

RICAVI, REDDITIVITÀ ED UTILE NETTO IN CRESCITA NEL 2018
PROPOSTO IL PAGAMENTO DI UN DIVIDENDO ORDINARIO PARI A € 0,90 PER AZIONE

- **FATTURATO: € 669,2 milioni, +5,0% (+7,7% a tassi di cambio costanti).**
Confermato il positivo andamento delle vendite di immunodiagnostica CLIA al netto della Vitamina D, del business ELISA acquisito da SIEMENS e delle vendite di diagnostica molecolare. A tale crescita si è contrapposta l'attesa contrazione delle vendite di Vitamina D, in particolare nel mercato statunitense e l'effetto dei cambi che ha inciso negativamente sul fatturato per circa € 17,0 milioni.
- **EBITDA: € 255,4 milioni, +7,3% (+11,2% a tassi di cambio costanti). Incidenza sul fatturato: 38,2%.**
Marginalità in aumento rispetto al 2017. Al netto dell'effetto cambi negativo registrato nel periodo, l'EBITDA cresce dell'11,2%, con un'incidenza sul fatturato del 38,5%.
- **EBIT: € 204,5 milioni, +10,9%. Incidenza sul fatturato: 30,6%.**
- **UTILE NETTO: € 158,1 milioni, +13,0%. Incidenza sul fatturato: 23,6%.**
Risultato in incremento rispetto all'esercizio precedente, con un *tax rate* del Gruppo pari al 22,6%.
- **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 75,3 milioni** al 31 dicembre 2018 (€ 149,3 milioni al 31 dicembre 2017) principalmente a seguito dell'acquisto netto di azioni proprie a servizio del piano di stock options per € 65,3 milioni ed al pagamento di dividendi ordinari e straordinari per un importo totale pari a € 145,3 milioni.
- **FREE CASH FLOW: € 163,6 milioni** al 31 dicembre 2018 (€ 132,1 milioni al 31 dicembre 2017), in crescita di € 31,6 milioni verso l'anno precedente.
- **LIAISON/LIAISON XL: saldo netto installazioni nell'esercizio 2018 pari a +451 unità** (+483 LIAISON XL e -32 LIAISON); raggiunta una base installata pari a **7.849 unità** complessive al 31 dicembre 2018, di cui 4.001 LIAISON XL (*pari a ca. il 51% del totale della base installata*).
- **GUIDANCE 2019 A TASSI DI CAMBIO COSTANTI RISPETTO AL 2018:**
- **Ricavi:** crescita compresa fra 5,0% e 8,0%.
 - **EBITDA MARGIN:** incidenza sul fatturato comparabile a quanto registrato nel 2018.
- **CAPITAL MARKET DAY DIASORIN:** 11 giugno 2019 - Torino. In occasione dell'evento il Top Management fornirà un aggiornamento sulla strategia, sulle opportunità future di crescita e sugli obiettivi finanziari del Gruppo per il periodo 2019-2022. I dettagli dell'evento, trasmesso via webcast, saranno disponibili sul sito www.diasoringroup.com.

Saluggia (Italia), 14 marzo 2019 - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE MIB: DIA), leader globale nella ricerca, produzione e commercializzazione di test diagnostici, riunitosi oggi, ha:

- esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2018;
- esaminato ed approvato il progetto di Bilancio di Esercizio DiaSorin S.p.A. al 31 dicembre 2018;
- approvato la proposta di distribuzione di un dividendo ordinario per complessivi € 49.196.025,00, pari a € 0,90 per azione ordinaria in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 20 maggio 2019, pagamento il 22 maggio 2019 e *record date* il 21 maggio 2019;
- esaminato ed approvato la Relazione sulla gestione, includente la Dichiarazione consolidata di carattere non finanziario ai sensi degli articoli 3 e 4 del D.Lgs. 254/2016;
- approvato la Relazione sulla *Corporate Governance* al 31 dicembre 2018;
- confermato l'adesione al Codice di Autodisciplina, come modificato nell'edizione di luglio 2018;
- approvato la Relazione sulla Remunerazione ai sensi dell'art. 123-ter del D. Lgs. 58/1998;
- deliberato di proporre alla prossima Assemblea degli Azionisti l'istituzione di un nuovo piano di stock options ai sensi dell'art.144 bis del D.lgs. 58/98;
- approvato la proposta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, ai sensi del combinato disposto degli artt. 2357 e 2357 ter del codice civile, nonché dell'art. 132 del D.lgs. 58/1998 e relative disposizioni di attuazione, al servizio del nuovo piano di stock options, nonché dei piani di stock options già in essere, da sottoporre alla prossima Assemblea degli Azionisti;
- valutato e confermato la permanenza dei requisiti di legge dei propri Amministratori Indipendenti ai sensi del Codice di Autodisciplina, richiamando la deroga al criterio di cui all'articolo 3.C.1 lett. e) del Codice con riferimento ai Consiglieri Franco Moschetti e Giuseppe Alessandria;
- preso atto del processo di autovalutazione svolto dal Collegio Sindacale e dei relativi esiti, con particolare riferimento alla permanenza del requisito d'indipendenza richiesto ai sensi della normativa vigente in capo a ciascuno dei propri membri;
- deliberato di convocare l'Assemblea degli Azionisti in seduta ordinaria per il giorno 24 aprile 2019, in prima convocazione, ed il giorno 26 aprile 2019 in seconda convocazione.

TABELLE DEI RISULTATI

BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO DIASORIN

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2017	2018	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi netti	637,5	669,2	+31,7	+5,0%	+7,7%
Test CLIA	423,2	439,8	+16,6	+3,9%	+6,4%
Test ELISA	84,5	95,2	+10,7	+12,7%	+15,4%
Test Molecolari	54,3	56,5	+2,2	+4,0%	+8,6%
Strumentazioni e altri ricavi	75,5	77,7	+2,2	+2,9%	+5,1%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	237,9	255,4	+17,4	+7,3%	+11,2%
EBITDA margin	37,3%	38,2%	+84 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	184,4	204,5	+20,1	+10,9%	
EBIT margin	28,9%	30,6%	+163 bps		
Utile netto	139,9	158,1	+18,3	+13,0%	

BILANCIO DELLA DIASORIN S.P.A.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione	
	2017	2018	assoluta	% a cambi correnti
Ricavi netti	332,2	364,1	+31,9	+9,6%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	89,7	105,8	+16,1	+17,9%
EBITDA margin	27,0%	29,1%	+206 bps	
EBIT (Risultato Operativo)	75,2	87,8	+12,6	+16,8%
EBIT margin	22,6%	24,1%	+149 bps	
Utile netto	88,6	100,1	+11,5	+13,0%

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO¹

IMMUNODIAGNOSTICA	<p>BUSINESS DEVELOPMENT</p> <ul style="list-style-type: none"> • Accordo strategico con Meridian volto alla commercializzazione negli Stati Uniti e nel Regno Unito del test per l'identificazione del batterio <i>H. pylori</i> su campioni di feci con il marchio Meridian utilizzabile sulle piattaforme LIAISON. • Proseguimento nel corso del 2018 delle attività in partnership con Beckman Coulter volte alla registrazione del pannello Epatiti e Retrovirus (11 test CLIA) negli Stati Uniti e successiva commercializzazione prevista entro la fine dell'esercizio 2020. <p>SVILUPPO PRODOTTI SU LIAISON/LIAISON XL:</p> <ul style="list-style-type: none"> • LIAISON QUANTIFERON-TB GOLD PLUS: lanciato in Europa, in partnership con Qiagen, il test per la diagnosi della tubercolosi latente disponibile sulla famiglia degli analizzatori LIAISON. • LIAISON BRAHMS PCT II GEN: ottenuta l'autorizzazione per la vendita negli Stati Uniti del test per la diagnosi della sepsi attraverso la determinazione quantitativa della procalcitonina. • LIAISON XL MUREX ANTI-HDV: ottenuta l'autorizzazione per la vendita in Europa del test di specialità per l'epatite D, epatite virale causata dal virus HDV (virus delta), a completamento del menù CLIA per le Epatiti e Retrovirus disponibili sulla famiglia di strumenti LIAISON. • LIAISON CALPROTECTINA: ottenuta l'autorizzazione per la vendita negli Stati Uniti del test per la determinazione quantitativa della Calprotectina nei campioni di feci.
DIAGNOSTICA MOLECOLARE	<p>SVILUPPO PRODOTTI SU LIAISON MDX E LIAISON IAM</p> <p>Lancio nuovi kit e ASR (Analyte Specific Reagents) su analizzatori LIAISON MDX:</p> <ul style="list-style-type: none"> • KIT: <ul style="list-style-type: none"> - HSV 1 & 2, ottenuta la certificazione per l'estensione dei campioni analizzabili negli Stati Uniti del kit molecolare Simplexa HSV 1 & 2 sul "Direct Amplification Disc". - VZV Direct, ottenuta la certificazione per la vendita in Europa del test Simplexa VZV Direct. - Streptococco Gruppo B, ottenuta la certificazione per la vendita in Europa e negli Stati Uniti del test Simplexa Group B Strep Direct. - Bordetella Direct, ottenuta la certificazione per la vendita negli Stati Uniti del test Simplexa Bordetella Direct per l'identificazione e la rilevazione qualitativa della <i>Bordetella pertussis</i> e della <i>Bordetella parapertussis</i>. • ASR, INTRODUZIONE NEL MERCATO DEI NUOVI ANALITI: <ul style="list-style-type: none"> - Anaplasma phagocytophilum, Ehrlichia e Babesia per l'identificazione delle infezioni causate da tali agenti patogeni e trasportati comunemente dalle zecche. - Legionella species, Chamydophila pneumoniae e Mycoplasma pneumoniae, per l'identificazione delle infezioni causate da batteri che colpiscono l'apparato respiratorio.

¹ Per maggiori informazioni si rimanda alla sezione Investitori del sito internet www.diasoringroup.com

COMMENTO DEI RISULTATI

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del Dott. Gustavo Denegri, ha esaminato ed approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2018.

L'andamento dei mercati valutari nel corso del 2018 ha evidenziato, rispetto allo stesso periodo del 2017, un apprezzamento dell'Euro nei confronti delle principali valute con cui il Gruppo opera.

	Dollaro americano	Real Brasiliano	Yuan cinese	Dollaro Australiano	Peso messicano	Sterlina Inglese
Euro	+4,5%	+19,5%	+2,3%	+7,2%	+6,5%	+0,9%

Fonte: Banca d'Italia

RICAVI CONSOLIDATI

Ricavi: € 669,2 milioni, +5,0% rispetto a quanto registrato nell'esercizio precedente (*+7,7% a tassi di cambio costanti*) a seguito del positivo contributo delle vendite CLIA al netto della Vitamina D, delle vendite di diagnostica molecolare e delle vendite derivanti dal business ELISA acquisito da Siemens nel settembre 2017, parzialmente compensato dall'andamento negativo delle vendite di Vitamina D (principalmente sul mercato statunitense). Vale rilevare come nel corso dell'anno le vendite siano state influenzate dalla svalutazione di alcune delle valute in cui opera il Gruppo, che ha comportato un effetto cambio negativo sul fatturato del 2018 di circa € 17,0 milioni.

Di seguito il trend delle vendite per tecnologia:

- **CLIA, al netto della Vitamina D:** +8,2% (*+10,4% a tassi di cambio costanti*)
- **Vitamina D (CLIA):** -7,0% (*-3,7% a tassi di cambio costanti*)
- **Test ELISA:** +12,7% (*+15,4% a tassi di cambio costanti*)
- **Test Molecolari:** +4,0% (*+8,6% a tassi di cambio costanti*)
- **Strumentazioni e altri ricavi:** +2,9% (*+5,1% a tassi di cambio costanti*)

Nel corso del 2018 è proseguita l'**espansione** della base installata degli **strumenti**: nell'anno sono state piazzate 451 unità (+483 LIAISON XL e -32 LIAISON), raggiungendo in tal modo una base installata pari a 7.849 unità complessive, di cui 4.001 LIAISON XL (pari a ca. il 51% del totale).

La seguente tabella riporta il fatturato consolidato suddiviso per area geografica; i dati includono le vendite del Business Siemens ELISA acquisito nel settembre 2017.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2017	2018	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Europa e Africa	278,0	309,5	+31,5	+11,3%	+11,7%
% incidenza su fatturato	43,6%	46,3%			
Stati Uniti e Canada	195,1	188,1	-7,0	-3,6%	+0,8%
% incidenza su fatturato	30,6%	28,8%			
Asia e Oceania	117,0	129,4	+12,4	+10,6%	+13,5%
% incidenza su fatturato	18,4%	19,3%			
America Latina	47,4	42,2	-5,2	-10,9%	-2,2%
% incidenza su fatturato	7,4%	6,3%			
Totale	637,5	669,2	+31,7	+5,0%	+7,7%

Europa e Africa

Il **fatturato** nell'esercizio 2018 è pari a **€ 309,5 milioni**, in aumento dell'**11,3%** (**+11,7% a cambi costanti**) rispetto al 2017.

- **Italia:** **+12,2%** (mercato di riferimento: **+3,5%**)² a seguito del positivo andamento dei pannelli infettività, epatiti ed infezioni gastro-intestinali, così come dei test PCT, Vitamina D 1,25 e Tubercolosi Latente.
- **Germania:** **+16,5%** (mercato di riferimento: **-1,0%**)² conseguenza del consolidamento del business Siemens ELISA e della crescita delle vendite dei prodotti CLIA al netto della Vitamina D, trainate dai pannelli delle infezioni gastro-intestinali, e dal test dalla Vitamina D 1,25.
- **Francia:** **+12,0%** (mercato di riferimento: **+0,9%**)²; in crescita le vendite dei prodotti CLIA al netto della Vitamina D (**+10,1%**) ed in particolare i pannelli dell'infettività e dello screening prenatale. Positivo anche il contributo derivante dalla vendita dei test di diagnostica molecolare.

Stati Uniti e Canada

Il **fatturato** nell'esercizio 2018 è pari a **€ 188,1 milioni**, in contrazione del **3,6%** (**+0,8% a cambi costanti**) rispetto al 2017, principalmente a causa dell'effetto cambi sfavorevole.

A moneta costante il trend crescente delle vendite dei test CLIA al netto della Vitamina D e dei test molecolari è stato negativamente compensato da quello della Vitamina D, ancora in contrazione, principalmente a seguito della modifiche nelle politiche di rimborso di un importante gruppo assicurativo.

Asia e Oceania

Il **fatturato** nell'esercizio 2018 è pari a **€ 129,4 milioni**, in aumento del **10,6%** (**+13,5% a cambi costanti**) rispetto al 2017.

- **Cina:** **+5,8% in valuta locale**, a seguito del positivo andamento delle vendite dei prodotti CLIA (**+15,6% a cambi costanti**) ed in particolare dei pannelli delle epatiti, dello screening prenatale, dell'infettività e dei test della tiroide. La crescita è stata in parte compensata dall'andamento negativo delle vendite di strumenti, che si confronta con un 2017 particolarmente positivo, e delle minori vendite Murex ELISA.
- **Australia:** **+17,4% in valuta locale**, grazie alla crescita delle vendite di prodotti CLIA al netto della Vitamina D, dei test ELISA e di diagnostica molecolare.

² Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

America Latina

Il fatturato nell'esercizio 2018 è pari a € 42,2 milioni, in diminuzione del 10,9% (-2,2% a cambi costanti) rispetto al 2017.

- **Brasile:** -6,2% in valuta locale, principalmente a seguito del mancato rinnovo nella seconda parte dell'anno di un'importante gara pubblica di prodotti ELISA acquisiti da Siemens.
- **Messico:** +9,6% in valuta locale, positivo l'andamento delle vendite dei test della tiroide, della Vitamina D 1,25 e dei pannelli di endocrinologia e autoimmunità.

Ricavi per tecnologia

La tabella successiva riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio		Variazione
	2017	2018	
Test CLIA	66,4%	65,7%	-66 bps
Test ELISA	13,3%	14,2%	+97 bps
Test Molecolari (*)	8,5%	8,5%	-8 bps
Strumentazione e altri ricavi	11,8%	11,6%	-23 bps

(*) i test molecolari includono le vendite dei kits prodotti dallo stabilimento statunitense

GESTIONE
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso dell'esercizio 2018.

MARGINE
LORDO

MARGINE LORDO: € 455,8 milioni; +5,5%, attribuibile al diverso mix geografico e di prodotto oltre che al miglioramento dell'efficienza industriale. L'incidenza sul fatturato è pari al 68,1%.

EBITDA

EBITDA: € 255,4 milioni; +7,3%, con un'incidenza sul fatturato pari al 38,2% (37,3% nel 2017).

Il risultato beneficia dell'espansione del Margine Lordo e di un confronto con l'anno precedente gravato da costi non ricorrenti sostenuti per la chiusura del sito manifatturiero irlandese per un importo pari a circa € 6,0 milioni. Al netto dell'effetto cambi negativo registrato nel periodo, l'EBITDA cresce dell'11,2% rispetto al 2017 con un'incidenza sul fatturato del 38,5%.

EBIT

EBIT: € 204,5 milioni; +10,9%, con un'incidenza sul fatturato pari al 30,6% (28,9% nel 2017).

Risultato in crescita significativa anche grazie agli oneri non ricorrenti relativi alla chiusura del sito irlandese che hanno penalizzato il periodo precedente.

GESTIONE
FINANZIARIA

ONERI FINANZIARI NETTI: -€ 0,2 milioni (-€ 5,7 milioni nel 2017); la variazione tra i due esercizi è principalmente dovuta alle differenze di cambio ed alla rivalutazione al Fair Value della quota di partecipazione detenuta nella DiaSorin Trivitron Healthcare Private Limited, in seguito all'acquisizione del controllo totalitario.

IMPOSTE

Il valore delle **imposte** dell'esercizio è pari a **€ 46,2 milioni**, con un *tax rate* del 22,6% (21,7% nel 2017).

La variazione del *tax rate* è principalmente attribuibile all'accordo siglato con l'Agenzia delle Entrate relativo al regime di *Patent Box* in Italia, per effetto del quale il 2017 registrava anche l'impatto positivo cumulato relativo ai due esercizi precedenti ed alla riduzione del *tax rate* negli Stati Uniti.

UTILE NETTO
CONSOLIDATO

L'**Utile netto consolidato** si attesta nel 2018 a **€ 158,1 milioni; +13,0%** rispetto al 2017 e con un'incidenza sul fatturato pari al 23,6%.

PFN
CONSOLIDATA

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al **31 dicembre 2018** è positiva per **€ 75,3 milioni**, in diminuzione di € 74,0 milioni rispetto al saldo di fine 2017 principalmente a seguito degli acquisti netti di azioni proprie a servizio del piano di stock options per € 65,3 milioni ed al pagamento di dividendi ordinari e straordinari per un importo totale pari a € 145,3 milioni.

FCF

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nell'**esercizio 2018** è pari a **€ 163,6 milioni**, in aumento di € 31,6 milioni rispetto al 2017.

I **Ricavi netti** di **DiaSorin S.p.A.** nel corso del 2018 sono pari a **€ 364,1 milioni**, in crescita del 9,6% rispetto all'esercizio precedente.

Nello specifico si evidenziano vendite verso:

- **mercato domestico**, pari a **€ 81,2 milioni**, +12,0%
 - in crescita le vendite dei prodotti di specialità di immunodiagnostica su tecnologia CLIA: tra questi, positivo è stato il contributo delle vendite del test per la tubercolosi latente partite nel quarto trimestre dell'anno.
- **società controllate**, pari a **€ 210,4 milioni**, +10,3%
 - Europa (+11,9%); ottimi i risultati conseguiti dalle filiali commerciali in Francia, Germania, Austria e Spagna.
 - Asia (+20,5%); crescita attribuibile principalmente alle vendite dei prodotti CLIA delle filiali cinese ed australiana.
 - Stati Uniti e Canada (-2,3%); risultato imputabile principalmente al significativo effetto cambi (+2,4% a cambi costanti).
 - America Latina (-4,6%); risultato fortemente inficiato dall'effetto cambi (+9,7% a cambi costanti).
- **distributori terzi**, pari a **€ 72,6 milioni**, in aumento del 5,1%

I risultati della Capogruppo hanno evidenziato un miglioramento dei principali parametri di profittabilità: l'**EBITDA** dell'esercizio 2018 è pari a **€ 105,8 milioni**, in aumento del 17,9% e l'**EBIT** è pari a **€ 87,8 milioni**, in aumento del 16,8%.

L'esercizio 2018 si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari a **€ 100,1 milioni**, in aumento del 13,0% rispetto all'esercizio precedente, principalmente per i seguenti effetti:

- crescita dell'utile operativo e dei dividendi ricevuti dalle controllate;
- imposte dell'esercizio, pari a € 19,5 milioni (€ 3,2 milioni nel 2017), con un *tax rate* del 16,3% principalmente per effetto dell'accordo raggiunto con l'Agenzia dell'Entrate sul regime agevolativo del patent box nel 2017. Si ricorda come, nell'esercizio precedente, le imposte abbiano beneficiato dell'effetto cumulato derivante dal regime agevolativo sulle due annualità precedenti.

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2018 è pari a **-€ 110,7 milioni**, in diminuzione di € 143,2 milioni rispetto al 31 dicembre 2017 a seguito del pagamento di dividendi ordinari e straordinari per € 145,3 milioni, agli acquisiti netti di azioni proprie pari a € 65,3 milioni ed all'operazione di riorganizzazione del Gruppo con conseguente chiusura del polo irlandese.

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo successivamente al 31 dicembre 2018 il management ritiene che, nel 2019, DiaSorin potrà registrare i seguenti risultati a tassi di cambio costanti rispetto al 2018:

- Ricavi: crescita compresa fra 5,0% e 8,0%.
- Incidenza del Margine Operativo Lordo sul fatturato (EBITDA Margin): incidenza sul fatturato comparabile a quanto registrato nel 2018.

La Società ricorda che nel corso del 2018 il tasso di cambio tra le valute Euro e Dollaro Americano si è attestato a 1,18.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director

Tel. +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Ines Di Terlizzi

Investor Relator

Tel. +39.0161.487567

ines.diterlizzi@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio		Variazione	
	2017	2018	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	637,5	669,2	+31,7	+5,0%
Costo del venduto	(205,6)	(213,4)	-7,8	+3,8%
Margine lordo	431,9	455,8	+23,9	+5,5%
	67,7%	68,1%	+0,4%	
Spese di vendita e marketing	(123,2)	(133,1)	-9,9	+8,0%
Costi di ricerca e sviluppo	(43,6)	(45,1)	-1,5	+3,3%
Spese generali e amministrative	(64,7)	(67,2)	-2,5	+3,9%
Totale spese operative	(231,5)	(245,4)	-13,9	+6,0%
	36,3%	36,7%	+0,3%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(16,0)	(5,9)	+10,1	-63,1%
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>(12,0)</i>	<i>(4,1)</i>	<i>+7,9</i>	<i>n.s.</i>
Risultato Operativo (EBIT)	184,4	204,5	+20,1	+10,9%
	28,9%	30,6%	+1,6%	
Proventi/(oneri) finanziari	(5,7)	(0,2)	+5,6	n.s.
Risultato ante imposte	178,7	204,4	+25,7	+14,4%
Imposte sul reddito	(38,8)	(46,2)	-7,4	+19,1%
Utile di esercizio	139,9	158,1	+18,3	+13,0%
EBITDA ⁽¹⁾	237,9	255,4	+17,4	+7,3%
	37,3%	38,2%	+0,8%	

- (1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2017	31/12/2018	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	344,4	373,1	+28,7
Immobili, impianti e macchinari	92,3	95,0	+2,6
Altre attività non correnti	23,8	23,0	-0,8
Capitale circolante netto	190,7	201,0	+10,3
Attività destinate alla vendita	4,0	-	-4,0
Altre passività non correnti	(62,5)	(62,7)	-0,2
Capitale investito netto	592,7	629,4	+36,7
Posizione finanziaria netta	149,3	75,3	-74,0
Patrimonio netto	742,0	704,7	-37,3

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2017	2018
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	130,5	159,3
Disponibilità generate dall'attività operativa	167,4	209,9
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(38,0)	(49,4)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(55,6)	(215,2)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(31,5)	(22,0)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	42,4	(76,8)
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	(13,5)	(9,4)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	28,9	(86,2)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	159,3	73,1

CONTO ECONOMICO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio		Variazione	
	2017	2018	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	332,2	364,1	+31,9	+9,6%
Costo del venduto	(178,3)	(192,0)	-13,7	+7,7%
Margine lordo	153,9	172,1	+18,2	+11,8%
	46,3%	47,3%	+0,9%	
Spese di vendita e marketing	(31,2)	(34,5)	-3,3	+10,6%
Costi di ricerca e sviluppo	(17,3)	(19,5)	-2,3	+13,2%
Spese generali e amministrative	(29,9)	(31,9)	-2,1	+6,9%
Totale spese operative	(78,4)	(86,0)	-7,6	+9,8%
	23,6%	23,6%	+0,0%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(0,4)	1,8	+2,1	n.s.
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>(2,0)</i>	<i>(1,5)</i>	<i>+0,4</i>	<i>-21,9%</i>
Risultato Operativo (EBIT)	75,2	87,8	+12,6	+16,8%
	22,6%	24,1%	+1,5%	
Proventi/(oneri) finanziari	16,6	31,8	+15,2	n.s.
Risultato ante imposte	91,8	119,6	+27,8	+30,3%
Imposte sul reddito	(3,2)	(19,5)	-16,3	n.s.
Utile di esercizio	88,6	100,1	+11,5	+13,0%
EBITDA ⁽¹⁾	89,7	105,8	+16,1	+17,9%
	27,0%	29,1%	+2,1%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2017	31/12/2018	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	98,9	114,3	+15,4
Immobili, impianti e macchinari	40,7	43,8	+3,1
Partecipazioni	186,6	187,6	+1,1
Altre attività non correnti	5,6	7,3	+1,6
Capitale circolante netto	127,3	140,0	+12,7
Altre passività non correnti	(24,2)	(22,7)	+1,4
Capitale investito netto	435,0	470,3	+35,4
Posizione finanziaria netta	32,6	(110,7)	-143,2
Patrimonio netto	467,6	359,7	-107,9

RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.P.A.

<i>(Dati in milioni di €)</i>	Esercizio	
	2017	2018
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	71,8	101,5
Disponibilità generate dall'attività operativa	74,2	82,0
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(23,8)	(23,6)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	(7,4)	(123,7)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(13,4)	(20,9)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	29,6	(86,3)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	29,6	(86,3)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	101,5	15,2