a cambi costanti) rispetto a quanto registrato nel 2019.

La crescita nel 2020 è stata guidata dalle vendite di test per il SARS-CoV-2 (in particolare negli Stati Uniti, Canada ed Europa) pari a € 266,1 milioni e dal business ex-COVID che, seppur in flessione dell'11,3% a cambi costanti, ha registrato un costante e graduale recupero, arrivando nell'ultimo trimestre ad un risultato quasi in linea col periodo precedente (-2,7% a cambi costanti).

Si segnalano la crescita a tripla cifra del business molecolare (+313,4% a cambi costanti), guidata in larga parte dal test per la diagnosi del COVID-19, del business CLIA, al netto della Vitamina D (+11,0% a tassi di cambio costanti) e delle vendite di strumentazioni (+10,0% a cambi costanti).

Nel corso dell'anno l'effetto dei cambi ha inciso negativamente sul fatturato 2020 per € 15,5 milioni.

Di seguito l'andamento delle vendite:

- **Test CLIA, al netto della Vitamina D:** +8,9% (+11,0% a tassi di cambio costanti)
- **Vitamina D (test CLIA):** -27,4% (-25,9% a tassi di cambio costanti)
- **Test ELISA:** -30,4% (-29,2% a tassi di cambio costanti)
- **Test Molecolari:** +307,3% (+313,4% a tassi di cambio costanti)
- **Strumentazioni e altri ricavi:** +8,0% (+10,0% a tassi di cambio costanti)

Al 31 dicembre 2020, il numero complessivo di analizzatori di immunodiagnostica installati è pari a **8.775 unità**. Si segnala l'ottimo andamento nel periodo delle installazioni del **LIAISON® XL**, pari a **+598 unità** (ca. 60% del totale della base installata di analizzatori di immunodiagnostica).

RICAVI PER
AREE
GEOGRAFICHE

Nel corso dell'esercizio 2020 si evidenziano importanti differenze nei risultati delle diverse geografie, attribuibili alla diversa virulenza e tempistica della diffusione del COVID-19, nonché alle misure di gestione dell'emergenza adottate dalle autorità governative ed alla disponibilità commerciale dei test COVID-19 lanciati dal Gruppo.

Da segnalare l'ottima performance del mercato Stati Uniti e Canada, in crescita del **77,0%** a tassi di cambio costanti, che porta l'incidenza dell'area sul fatturato di Gruppo al **40,5%**.

Di seguito la ripartizione del fatturato suddiviso per area geografica.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2019	2020	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	325,3	391,4	+66,1	+20,3%	+20,5%
% incidenza su fatturato	46,7%	44,4%			
Stati Uniti e Canada	205,8	357,1	+151,3	+73,5%	+77,0%
% incidenza su fatturato	29,7%	40,5%			
Asia e Oceania	134,3	100,6	-33,7	-25,1%	-23,7%
% incidenza su fatturato	9,0%	11,4%			
America Latina	41,0	32,2	-8,8	-21,5%	-7,5%
% incidenza su fatturato	5,8%	3,6%			
Totale	706,3	881,3	+175,0	+24,8%	+27,0%

Europa e Africa

Il **fatturato** nell'esercizio **2020** è pari a **€ 391,4 milioni**, in aumento del **20,3%** (+20,5% a cambi costanti) rispetto al 2019.

Il fatturato di tutti i principali paesi dell'area è cresciuto principalmente per effetto del contributo del test COVID-19 molecolare, oltre che a seguito del progressivo miglioramento delle vendite dei test ex-COVID, con particolare evidenza nel 2° semestre, nonostante le ripetute misure di lockdown.

- **Italia:** +32,9%, a seguito del positivo andamento delle vendite molecolari per il COVID-19 e del

pannello CLIA, in particolare il test per la Tuberculosis Latente;

- **Germania:** +3,0%, con un contributo significativo dei test CLIA per la Tuberculosis Latente e per il COVID-19;
- **Francia:** +9,2%, crescita caratterizzata dalle significative vendite del test COVID-19 molecolare in grado di compensare la riduzione dei volumi dei test di routine in seguito alla pandemia;
- **Export:** -10,7% (-10,3% a cambi costanti), principalmente a seguito della riduzione dei volumi dei test di routine provocata dal propagarsi della pandemia nei paesi serviti attraverso distributori.

Stati Uniti e Canada

Il fatturato nell'esercizio 2020 è pari a € 357,1 milioni, in aumento del 73,5% (+77,0% a cambi costanti) rispetto al 2019, grazie all'importante contributo dei prodotti di diagnostica molecolare e di immunodiagnostica in risposta all'infezione da SARS-CoV-2. Il business ex-COVID ha, inoltre, evidenziato un progressivo recupero nella seconda parte dell'esercizio, con particolare evidenza nel 4° trimestre.

- **Diagnostica molecolare:** vendite in crescita del 240,0% (+246,7% a cambi costanti), guidate dal test per l'identificazione dei pazienti positivi al SARS-CoV-2 nei laboratori ospedalieri e commerciali e dall'incremento delle vendite dei test per l'influenza.
- **Immunodiagnostica:** vendite in crescita dello 0,5% (+2,6% a cambi costanti), per effetto dell'importante contributo dei test sierologici per il SARS-CoV-2 e del marcato recupero dei volumi di test ex-COVID a partire dal 3° trimestre (con riferimento in particolare al test per la diagnosi della Tuberculosis Latente e al pannello per le infezioni gastro-intestinali), in grado di compensare la contrazione dei ricavi della Vitamina D e dei test di routine provocata dalla pandemia.

Asia e Oceania

Il fatturato nell'esercizio 2020 è pari a € 100,6 milioni, in diminuzione del 25,1% rispetto al 2019 (-23,7% a cambi costanti).

La performance della regione ha subito un particolare rallentamento per effetto dei lockdown messi in atto a seguito della pandemia da COVID-19.

- **Cina:** -32,2% in valuta locale, come effetto congiunto del rallentamento delle attività di screening diagnostico durante la pandemia e dell'indisponibilità commerciale dei test di immunodiagnostica e diagnostica molecolare per il SARS-CoV-2 sviluppati dal Gruppo.
- **Australia:** -3,8% in valuta locale, lieve contrazione delle vendite, sebbene in recupero progressivo nel corso dei diversi trimestri dell'esercizio.

America Latina

Il fatturato nell'esercizio 2020 è pari a € 32,2 milioni, in diminuzione del 21,5% rispetto al 2019 (-7,5% a cambi costanti).

L'andamento delle vendite nella regione è stato caratterizzato da un 1° trimestre in crescita, seguito da una forte contrazione del business nel 2° trimestre a seguito della pandemia. Nel 2° semestre, la disponibilità dei test sierologici per il SARS-CoV-2 ed il recupero delle vendite di routine ex-COVID, hanno fatto registrare un trend positivo, pur tuttavia non sufficiente a controbilanciare l'andamento negativo registrato nella prima parte dell'anno.

- **Brasile:** +8,9% in valuta locale, a seguito della forte contribuzione dei test COVID e di routine nel 2° semestre che ha più che compensato il difficile avvio dell'esercizio provocato dalla pandemia.
- **Messico:** -12,5% in valuta locale, per effetto della riduzione dei volumi di test nel paese a seguito della pandemia.

Di seguito l'incidenza percentuale delle vendite per tecnologia sul fatturato di Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio		Variazione
	2019	2020	
Test CLIA	67,4%	54,3%	-1.315 bps
Test ELISA	13,3%	7,4%	-587 bps
Test Molecolari	9,0%	29,4%	+2.040 bps
Strumentazione e altri ricavi	10,3%	8,9%	-139 bps

Nel corso del 2020, l'importante incremento delle vendite dei test molecolari ne ha portato l'incidenza sul fatturato complessivo al 29,4% (9,0% nel 2019). Di conseguenza, le vendite dei test CLIA, pur se in crescita nel corso dell'esercizio, vedono ridurre la propria incidenza al 54,3% (67,4% nel 2019).

Parimenti, il peso delle vendite di test ELISA è sceso al 7,4% (13,3% nel 2019), anche per effetto della prevista conclusione del contratto relativo al business ELISA di Siemens al termine del 3° trimestre 2020.

Il peso percentuale delle vendite degli strumenti sul totale del fatturato è in lieve diminuzione, pur a fronte dell'incremento del relativo fatturato registrato nel corso dell'esercizio.

GESTIONE
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso dell'esercizio 2020.

MARGINE
LORDO

MARGINE LORDO: € 602,9 milioni, +23,4%, con un'incidenza sul fatturato pari al 68,4% (69,2% nel 2019). La differenza rispetto al 2019 è principalmente da imputare ad un diverso mix di prodotto.

EBITDA

EBITDA: € 385,3 milioni, +39,2% (+41,7% a cambi costanti), con un'incidenza percentuale sul fatturato del 43,7% (39,2% nel 2019). Il risultato beneficia dell'importante leva operativa generata dall'aumento dei ricavi e dalla conseguente riduzione dell'incidenza delle spese sul fatturato (pari al 30,3% contro il 36,9% nel 2019). A questo si aggiunge il maggior assorbimento dei costi fissi per effetto del forte aumento di volumi prodotti nel comparto della diagnostica molecolare.

EBIT

EBIT: € 324,2 milioni, +48,8% con un'incidenza sul fatturato pari al 36,8% (30,8% nel 2019).

GESTIONE
FINANZIARIA

ONERI FINANZIARI: € 2,9 milioni, rispetto a € 1,6 milioni nel corso dell'esercizio 2019.

IMPOSTE

Le **imposte** del periodo sono pari a **€ 73,1 milioni**, con un *tax rate* del 22,7%. La differenza con il 2019 (*tax rate* del 18,7%) è principalmente attribuibile alle imposte anticipate iscritte sul valore delle attività trasferite in Italia in seguito alla dismissione del sito industriale irlandese completata nel 2019.

UTILE NETTO
CONSOLIDATO

UTILE NETTO CONSOLIDATO: € 248,3 milioni, +41,3% con un'incidenza sul fatturato pari al 28,2% (24,9% nel 2019).

PFN
CONSOLIDATA

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al **31 dicembre 2020** è positiva per **€ 305,3 milioni**, in aumento di € 132,5 milioni rispetto al saldo di fine 2019 (pari a € 172,9 milioni). La variazione include la distribuzione dei dividendi deliberati dall'Assemblea degli Azionisti in data 10 giugno 2020, per un importo complessivo di € 52,1 milioni.

FCF

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nel corso dell'esercizio **2020** è pari a **€ 232,2 milioni** (€ 180,1 nel 2019).

I **Ricavi netti** di DiaSorin S.p.A. nel corso del 2020 sono pari a **€ 471,0 milioni**, in crescita del **19,2%** rispetto all'esercizio precedente.

Nello specifico si evidenziano vendite verso:

- mercato domestico, pari a **€ 124,2 milioni**, **+32,3%**;
- società controllate, pari a **€ 289,0 milioni**, **+23,2%**;
- distributori terzi, pari a **€ 57,8 milioni**, **-13,3%**.

La crescita delle vendite verso il mercato domestico e le società controllate è guidata principalmente dalle vendite dei test per il COVID-19.

I risultati della Capogruppo hanno evidenziato i seguenti parametri di profittabilità:

- **EBITDA: € 152,8 milioni**, in crescita del **45,4%** e con un'incidenza sui ricavi pari al **32,4%** (**26,6% nel 2019**). L'incremento è conseguenza della migliore leva operativa generata dai maggiori ricavi e della minor incidenza delle spese sul fatturato (**20,7% nel 2020** rispetto a **23,5% nel 2019**);
- **EBIT: € 130,0 milioni**, in crescita del **55,1%**.

Le **imposte dell'esercizio**, pari a **€ 28,3 milioni** (€ 14,2 milioni nel 2019), con un *tax rate* del **14,7%**, sono in aumento rispetto al 2019 per effetto della minor incidenza dei dividendi sul risultato ante imposte e del minor contributo economico per l'utilizzo dei beni immateriali (c.d. *Patent Box*).

L'esercizio 2020 si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari a **€ 164,2 milioni**, in aumento del **44,5%** rispetto all'esercizio precedente, con un'incidenza sul fatturato pari al **34,9%** (**28,8% nel 2019**).

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2020 è **positiva per € 100,2 milioni** e si confronta con il dato negativo, pari a -€ 6,4 milioni, al 31 dicembre 2019 a seguito dei seguenti elementi:

- pagamento di dividendi ordinari nel 2020 per € 52,1 milioni rispetto al pagamento di dividendi ordinari nel 2019 per un importo totale di € 49,2 milioni;
- acquisto netto di azioni proprie pari a € 26,1 milioni rispetto a € 7,0 milioni di cessioni nette di azioni nel 2019;
- maggiori incassi di dividendi da società del Gruppo per € 95,7 milioni (€ 92,4 milioni nel 2019);
- decremento delle poste finanziarie verso Società del Gruppo per € 8,9 milioni, rispetto ad un decremento nel 2019 pari a € 74,0 milioni.

GUIDANCE PER IL PRIMO SEMESTRE DEL 2021: il management prevede, a tassi di cambio e perimetro costanti rispetto al primo semestre 2020:

- **RICAVI** in crescita di *circa il 40%*
- **EBITDA MARGIN** pari a *circa il 45%*

Considerata l'incertezza del contesto macroeconomico e sanitario prevista ancora per i prossimi mesi, DiaSorin non è in grado di fornire la guidance relativa all'intero esercizio in corso. La Società monitora costantemente i principali indicatori economici e patrimoniali e si riserva di fornire aggiornamenti al mercato sulla guidance dell'esercizio 2021 allorquando si avrà maggiore visibilità sull'evoluzione del business.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente comunicato stampa è a disposizione del pubblico presso la sede sociale, nonché sul sito internet della Società (www.diasoringroup.com) nella sezione "Investitori – Financial Corner – Comunicati Stampa" e sul meccanismo di stoccaggio centralizzato denominato eMarket STORAGE accessibile dal sito www.emarketstorage.com.

DISCLAIMER

I dati e le informazioni previsionali devono ritenersi "forward-looking statements" e pertanto, non basandosi su meri fatti storici, hanno per loro natura una componente di rischio e di incertezza, poiché dipendono anche dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri al di fuori del controllo della Società. I dati consuntivi possono pertanto variare in misura sostanziale rispetto alle previsioni. I dati e le informazioni previsionali si riferiscono alle informazioni reperibili alla data della loro diffusione; al riguardo DiaSorin S.p.A. si riserva di comunicare eventuali variazioni delle informazioni e dati previsionali nei termini e con le modalità previsti dalla normativa vigente.

I risultati del 2020 verranno illustrati alla comunità finanziaria durante una conference call che si svolgerà giovedì 11 marzo 2021, alle ore 16:30 CET.

Per partecipare alla conferenza occorrerà collegarsi ai seguenti numeri telefonici:

- Dall'Italia +39 02 8058811
- Dal Regno Unito +44 1212 818003
- Dagli Stati Uniti +1 718 7058794

Le Slide di presentazione saranno rese disponibili nella sezione "Investitori – Financial Corner – Presentazioni" del sito internet della Società (www.diasoringroup.com) prima dell'inizio della conferenza.

In allegato: Prospetti contabili, non oggetto di revisione da parte della società incaricata della revisione legale contabile del Gruppo.

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

Corporate Vice President Communication & Investor Relations
Tel. +39.0161.487988
riccardo.fava@diasorin.it

Emanuela Salvini

Investor Relator
Tel. +39.0161.487567
emanuela.salvini@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	Esercizio		Variazione	
	2019	2020	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	706,3	881,3	+175,0	+24,8%
Costo del venduto	(217,6)	(278,4)	-60,8	+27,9%
Margine lordo	488,7	602,9	+114,2	+23,4%
	69,2%	68,4%	-0,8%	
Spese di vendita e marketing	(142,8)	(144,1)	-1,3	+0,9%
Costi di ricerca e sviluppo	(47,9)	(50,8)	-2,9	+5,9%
Spese generali e amministrative	(69,6)	(72,1)	-2,5	+3,6%
Totale spese operative	(260,3)	(266,9)	-6,7	+2,6%
	36,9%	30,3%	-6,6%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(10,5)	(11,7)	-1,2	+11,3%
Risultato Operativo (EBIT)	217,9	324,2	+106,4	+48,8%
	30,8%	36,8%	+5,9%	
Proventi/(oneri) finanziari	(1,6)	(2,9)	-1,3	+81,2%
Risultato ante imposte	216,3	321,4	+105,1	+48,6%
Imposte sul reddito	(40,6)	(73,1)	-32,5	+80,2%
Utile netto	175,7	248,3	+72,6	+41,3%
EBITDA ⁽¹⁾	276,8	385,3	+108,4	+39,2%
	39,2%	43,7%	+4,5%	

⁽¹⁾ L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali ed è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2019	31/12/2020	Variazioni
Aviamento e Attività immateriali	370,3	356,7	-13,5
Immobili, impianti e macchinari	128,4	140,5	+12,1
Capitale circolante netto	211,0	217,9	+7,0
Altre attività / (passività) non correnti	(33,9)	(64,2)	-30,3
Capitale investito netto	675,7	651,0	-24,7
Posizione finanziaria netta	172,9	305,3	+132,5
Patrimonio netto	848,6	956,3	+107,7

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2019	2020
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	73,1	157,6
Disponibilità generate dall'attività operativa	232,7	304,6
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(52,2)	(73,0)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(68,4)	(90,0)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(6,9)	-
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	105,1	141,5
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(20,7)	40,8
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	84,4	182,3
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	157,6	339,9

CONTO ECONOMICO DIASORIN S.P.A.

(Dati in milioni di €)	Esercizio		Variazione	
	2019	2020	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	395,1	471,0	+75,9	+19,2%
Costo del venduto	(214,2)	(241,9)	-27,7	+12,9%
Margine lordo	180,8	229,1	+48,2	+26,7%
	45,8%	48,6%	+2,9%	
Spese di vendita e marketing	(36,5)	(33,1)	+3,4	-9,4%
Costi di ricerca e sviluppo	(22,6)	(27,8)	-5,2	+23,1%
Spese generali e amministrative	(33,7)	(36,8)	-3,1	+9,1%
Totale spese operative	(92,8)	(97,6)	-4,9	+5,2%
	23,5%	20,7%	-2,8%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(4,3)	(1,5)	+2,8	+34,7%
Risultato Operativo (EBIT)	83,8	130,0	+46,2	+55,1%
	21,2%	27,6%	+6,4%	
Proventi/(oneri) finanziari	44,1	62,5	+18,5	n.s.
Risultato ante imposte	127,8	192,5	+64,7	+50,6%
Imposte sul reddito	(14,2)	(28,3)	-14,1	+99,3%
Utile netto	113,6	164,2	+50,6	+44,5%
EBITDA ⁽¹⁾	105,1	152,8	+47,7	+45,4%
	26,6%	32,4%	+5,8%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è Regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2019	31/12/2020	Variazione
Aviamento e Attività immateriali	115,8	117,4	+1,6
Immobili, impianti e macchinari	62,3	63,3	+1,0
Partecipazioni	142,2	113,5	-28,7
Altre attività non correnti	7,6	8,9	+1,3
Capitale circolante netto	138,1	149,9	+11,7
Altre passività non correnti	(24,3)	(27,4)	-3,2
Capitale investito netto	441,7	425,5	-16,2
Posizione finanziaria netta	(6,4)	100,2	+106,5
Patrimonio netto	435,4	525,7	+90,3

RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2019	2020
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	15,2	38,4
Disponibilità generate dall'attività operativa	103,1	115,5
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(28,3)	(25,5)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(44,7)	5,9
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(6,9)	-
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	23,2	95,9
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	23,2	95,9
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	38,4	134,3