

GENERAZIONE DI CASSA ED UTILE NETTO RECORD NEL 2019 PROPOSTO IL PAGAMENTO DI UN DIVIDENDO ORDINARIO PARI A € 0,95 PER AZIONE

PRINCIPALI RISULTATI DEL 2019

- **FATTURATO: € 706,3 milioni, +5,5% (+3,8% a tassi di cambio costanti).**
Il 2019 ha fatto registrare un andamento positivo delle vendite CLIA al netto della Vitamina D (+9,7% a tassi di cambio costanti) e di diagnostica molecolare (+7,3% a tassi di cambio costanti), mentre si registra una leggera contrazione, come atteso, delle vendite di Vitamina D, della tecnologia ELISA e degli strumenti medicali.
Si segnala che la crescita del fatturato, al netto delle vendite effettuate nei paesi dove il Gruppo opera attraverso distributori locali (cosiddetto mercato Export), sarebbe stata pari a +8,3% (+6,3% a cambi costanti).
L'effetto dei cambi ha inciso positivamente sul fatturato per circa € 12,0 milioni.
- **EBITDA: € 276,8 milioni, +8,4% (+6,3% a tassi di cambio costanti).** Incidenza sul fatturato: 39,2%.
Marginalità in incremento rispetto al 2018 principalmente per effetto del positivo andamento del Margine Lordo, conseguenza delle maggiori vendite dei test di specialità e del favorevole mix geografico e di canale.
Al netto dell'effetto cambio e di alcuni oneri straordinari registrati nel 4° trimestre, fra cui vale menzionare quelli relativi alla chiusura del sito manifatturiero sudafricano, l'EBITDA cresce del 7,6%, con un'incidenza sul fatturato del 39,6%.
- **EBIT: € 217,9 milioni, +6,5%.** Incidenza sul fatturato: 30,8%.
- **UTILE NETTO: € 175,7 milioni, +11,1%.** Incidenza sul fatturato: 24,9%.
Risultato in incremento rispetto all'esercizio precedente, con un *tax rate* di Gruppo pari al 18,7% ed in miglioramento rispetto al 2018 (-3,9%) grazie alle imposte differite attive iscritte sul valore delle attività immateriali trasferite in Italia in seguito alla dismissione del sito industriale irlandese.
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 172,9 milioni** al 31 dicembre 2019 (+€ 75,3 milioni al 31 dicembre 2018). La Posizione Finanziaria Netta, scorporando l'impatto negativo derivante dall'introduzione del principio contabile IFRS 16 (€ 29,3 milioni), sarebbe stata positiva per € 202,2 milioni.
- **FREE CASH FLOW: € 180,1 milioni** al 31 dicembre 2019 (€ 163,6 milioni al 31 dicembre 2018), importo record nella storia del Gruppo ed in crescita di € 16,5 milioni rispetto all'esercizio precedente.
- **INSTALLAZIONE PIATTAFORME LIAISON:** saldo netto installazioni nell'esercizio 2019 pari a **+440 unità** (+515 LIAISON XL, e -75 LIAISON); raggiunta una base installata pari a **8.289 unità** complessive al 31 dicembre 2019, di cui 4.516 LIAISON XL (pari a ca. il 54% del totale della base installata).
- **GUIDANCE 2020 A TASSI DI CAMBIO COSTANTI RISPETTO AL 2019:**
- **Ricavi:** crescita pari a circa 5%
 - **EBITDA MARGIN:** incidenza sul fatturato compresa tra 38% e 39%

Si precisa come tale previsione non incorpori i potenziali effetti negativi derivanti dalla recente epidemia di Coronavirus (COVID-19).

Saluggia (Italia), 11 marzo 2020 - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE MIB: DIA), leader globale nella ricerca, produzione e commercializzazione di test diagnostici, riunitosi oggi, ha:

- esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2019;
- esaminato ed approvato il progetto di Bilancio di Esercizio DiaSorin S.p.A. al 31 dicembre 2019;
- approvato la proposta di distribuzione di un dividendo ordinario per complessivi € 52.053.023,20, pari a € 0,95 per azione ordinaria in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 18 maggio 2020, pagamento il 20 maggio 2020 e *record date* il 19 maggio 2020;
- esaminato ed approvato la Relazione sulla gestione, includente la Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario ai sensi degli articoli 3 e 4 del D.lgs. 254/2016;
- approvato la Relazione sulla *Corporate Governance* al 31 dicembre 2019;
- approvato la Relazione sulla politica di remunerazione e sui compensi corrisposti ai sensi dell'art. 123-ter del D.lgs. 58/1998;
- deliberato di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti l'istituzione di un nuovo piano di stock options ai sensi dell'art. 114 bis del D.lgs. 58/1998;
- approvato la proposta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi del combinato disposto degli artt. 2357 e 2357 ter del codice civile, nonché dell'art. 132 del D.lgs. 58/1998 e relative disposizioni di attuazione, al servizio del nuovo piano di stock options, da sottoporre alla prossima Assemblea degli Azionisti;
- valutato e confermato la permanenza dei requisiti di legge dei propri Amministratori Indipendenti ai sensi del Codice di Autodisciplina, richiamando la deroga al criterio di cui all'articolo 3.C.1 lett. e) del Codice con riferimento ai Consiglieri Franco Moscetti e Giuseppe Alessandria;
- preso atto del processo di autovalutazione svolto dal Collegio Sindacale e dei relativi esiti, con particolare riferimento alla permanenza del requisito d'indipendenza richiesto ai sensi della normativa vigente in capo a ciascuno dei propri membri;
- deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in seduta ordinaria per il giorno 22 aprile 2020, in prima convocazione, ed il giorno 23 aprile 2020 in seconda convocazione.

TABELLE DEI RISULTATI**BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO DIASORIN**

<i>Dati in milioni di €</i>	Esercizio		Variazione		
	2018	2019	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi netti	669,2	706,3	+37,1	+5,5%	+3,8%
<i>Test CLIA</i>	439,8	476,1	+36,3	+8,3%	+6,7%
<i>Test ELISA</i>	94,9	93,7	-1,2	-1,3%	-2,8%
<i>Test Molecolari</i>	56,5	63,6	+7,1	+12,6%	+7,3%
<i>Strumentazioni e altri ricavi</i>	77,9	72,9	-5,1	-6,5%	-7,2%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	255,4	276,8	+21,5	+8,4%	+6,3%
<i>EBITDA margin</i>	38,2%	39,2%	+104 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	204,5	217,9	+13,3	+6,5%	
<i>EBIT margin</i>	30,6%	30,8%	+28 bps		
Utile netto	158,1	175,7	+17,6	+11,1%	

BILANCIO DELLA DIASORIN S.P.A.

<i>Dati in milioni di €</i>	Esercizio		Variazione	
	2018	2019	assoluta	% a cambi correnti
Ricavi netti	364,1	395,1	+31,0	+8,5%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	105,8	105,1	-0,7	-0,7%
<i>EBITDA margin</i>	29,1%	26,6%	-246 bps	
EBIT (Risultato Operativo)	87,8	83,8	-4,0	-4,6%
<i>EBIT margin</i>	24,1%	21,2%	-291 bps	
Utile netto	100,1	113,6	+13,6	+13,5%

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO¹

IMMUNODIAGNOSTICA	<p>BUSINESS DEVELOPMENT</p> <ul style="list-style-type: none"> • Lancio commerciale della nuova piattaforma CLIA, LIAISON XS, sul mercato europeo. • Estensione della collaborazione con QIAGEN per lo sviluppo di un test diagnostico basato sulla tecnologia QuantiFERON per l'identificazione della <i>Borreliosi</i> (conosciuta anche come <i>malattia di Lyme</i>). • Proseguimento delle attività in partnership con Beckman Coulter volte alla registrazione del pannello Epatiti e Retrovirus nel mercato statunitense (11 test CLIA). <p>SVILUPPO PRODOTTI SU LIAISON/LIAISON XL</p> <ul style="list-style-type: none"> • Completamento del pannello di test per la diagnosi ed il trattamento dell'anemia: lancio dei saggi VITAMINA B12 e FOLATO, in aggiunta a quello della FERRITINA già disponibile su piattaforme LIAISON. • Espansione del pannello di test per le infezioni gastro-intestinali, attraverso il lancio del test ELASTASI-1. • Lancio del test della CALPROTECTINA negli Stati Uniti, per consentire di differenziare la diagnosi delle malattie infiammatorie intestinali da quella della sindrome dell'intestino irritabile. • Lancio del test HCV negli Stati Uniti per la determinazione qualitativa di anticorpi specifici per <i>epatite C</i> nel siero e nel plasma. • Lancio del test ZIKA CAPTURE IGM II nel mercato statunitense per il rilevamento delle infezioni da virus <i>Zika</i>. • Lancio del test LIAISON QUANTIFERON-TB GOLD PLUS nel mercato statunitense, in partnership con QIAGEN, per l'identificazione della <i>tubercolosi latente</i> su campioni di sangue.
DIAGNOSTICA MOLECOLARE	<p>SVILUPPO PRODOTTI SU LIAISON MDX</p> <p>Lancio nuovi kit e ASR (Analyte Specific Reagents) su analizzatori LIAISON MDX:</p> <ul style="list-style-type: none"> • KIT: <ul style="list-style-type: none"> - Lancio del test VZV nel mercato statunitense per la rilevazione del virus <i>varicella-zoster</i> dal liquido cerebrospinale. - Lancio del test VZV nel mercato europeo per la rilevazione del virus <i>varicella-zoster</i> da campioni di tampone cutaneo e mucocutaneo. - Lancio del test SIMPLEXA BORDETELLA DIRECT nel mercato statunitense per la rilevazione e differenziazione qualitativa della <i>Bordetella pertussis</i> e della <i>Bordetella parapertussis</i> nei tamponi rinofaringei umani. - Completati gli studi necessari per supportare il lancio entro la fine di marzo 2020 di un test per l'identificazione rapida del NUOVO CORONAVIRUS (COVID-19) • ASR: <ul style="list-style-type: none"> - CANDIDA AURIS: lancio del primer nel mercato statunitense per l'identificazione della <i>Candida auris</i>, lievito resistente ai farmaci in rapida diffusione nelle strutture sanitarie
ALTRI	<p>CHIUSURA DEL SITO INDUSTRIALE DI GRUPPO IN SUD AFRICA</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proseguimento della razionalizzazione del processo industriale e produttivo di Gruppo <p>ACCORDO DI LICENZA ESCLUSIVA CON TTP PER LO SVILUPPO DI UNA SOLUZIONE MOLECOLARE POINT-OF-CARE (POC)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sviluppo di una piattaforma molecolare Point-of-Care in grado di fornire risultati in 15 minuti a supporto del processo di decentralizzazione dell'attività diagnostica ed in coerenza con gli obiettivi di sviluppo strategico del Gruppo. • Commercializzazione del primo test negli Stati Uniti prevista entro il 2023.

¹ Per maggiori informazioni si rimanda alla sezione Investitori del sito internet www.diasoringroup.com

COMMENTO DEI RISULTATI

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del Dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2019.

L'andamento dei mercati valutari nel corso del 2019 ha evidenziato, rispetto al 2018, un deprezzamento dell'Euro nei confronti del Dollaro americano e del Peso messicano, al quale si contrappone l'apprezzamento nei confronti del Real brasiliano e del Dollaro australiano; sono sostanzialmente stabili, invece, lo Yuan cinese e la Sterlina britannica.

	Dollaro americano	Real brasiliano	Yuan cinese	Dollaro australiano	Peso messicano	Sterlina britannica
Euro	-5,2%	+2,4%	-0,9%	+2,0%	-5,1%	-0,8%

Fonte: Banca d'Italia

RICAVI CONSOLIDATI

Ricavi: € 706,3 milioni, +5,5% rispetto a quanto registrato nell'esercizio precedente (+3,8% a tassi di cambio costanti) a seguito del positivo contributo delle vendite CLIA al netto della Vitamina D e delle vendite di diagnostica molecolare, parzialmente compensato dall'attesa contrazione delle vendite di Vitamina D ed ELISA, oltre che dai ricavi relativi alla strumentazione.

Vale rilevare come la crescita del fatturato, al netto delle vendite nei mercati Export, sarebbe stata pari al +6,3% a cambi costanti.

Nel corso dell'anno l'effetto dei cambi ha inciso positivamente sul fatturato 2019 per circa € 12,0 milioni.

Di seguito il trend delle vendite per tecnologia:

- **CLIA, al netto della Vitamina D:** +10,9% (+9,7% a tassi di cambio costanti), con contributo positivo di tutto il pannello prodotti, fra i quali vale menzionare il test per la diagnosi della Tuberculosis latente, disponibile durante l'anno nel solo mercato europeo.
- **Vitamina D (CLIA):** +0,5% (-2,4% a tassi di cambio costanti), principalmente per effetto dell'attesa contrazione nel mercato statunitense.
- **Test ELISA:** -1,3% (-2,8% a tassi di cambio costanti); da segnalare la riduzione del business Siemens ELISA convertito a tecnologia CLIA.
- **Test Molecolari:** +12,6% (+7,3% a tassi di cambio costanti); contributo positivo di tutti i prodotti del menù molecolare, ad eccezione dei test influenzali, per l'effetto combinato di una stagione 2018/2019 moderata rispetto al picco registrato nell'esercizio precedente e del fenomeno di decentralizzazione che ha interessato i principali grandi ospedali serviti dal Gruppo.
- **Strumentazioni e altri ricavi:** -6,5% (-7,2% a tassi di cambio costanti), principalmente a causa delle minori vendite nel mercato Export.

Nel corso del 2019 è proseguita l'**espansione** della base installata degli **strumenti** con +440 unità (+515 LIAISON XL e -75 LIAISON), raggiungendo una base installata pari a 8.289 unità complessive, di cui 4.516 LIAISON XL (pari a ca. il 54% del totale).

Ricavi per
aree
geografiche

Di seguito la ripartizione del fatturato di Gruppo suddiviso per area geografica.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2018	2019	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	309,5	325,3	+15,8	+5,1%	+4,9%
%incidenza su fatturato	46,3%	46,1%			
Stati Uniti e Canada	188,1	205,8	+17,7	+9,4%	+3,8%
%incidenza su fatturato	28,1%	29,1%			
Asia e Oceania	129,4	134,3	+4,9	+3,8%	+3,3%
%incidenza su fatturato	19,3%	19,0%			
America Latina	42,2	41,0	-1,2	-2,9%	-3,4%
%incidenza su fatturato	6,3%	5,8%			
Totale	669,2	706,3	+37,1	+5,5%	+3,8%

Europa e Africa

Il fatturato nell'esercizio 2019 è pari a € 325,3 milioni, in aumento del 5,1% (+4,9% a cambi costanti) rispetto al 2018.

- **Italia:** +16,3% (mercato di riferimento: +2,3%)², a seguito del positivo andamento dell'intero pannello CLIA, e, in particolare, dei test per la Tuberculosis Latente, PCT ed infezioni gastro-intestinali.
- **Germania:** +3,7% (mercato di riferimento: -3,1%)², conseguenza del positivo andamento dei pannelli delle malattie infettive, delle epatiti e delle infezioni gastro-intestinali, parzialmente controbilanciato dalle minori vendite ELISA (conseguenza della conversione del business Siemens ELISA alla tecnologia CLIA).
- **Francia:** -3,0% (mercato di riferimento: -1,5%)², principalmente come conseguenza dell'introduzione di nuove politiche nazionali che limitano il rimborso pubblico di alcuni test di specialità.
- **Export:** -20,6% (-21,4% a cambi costanti) principalmente a seguito del mancato rinnovo e della stagionalità di alcune gare oltre che alla minore vendita di strumenti.

Stati Uniti e Canada

Il fatturato nell'esercizio 2019 è pari a € 205,8 milioni, in aumento del 9,4% (+3,8% a cambi costanti) rispetto al 2018.

Continua l'espansione dei ricavi delle vendite di immunodiagnostica, pari a +7,8% (+2,3% a cambi costanti), guidata dall'ottima performance del pannello CLIA al netto della Vitamina D, +20,6% (+14,5% a cambi costanti), in parte compensata dalla contrazione di vendite di Vitamina D.

Il business di diagnostica molecolare si è confermato in crescita del +14,5% (+8,6% a cambi costanti), con un contributo positivo dell'intero pannello di test, al netto dei test influenzali (+26,4% a cambi costanti). I test influenzali hanno invece registrato un andamento negativo come conseguenza di una stagione 2018/2019 moderata rispetto a quella precedente oltre che di un fenomeno di decentralizzazione che ha interessato i principali grandi ospedali serviti dal Gruppo.

Asia e Oceania

Il fatturato nell'esercizio 2019 è pari a € 134,3 milioni, in aumento del 3,8% (+3,3% a cambi costanti) rispetto al 2018.

- **Cina:** +9,0% in valuta locale, a seguito del positivo andamento delle vendite dei prodotti CLIA (+10,1%) ed in particolare dei pannelli delle epatiti, dell'infettività e dei test della tiroide.
- **Australia:** +7,6% in valuta locale, grazie alla crescita delle vendite di prodotti CLIA (infettività, infezioni gastro-intestinali ed epatiti), dei kit molecolari e degli strumenti.
- **Export:** -7,1% a cambi costanti, principalmente a seguito del mancato rinnovo di alcune gare ed alla minore vendita di strumenti.

² Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

America Latina

Il **fatturato** nell'esercizio 2019 è pari a **€ 41,0 milioni**, in diminuzione del **2,9%** (*-3,4% a cambi costanti*) rispetto al 2018.

- **Brasile:** *-1,0% in valuta locale*, risultato penalizzato dalla contrazione delle vendite di Vitamina D e dei pannelli CLIA per lo screening prenatale, oltre che dal business ELISA Murex.
- **Messico:** *+8,9% in valuta locale*, positivo l'andamento delle vendite dei test CLIA, con particolare riguardo ai pannelli dell'infettività, delle epatiti e dell'autoimmunità.
- **Export:** *-12,0% a cambi costanti*; principalmente a seguito della riduzione delle vendite di strumenti e della stagionalità di alcuni ordini.

Ricavi per tecnologia

Di seguito l'incidenza percentuale delle vendite per tecnologia sul fatturato di Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio		Variazione
	2018	2019	
Test CLIA	65,7%	67,4%	+169 bps
Test ELISA	14,2%	13,3%	-92 bps
Test Molecolari	8,5%	9,0%	+46 bps
Strumentazione e altri ricavi	11,6%	10,3%	-133 bps

Le vendite della tecnologia CLIA rappresentano nel 2019 il **67,4%** del fatturato complessivo del Gruppo. L'incremento dell'incidenza percentuale rispetto al 2018 (*+1,7%*) è conseguenza:

- della buona performance di tutto il pannello prodotti al netto della Vitamina D e, in particolare, del test per la diagnosi della tubercolosi latente,
- della riduzione nel peso percentuale delle vendite su tecnologia ELISA, principalmente in seguito al calo del fatturato del business Siemens convertito a CLIA.

L'incidenza sul fatturato complessivo delle vendite dei test di diagnostica molecolare risulta sostanzialmente stabile rispetto all'esercizio precedente, mentre le vendite di strumentazione e altri ricavi subiscono una flessione dell'1,3% per effetto delle minori vendite nel mercato Export.

GESTIONE
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso dell'esercizio 2019.

MARGINE
LORDO

MARGINE LORDO: € 488,7 milioni; +7,2%, con un'incidenza sul fatturato pari al **69,2%** (68,1% nel 2018).

La crescita è conseguenza dell'aumento di vendite dei test di specialità e del favorevole mix geografico e di canale.

Va inoltre segnalato il positivo impatto derivante dalle maggiori efficienze industriali, risultato delle iniziative intraprese nel corso degli ultimi esercizi.

EBITDA

EBITDA: € 276,8 milioni; +8,4%, con un'incidenza sul fatturato pari al **39,2%** (38,2% nel 2018).

Da rilevare come nel corso dell'ultimo trimestre del 2019 siano stati sostenuti alcuni oneri straordinari connessi alla discontinuazione delle attività operative nel sito industriale in Sud Africa ed alla ristrutturazione di alcune funzioni aziendali del sito italiano, resa possibile dall'applicazione della cosiddetta "Quota 100" introdotta con l'ultima Legge di Bilancio.

Al netto di questi costi, la crescita dell'EBITDA a tassi costanti sarebbe stata pari al **7,6%**, con un'incidenza sul fatturato del **39,6%**.

EBIT

EBIT: € 217,9 milioni, +6,5%. Incidenza sul fatturato: **30,8%** (30,6% nel 2018).

GESTIONE
FINANZIARIA

ONERI FINANZIARI NETTI: -€ 1,6 milioni (-€ 0,2 milioni nel 2018); la variazione tra i due esercizi è principalmente dovuta alle differenze di cambio ed alla rivalutazione al *fair value* avvenuta nello scorso esercizio della quota di partecipazione detenuta nella DiaSorin India a seguito dell'acquisizione del controllo totalitario.

IMPOSTE

Il valore delle **IMPOSTE** dell'esercizio è pari a **€ 40,6 milioni**, con un *tax rate* del **18,7%** (22,6% nel 2018).

La riduzione del *tax rate* è principalmente attribuibile alle imposte differite attive iscritte sul valore delle attività trasferite in Italia in seguito alla dismissione del sito industriale irlandese.

UTILE NETTO
CONSOLIDATO

UTILE NETTO CONSOLIDATO: € 175,7 milioni, +11,1%. Incidenza sul fatturato: **24,9%** (23,6% nel 2018).

PFN
CONSOLIDATA

La **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA CONSOLIDATA** al **31 dicembre 2019** è positiva per **€ 172,9 milioni**, in aumento di € 97,6 milioni rispetto al saldo di fine 2018.

FCF

Il **FREE CASH FLOW** di Gruppo nell'**esercizio 2019** è pari a **€ 180,1 milioni**, importo record nella storia del Gruppo DiaSorin ed in aumento di € 16,5 milioni rispetto al 2018.

I **Ricavi netti** di **DiaSorin S.p.A.** nel corso del 2019 sono pari a **€ 395,1 milioni**, in crescita dell'8,5% rispetto all'esercizio precedente.

Nello specifico si evidenziano vendite verso:

- mercato domestico, pari a **€ 93,9 milioni**, +15,6%;
- società controllate, pari a **€ 234,5 milioni**, +11,5%;
- distributori terzi, pari a **€ 66,7 milioni**, -8,0%.

I risultati della Capogruppo hanno evidenziato i seguenti parametri di profittabilità:

- **EBITDA**: pari a **€ 105,1 milioni**, -0,7%, valore sostanzialmente in linea con quanto registrato nel 2018. La riduzione dell'incidenza sui ricavi rispetto all'esercizio precedente (26,6% nel 2019 rispetto a 29,1% nel 2018) è dovuta prevalentemente all'aumento degli altri oneri di natura operativa sostenuti nel 2019, che includono i costi per la riorganizzazione funzionale di alcune aree aziendali nel sito italiano.
- **EBIT**: pari a **€ 83,8 milioni**, -4,6%, come conseguenza degli effetti evidenziati per il risultato dell'EBITDA.

L'esercizio 2019 si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari a **€ 113,6 milioni**, in aumento del 13,5% rispetto all'esercizio precedente, con un'incidenza sul fatturato pari al 28,8% (27,5% nel 2018), principalmente per i seguenti effetti:

- crescita dei dividendi ricevuti dalle controllate;
- imposte dell'esercizio, pari a € 14,2 milioni (€ 19,5 milioni nel 2018), con un *tax rate* dell'11,1%, beneficiando anche nel corso del 2019 dell'accordo raggiunto nel 2017 con l'Agenzia dell'Entrate sul regime agevolativo del *patent box*.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2019 è pari a **-€ 6,4 milioni**, in miglioramento di € 104,3 milioni rispetto al 31 dicembre 2018 a seguito dei seguenti elementi:

- pagamento di dividendi ordinari nel 2019 per € 49,2 milioni rispetto al pagamento di dividendi ordinari e straordinari nel 2018 per un importo totale di € 145,3 milioni;
- cessione di azioni proprie pari a € 7,0 milioni rispetto ad un valore di € 65,3 milioni nel 2018;
- maggiori incassi di dividendi da società del Gruppo per € 92,4 milioni (€ 33,3 milioni nel 2018);
- decremento delle poste finanziarie verso Società del Gruppo per € 74,0 milioni, rispetto ad un incremento nel 2018 pari a € 58,5 milioni.

Il management comunica che, nel 2020, DiaSorin potrà registrare i seguenti risultati a tassi di cambio costanti rispetto al 2019:

- Ricavi: crescita pari a circa 5%
- Incidenza del Margine Operativo Lordo sul fatturato (EBITDA Margin): compresa tra 38% e 39%

La Società ricorda che nel corso del 2019 il tasso di cambio tra le valute Euro e Dollaro americano si è attestato a 1,12.

Si precisa come tale previsione non incorpori i potenziali effetti negativi derivanti dalla recente epidemia di Coronavirus (COVID-19).

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

Corporate Vice President Communication & Investor Relations

Tel. +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Emanuela Salvini

Investor Relator

Tel. +39.0161.487567

emanuela.salvini@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	Esercizio		Variazione	
	2018	2019	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	669,2	706,3	+37,1	+5,5%
Costo del venduto	(213,4)	(217,6)	-4,2	+2,0%
Margine lordo	455,8	488,7	+32,9	+7,2%
	68,1%	69,2%	+1,1%	
Spese di vendita e marketing	(133,1)	(142,8)	-9,7	+7,3%
Costi di ricerca e sviluppo	(45,1)	(47,9)	-2,9	+6,4%
Spese generali e amministrative	(67,2)	(69,6)	-2,4	+3,5%
Totale spese operative	(245,4)	(260,3)	-14,9	+6,1%
	36,7%	36,9%	+0,2%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(5,9)	(10,5)	-4,6	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	204,5	217,9	+13,3	+6,5%
	30,6%	30,8%	+0,3%	
Proventi/(oneri) finanziari	(0,2)	(1,6)	-1,4	n.s.
Risultato ante imposte	204,4	216,3	+11,9	+5,8%
Imposte sul reddito	(46,2)	(40,6)	+5,7	-12,3%
Utile netto	158,1	175,7	+17,6	+11,1%
EBITDA ⁽¹⁾	255,4	276,8	+21,5	+8,4%
	38,2%	39,2%	+1,0%	

- (1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2018	31/12/2019	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	373,1	370,3	-2,8
Immobili, impianti e macchinari	95,0	128,4	+33,4
Altre attività non correnti	23,0	34,1	+11,1
Capitale circolante netto	201,0	211,0	+9,9
Altre passività non correnti	(62,7)	(68,0)	-5,3
Capitale investito netto	629,4	675,8	+46,3
Posizione finanziaria netta	75,3	172,9	+97,6
Patrimonio netto	704,7	848,6	+143,9

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2018	2019
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	159,3	73,1
Disponibilità generate dall'attività operativa	209,9	232,7
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(49,4)	(52,2)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(215,2)	(68,4)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(22,0)	(6,9)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(76,8)	105,1
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(9,4)	(20,7)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(86,2)	84,4
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	73,1	157,6

CONTO ECONOMICO DIASORIN S.P.A.

(Dati in milioni di €)	Esercizio		Variazione	
	2018	2019	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	364,1	395,1	+31,0	+8,5%
Costo del venduto	(192,0)	(214,2)	-22,3	+11,6%
Margine lordo	172,1	180,8	+8,7	+5,1%
	47,3%	45,8%	-1,5%	
Spese di vendita e marketing	(34,5)	(36,5)	-2,0	+5,7%
Costi di ricerca e sviluppo	(19,5)	(22,6)	-3,0	+15,5%
Spese generali e amministrative	(31,9)	(33,7)	-1,8	+5,5%
Totale spese operative	(86,0)	(92,8)	-6,8	+7,9%
	23,6%	23,5%	-0,1%	
Altri (oneri) e proventi operativi	1,7	(4,3)	-6,0	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	87,8	83,8	-4,0	-4,6%
	24,1%	21,2%	-2,9%	
Proventi/(oneri) finanziari	31,8	44,1	+12,3	n.s.
Risultato ante imposte	119,6	127,8	+8,3	+6,9%
Imposte sul reddito	(19,5)	(14,2)	+5,3	-27,2%
Utile netto	100,1	113,6	+13,6	+13,5%
EBITDA ⁽¹⁾	105,8	105,1	-0,7	-0,7%
	29,1%	26,6%	-2,5%	

- (1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2018	31/12/2019	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	114,3	115,8	+1,5
Immobili, impianti e macchinari	43,8	62,3	+18,4
Partecipazioni	187,6	142,2	-45,4
Altre attività non correnti	7,3	7,6	+0,3
Capitale circolante netto	140,0	138,1	-1,9
Altre passività non correnti	(22,7)	(24,3)	-1,5
Capitale investito netto	470,3	441,7	-28,6
Posizione finanziaria netta	(110,7)	(6,4)	+104,3
Patrimonio netto	359,7	435,4	+75,7

RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2018	2019
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	101,5	15,2
Disponibilità generate dall'attività operativa	82,0	103,1
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(23,6)	(28,3)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(123,7)	(44,7)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(20,9)	(6,9)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(86,3)	23,2
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(86,3)	23,2
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	15,2	38,4