

SALUGGIA, 6 MARZO 2014

IL CDA DI DIASORIN S.P.A. APPROVA I RISULTATI DELL'ESERCIZIO 2013 CON RICAVI IN CRESCITA, CONSOLIDAMENTO DEI MARGINI OPERATIVI, CONTINUA ESPANSIONE DELLA BASE INSTALLATA LIAISON XL ED IMPORTANTE GENERAZIONE DI CASSA E DELIBERA LA CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA DEGLI AZIONISTI

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. ha:

- approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2013;
- approvato il progetto di Bilancio di Esercizio di DiaSorin S.p.A. per l'anno 2013;
- approvato la proposta di destinazione dell'utile, prevedendo il pagamento di un dividendo lordo di Euro 29.919.041,35, pari a Euro 0,55 per ogni azione in circolazione, con esclusione di quelle detenute in portafoglio, con stacco cedola il 19 maggio 2014, *record date* per il giorno 21 maggio 2014 e con pagamento il 22 maggio 2014;
- approvato la Relazione sulla Remunerazione ai sensi dell'Art. 123-ter del D.Lgs. 58/1998;
- approvato la Relazione sulla *Corporate Governance* al 31 dicembre 2013;
- deliberato la proposta di adozione di un nuovo piano di *Stock Option* ai sensi dell'art. 114-bis del D.Lgs. 58/1998, da attuarsi mediante utilizzo di azioni proprie in portafoglio della Società ai sensi dell'art. 2357-ter c.c.;
- in relazione alla cessazione del mandato per intervenuto decesso del Dottor Gian Alberto Saporiti, ritenuto di non procedere alla cooptazione, e di proporre alla prossima Assemblea ogni decisione in merito;
- deliberato la convocazione della prossima Assemblea degli Azionisti per il giorno 23 aprile 2014, in prima convocazione, ed occorrendo per il giorno 28 aprile 2014 in seconda convocazione.

SINTESI DEI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI

BILANCIO CONSOLIDATO DEL GRUPPO DIASORIN

⇒ **FATTURATO: € 434,8 milioni** nell'esercizio 2013, in aumento del 2,5% a tassi costanti rispetto a quanto registrato nell'esercizio 2012 (+0,3% a cambi correnti), con un contributo del **business molecolare** pari a € 3,3 milioni. Tale risultato conferma il successo delle vendite CLIA al netto della Vitamina D nelle principali geografie (+17,6% a tassi costanti) e delle vendite di strumenti e consumabili (+11,8% a tassi costanti).

Si conferma, inoltre, l'ulteriore accelerazione di vendite CLIA al netto della Vitamina D nell'ultima parte dell'esercizio.

⇒ **MARGINALITÀ:** nell'esercizio 2013, l'**EBITDA** è pari a € 163,1 milioni e l'**EBIT** a € 134,7 milioni, con un peso sul fatturato rispettivamente del 37,5% e 31,0%, a seguito dei seguenti fattori:

- spese a sostegno del business molecolare (€ 6,9 milioni)
- effetto negativo nella variazione dei tassi di cambio (€ 5,3 milioni)

Al netto dei suddetti effetti, l'incidenza dell'**EBITDA** e dell'**EBIT** sul fatturato è pari rispettivamente al 39,7% ed al 33,4%, confermando i livelli di marginalità registrata nell'esercizio 2012, a seguito dell'importante crescita dei prodotti basati su tecnologia CLIA.

⇒ **UTILE NETTO: € 83,1 milioni** nell'esercizio 2013, con un'incidenza sul fatturato di Gruppo del 19,1%.

⇒ **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 98,0 milioni** al 31 dicembre 2013 (+€ 50,8 milioni rispetto al saldo di fine 2012).

⇒ **FREE CASH FLOW: € 79,5 milioni** al 31 dicembre 2013.

⇒ **BASE INSTALLATA LIAISON/LIAISON XL:** in continua espansione (+532 unità installate nel 2013; +470 LIAISON XL, +62 LIAISON), raggiungendo **5.272 unità complessive** al 31 dicembre 2013, di cui 1.075 LIAISON XL¹.

¹ 22 in fase di validazione presso clienti al 31 dicembre 2013

SINTESI DEI PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO DEL GRUPPO

- ⇒ **Crescita ed accelerazione del fatturato** dei test basati su **tecnologia CLIA**, al netto della Vitamina D, in maniera omogenea **in tutte le geografie** dove il Gruppo opera, a seguito dell'incremento dei ricavi dei test diagnostici utilizzati sugli analizzatori LIAISON XL installati e dell'espansione del menù prodotti CLIA, con particolare riguardo a nuovi importanti test di specialità e di routine lanciati nel corso dell'esercizio 2013
- ⇒ **Decelerazione della contribuzione negativa** del test della **Vitamina D**, per effetto prevalente della competizione sul prezzo del test da parte della concorrenza sul mercato Statunitense, accompagnata da un aumento dei volumi in paesi rilevanti quali l'Italia, la Germania, il Brasile e l'Australia
- ⇒ **Successo del LIAISON XL** in termini di numero di installazioni, di qualità percepita dalla clientela mondiale del Gruppo e di capacità di risposta alle richieste di alti volumi di test richiesti dai laboratori di grossa dimensione, ponendo le basi per un impatto positivo sulla generazione attesa di ricavi derivanti dalla vendita di reagenti
- ⇒ **Espansione del menù immunodiagnostico** (6 nuovi prodotti e 4 prodotti di nuova generazione) e **disponibilità di 107 prodotti** su tecnologia CLIA, 27 dei quali considerati di specialità, confermando DiaSorin come la società con il **menù CLIA più esteso nel mondo**
- ⇒ **Registrazione** di prodotti su tecnologia CLIA di importante rilievo **per mercati strategici** quali Cina e Brasile (pannello epatiti e retrovirus) ed **estensione del menù CLIA nel mercato statunitense a 38 test**
- ⇒ **Estensione della compatibilità della versione LAS** (Laboratory Automation System) del LIAISON XL per la connettività ad ulteriori sistemi di automazione di gestione del campione presenti nei grandi laboratori di analisi e **rilascio** sul mercato della **piattaforma di automazione proprietaria DiaSorin** denominata **"XLINE"**
- ⇒ **Ingresso** nel mercato della **diagnostica molecolare** con il lancio dei macchinari **LIAISON IXT** e **LIAISON IAM** e di **2 nuovi prodotti** nell'ambito delle malattie infettive, portando l'offerta disponibile sulla nuova tecnologia a 4 test
- ⇒ **Accordo di cooperazione mondiale con Roche fino al 2018** per la connettività del sistema LIAISON XL alla piattaforma *cobas 8100®* nei laboratori a grandi volumi che richiedono la completa automazione dei propri processi diagnostici. L'accordo **permette a Roche di rappresentare in maniera esclusiva una parte dei test di specialità di DiaSorin** in questo segmento di mercato, in associazione con la piattaforma *cobas 8100®*.
- ⇒ **Estensione dell'accordo con LabCorp fino al 2018**, incrementando l'offerta su LIAISON XL con **15 nuovi test** in aggiunta all'attuale menù e mantenendo, allo stesso tempo, l'attuale business Vitamina D.

TABELLE DEI RISULTATI
Bilancio Consolidato del Gruppo DiaSorin

Dati in milioni di €	2012	2013	Variazione	
			assoluta	%
Ricavi netti consolidati	433,8	434,8	+1,1	+0,3% ^(a)
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	169,6	163,1	-6,5	-3,8%
<i>EBITDA margin</i>	39,1% ^(b)	37,5% ^(c)	-1,6%	
EBIT (Risultato Operativo)	140,3	134,7	-5,6	-4,0%
<i>EBIT margin</i>	32,3%	31,0%	-1,3%	
Utile netto consolidato	87,7	83,1	-4,6	-5,2%

^(a) a parità di tassi di cambio: +2,5%

^(b) a parità di tassi di cambio ed escludendo il business molecolare: 40,7%

^(c) a parità di tassi di cambio ed escludendo il business molecolare: 39,7%

Bilancio della DiaSorin S.p.A.

Dati in milioni di €	2012	2013	Variazione	
			assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	218,5	229,8	+11,3	+5,2%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	47,0	57,5	+10,5	+22,3%
<i>EBITDA margin</i>	21,5%	25,0%	+3,5%	
EBIT (Risultato Operativo)	35,3	46,5	+11,2	+31,7%
<i>EBIT margin</i>	16,2%	20,2%	+4,0%	
Utile netto d'esercizio	92,4	81,8	-10,6	-11,4%

COMMENTO DEI RISULTATI

Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A., riunitosi oggi a Saluggia sotto la Presidenza del dott. Gustavo Denegri, ha approvato il Bilancio Consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2013.

L'andamento dei mercati valutari ha evidenziato un apprezzamento dell'Euro nei confronti di quasi tutte le valute di riferimento del Gruppo, con un importante effetto sui conti dell'esercizio 2013 nel quale è proseguita la politica di coperture sul dollaro americano.

	Dollaro americano	Dollaro australiano	Real brasiliano	Rand sudafricano
Euro	+3,4%	+11,0%	+14,4%	+21,6%

Ricavi consolidati

Ricavi: € 434,8 milioni nell'esercizio 2013, in aumento del 2,5% a *cambi costanti* e dello 0,3% a *cambi correnti* rispetto a quanto registrato nell'esercizio 2012, con una contribuzione del business molecolare pari a € 3,3 milioni. La svalutazione di alcune delle monete in cui il Gruppo opera ha avuto un impatto negativo di € 9,8 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente

Tale risultato evidenzia i seguenti trend di vendita rispetto allo scorso esercizio:

- **CLIA al netto della Vitamina D:** +17,6% a *cambi costanti* (+16,1% a *cambi correnti*), in crescita omogenea su tutte le geografie, a seguito dell'ottima performance dei prodotti ed alla loro espansione (*DiaSorin si conferma come la società nel mondo con il più ampio menù di test CLIA, ad oggi pari a 107 prodotti*), oltre che del successo, anche nel 2013, delle installazioni degli analizzatori LIAISON XL (+470 unità) e LIAISON (+62 unità). Nel 4° trimestre 2013 la crescita è stata pari al +22,2% a *cambi costanti* rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente, registrando, allo stesso tempo, un'ulteriore accelerazione sequenziale nei confronti dei trimestri precedenti.
- **Vitamina D:** -9,8% a *cambi costanti* (-12,4% a *cambi correnti*), con una decelerazione della contribuzione negativa rispetto a quanto registrato lungo l'esercizio 2013 a seguito della rimodulazione del prezzo di vendita, in un contesto di volumi nuovamente crescenti (circa +5%).



Nello specifico si evidenziano i seguenti andamenti:

- *Italia, Germania, Australia e Brasile:* crescita sostenuta del fatturato a seguito dell'incremento della domanda di prodotto in mercati non ancora penetrati ed in forte espansione;
- *Francia, Nord America ed Israele:* decelerazione della riduzione del fatturato a seguito della tenuta dei volumi e all'attenuazione dell'impatto negativo del prezzo avvenuta lungo l'esercizio 2013
- **Strumenti e consumabili:** +11,8% a *cambi costanti* (+8,5% a *cambi correnti*) nei Paesi in cui la Società opera attraverso distributori terzi, con impatto positivo sulla generazione attesa di ricavi derivanti dalla vendita di reagenti su tali macchinari.

Nel corso del 4° trimestre 2013 i ricavi netti consolidati risultano sia in miglioramento quando comparati allo stesso periodo del 2012 (+5,2% a *cambi costanti* e +2,1% a *cambi correnti*) che quando analizzati in via sequenziale rispetto a tutti i trimestri dell'esercizio 2013.

L'esercizio 2013 vede **confermata la guidance di installazioni** degli strumenti LIAISON e LIAISON XL e **l'espansione** della base installata complessiva. Nello specifico, il saldo netto delle installazioni è stato pari a:

- LIAISON: +62
- LIAISON XL: +470²
- **TOTALE: +532**

	Unità complessive al 31 dicembre 2012	Saldo netto unità dell'esercizio 2013	Unità complessive al 31 dicembre 2013
	4.135	+62	4.197
	605	+470	1.075
TOTALE	4.740	+532	5.272

² di cui 22 in fase di validazione da parte dei clienti

Ricavi per
aree
geografiche

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo DiaSorin suddiviso per area geografica.

Dati in milioni di €	Esercizio		Variazione		
	2013	2012	assoluta	% a tassi di cambio	
				correnti	costanti
Europa e Africa	210,0	201,2	+8,8	+4,4%	+4,5%
Nord America	104,7	125,1	-20,4	-16,3%	-13,5%
Asia e Oceania	71,7	62,6	+9,0	+14,4%	+17,3%
Centro e Sud America	48,5	44,9	+3,6	+8,1%	+17,3%
Totale	434,8	433,8	+1,1	+0,3%	+2,5%

Ripartizione dati business in %	Esercizio	
	2013	2012
Europa e Africa	48,3%	46,4%
Nord America	24,1%	28,8%
Asia e Oceania	16,5%	14,4%
Centro e Sud America	11,1%	10,4%

Europa e Africa

Il **fatturato** nell'esercizio 2013 è pari a **€ 210,0 milioni**, in aumento del 4,5% a cambi costanti (+4,4% a cambi correnti) rispetto allo stesso periodo del 2012, nonostante la congiuntura macro-economica sfavorevole che ha caratterizzato gran parte delle economie europee anche nel corso dell'esercizio trascorso.

- **Italia:** +6,2%
 - crescita guidata dall'introduzione di nuovi prodotti nell'area delle epatiti e dell'endocrinologia, dal continuo sviluppo del mercato della Vitamina D (+23,1% rispetto al 2012) e dalla crescita del pannello dell'infettività, nonostante il mercato di riferimento sia in contrazione del 2,0%³. Si conferma l'ottima performance registrata da inizio esercizio anche nel 4° trimestre 2013.
- **Germania:** +13,7%
 - crescita solida ed in continua progressione su base annua e trimestrale, guidata dai prodotti CLIA al netto della Vitamina D, dalla stessa Vitamina D (+24,3%), dai contratti pluriennali firmati nel 2012 con alcune grandi catene di laboratori privati che hanno adottato la piattaforma LIAISON XL e dall'introduzione di nuovi prodotti recepiti con successo dal mercato, in particolare nell'area dell'endocrinologia
- **Francia:** -4,8%
 - trend caratterizzato esclusivamente dalla contrazione della Vitamina D; al netto di tali vendite, il fatturato CLIA risulta in crescita del 17,4% e quello complessivo del 7,0%, pur in un contesto di mercato paese in calo dell'1,2%⁴. Si conferma l'ottima performance delle vendite CLIA al netto della Vitamina D nel 4° trimestre 2013 (+23,9%), con un andamento sequenziale che ha portato il valore assoluto sorpassare quello relativo alla vendite di Vitamina D
- **Altri Paesi dell'area:** in crescita o sostanzialmente in linea, con le eccezioni di Belgio ed Israele, in entrambi i casi per effetto delle vendite di Vitamina D
- **Distributori**⁵: +0,8%

Nord America

Il **fatturato** nell'esercizio 2013 è pari a **€ 104,7 milioni**, in diminuzione del 13,5% a cambi costanti (-16,3% a cambi correnti), per effetto dei prezzi medi più bassi rispetto allo stesso periodo del 2012, in decelerazione rispetto all'andamento dei trimestri precedenti.

- **CLIA, al netto della Vitamina D:** +21,9% a cambi costanti (+17,9% a cambi correnti)
 - fatturato in accelerazione, guidato dal successo dei test relativi alle famiglie dell'infettività e dello screening delle malattie prenatali.

³ dati Assobiomedica mercato Diagnostica in Vitro

⁴ ultimi dati EDMA disponibili

⁵ vendite effettuate nei mercati in cui il Gruppo non è presente in maniera diretta

- **Vitamina D:** -17,2% a cambi costanti (-19,9% a cambi correnti)
 - fatturato in decremento per effetto della contrazione dei prezzi di vendita, pur se in significativo rallentamento nella seconda parte dell'esercizio, e dell'assestamento dei volumi.

Asia e Oceania

Il **fatturato** nell'esercizio 2013 è pari a **€ 71,7 milioni**, in aumento del 17,3% a cambi costanti (+14,4% a cambi correnti) a seguito dei seguenti trend nei principali paesi dell'area:

- **Cina:** +20,1% a cambi costanti (+19,2% a cambi correnti)
 - fatturato ottenuto sulla totalità dei prodotti CLIA, in crescita del +58,6%. Si conferma la crescita della base installata LIAISON ed il successo del LIAISON XL, lanciato nel Paese a dicembre 2012, che ha consuntivato 25 installazioni nell'esercizio. Il totale della base installata LIAISON e LIAISON XL nel paese è pari a 524 unità.
- **Australia:** +27,0% a cambi costanti (+14,3% a cambi correnti)
 - crescita del fatturato a seguito della diversificazione del catalogo prodotti su piattaforme LIAISON e del trend positivo delle vendite di Vitamina D. L'esercizio 2013 consegna un fatturato dei prodotti CLIA quasi raddoppiato rispetto all'esercizio precedente
- **Distributori:** +7,0% a cambi correnti
 - crescita del fatturato generata dalla vendita di strumenti e da tutte le famiglie di prodotti CLIA ai distributori che operano sui mercati non serviti tramite organizzazioni commerciali dirette

Centro e Sud America

Il **fatturato** nell'esercizio 2013 è pari a **€ 48,5 milioni**, in aumento del 17,3% a cambi costanti (+8,1% a cambi correnti) rispetto allo stesso periodo del 2012.

- **Brasile:** +18,0% a cambi costanti (+3,2% a cambi correnti)
 - incremento ottenuto a seguito dell'ottimo andamento delle vendite di prodotti CLIA (+22,8%) e degli strumenti e consumabili
- **Messico:** +7,8% a cambi costanti (+7,4% a cambi correnti)
- **Distributori:** +19,1% a cambi correnti
 - generazione di un flusso costante e crescente di ricavi provenienti dalla vendita di reagenti (+15,7%) utilizzati sugli strumenti venduti nel corso degli ultimi 2 esercizi ed ora entrati in routine

Ricavi per tecnologia

La successiva tabella riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	Esercizio	
	2013	2012
Test CLIA	68,3%	67,0%
Test ELISA	15,4%	17,4%
Test RIA	3,1%	3,6%
Strumentazione e altri ricavi	12,5%	11,6%
Molecolare	0,7%	0,4%

- **CLIA:** incremento dell'incidenza (+1,3 punti percentuali) dovuto all'aumento delle vendite dei test CLIA sulla famiglia di analizzatori LIAISON in compensazione alla diminuzione del fatturato di Vitamina D.
- **ELISA e RIA:** progressiva e fisiologica diminuzione dell'incidenza percentuale di entrambe le tecnologie (rispettivamente -2,0 e -0,5 punti percentuali), entrambe datate e basate su piattaforme aperte.
- **Strumenti e altri ricavi:** aumento dell'incidenza (+0,9 punti percentuali) a seguito del successo di vendita del LIAISON XL. Tale incremento è presupposto per un atteso maggior fatturato generato dai test su di esso funzionanti nel corso dell'esercizio 2014.
- **Molecolare:** incremento dell'incidenza (+0,3 punti percentuali) a seguito dell'avvio della commercializzazione degli strumenti e dei prodotti nel nuovo business intrapreso dal Gruppo.

Gestione operativa

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso dell'esercizio 2013.

Margine Lordo

Margine lordo: € 299,7 milioni, +0,8% rispetto all'esercizio 2012, con un'incidenza sul fatturato del **68,9%** (68,5% nel 2012).

L'aumento del margine è conseguenza della tenuta dei margini dei prodotti CLIA che hanno più che compensato la riduzione delle vendite di Vitamina D interamente dovuta ad un effetto prezzo

EBITDA

Margine operativo lordo (EBITDA): € 163,1 milioni, -3,8% rispetto all'esercizio 2012, con un'incidenza sul fatturato del **37,5%** (39,1% nel 2012), per effetto dei seguenti fattori:

- incremento risorse nella forza vendita ed assistenza tecnica dedicate al business immunodiagnostico, in risposta all'aumento della base installata di LIAISON e LIAISON XL nel mondo
- apprezzamento dell'Euro: € 5,3 milioni
- spese a sostegno dell'attività del business molecolare: € 6,9 milioni

Escludendo dai risultati dei due esercizi a confronto la contribuzione del business molecolare e l'impatto dell'andamento dei cambi, l'incidenza dell'EBITDA sul fatturato risulterebbe pari al **39,7%** (40,7% nel 2012).

EBIT

Risultato operativo (EBIT): € 134,7 milioni; incidenza sul fatturato del **31,0%**, **-1,3%** rispetto all'esercizio precedente.

Gestione finanziaria

Nel 2013 sono stati registrati **oneri finanziari netti per € 5,4 milioni** (-€ 2,9 milioni nel 2012), principalmente per effetto dei seguenti fattori:

- contabilizzazione fair value dei contratti di vendita a termine di dollari⁶: -€ 0,2 milioni (+€ 0,3 milioni nel 2012)
- differenze cambio⁶: -€ 1,8 milioni (-€ 0,3 nel 2012), riconducibili principalmente ai saldi di natura finanziaria delle controllate che utilizzano una valuta differente da quella della Capogruppo
- commissioni su operazioni di factoring: -€ 1,9 milioni (-€ 2,3 milioni nel 2012), in aumento per effetto di maggiori cessioni effettuate nel periodo

Gestione fiscale

Le **imposte** contabilizzate nel 2013 sono pari a **€ 46,2 milioni**, pari ad un *tax rate* del **35,7%**, in diminuzione rispetto al **36,2%** dell'esercizio precedente.

Utile netto consolidato

Utile netto consolidato: € 83,1 milioni, pari al **19,1%** sul fatturato, rispetto ad € 87,7 milioni nell'esercizio precedente, prevalentemente attribuibile all'effetto negativo del cambio sulle diverse linee del conto economico.

PFN

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al 31 dicembre 2013 è positiva per **€ 98,0 milioni**, in miglioramento di € 50,8 milioni rispetto al saldo di fine 2012, a seguito della forte generazione di cassa del Gruppo.

Free Cash Flow

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nel 2013 è pari a **€ 79,5 milioni** (€ 82,6 milioni al 31 dicembre 2012).

⁶ poste di natura puramente valutativa e non generante alcun impatto sulla cassa

DiaSorin S.p.A.

I **Ricavi netti** di DiaSorin S.p.A. nel corso del 2013 sono pari a **€ 229,8 milioni**, in crescita del 5,2% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente, a seguito dell'aumento delle vendite verso terzi, in particolare nel mercato domestico, influenzate in parte da tassi di crescita inferiori dei ricavi verso le società controllate.

Parallelamente alla crescita del fatturato i risultati della Capogruppo hanno evidenziato un concreto miglioramento dei principali parametri di profittabilità: l'**EBITDA** dell'esercizio 2013 è pari a **€ 57,5 milioni**, in crescita rispetto all'anno precedente del 22,3%, e pari ad un'incidenza sul fatturato del 25,0% (21,5% nel 2012); l'**EBIT** è pari a **€ 46,5 milioni**, in crescita del 31,7% e pari ad un'incidenza sul fatturato del 20,2% (16,2% nel 2012).

L'esercizio 2013 si è chiuso per la Capogruppo con un **Utile Netto** pari **€ 81,8 milioni**, in diminuzione dell'11,4%.

Il risultato per azione "base" ammonta ad Euro 1,51 nel 2013 (Euro 1,70 nel 2012) e l'utile per azione "diluito" ammonta a Euro 1,50 (Euro 1,70 nel 2012).

La **Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2013 è pari a **+€ 56,6 milioni** (+€ 51,4 milioni rispetto al saldo di fine 2012).

Prevedibile
evoluzione
della gestione

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo successivamente al 31 dicembre 2013 e sulla base delle possibili evoluzioni dello scenario macroeconomico globale e del settore diagnostico di riferimento, il management ritiene che, nel 2014, DiaSorin potrà registrare:

- **Ricavi:** crescita tra il 3% ed il 5% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2013
- **Margine operativo lordo (EBITDA):** crescita pari a circa il 3% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2013
- **Installazioni macchinari LIAISON/LIAISON XL:** circa 500

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Luigi De Angelis, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

PER ULTERIORI INFORMAZIONI, CONTATTARE:

RICCARDO FAVA
EXTERNAL RELATIONS DIRECTOR - HEAD OF IR AND MEDIA
TEL: +39.0161.487988
riccardo.fava@diasorin.it

MARGHERITA SACERDOTI
INVESTOR RELATIONS SPECIALIST
TEL: +39.0161.487456
margherita.sacerdoti@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	Esercizio		Variazione	
	2013	2012	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	434.849	433.763	+1.086	+0,3%
Costo del venduto	(135.187)	(136.420)	+1.233	-0,9%
Margine lordo	299.662	297.343	+2.319	+0,8%
	68,9%	68,5%	+0,4%	
Spese di vendita e marketing	(85.605)	(82.077)	-3.528	+4,3%
Costi di ricerca e sviluppo	(23.947)	(23.393)	-554	+2,4%
Spese generali e amministrative	(49.676)	(48.181)	-1.495	+3,1%
Totale spese operative	(159.228)	(153.651)	-5.577	+3,6%
	(36,6)%	(35,4)%	-1,2%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(5.741)	(3.433)	-2.308	+67,2%
<i>di cui non ricorrenti</i>	-	(1.217)	+1.217	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	134.693	140.259	-5.566	-4,0%
	31,0%	32,3%	-1,3%	
Proventi/(oneri) finanziari	(5.354)	(2.853)	-2.501	+87,7%
Risultato ante imposte	129.339	137.406	-8.067	-5,9%
Imposte d'esercizio	(46.228)	(49.722)	+3.494	-7,0%
Risultato d'esercizio	83.111	87.684	-4.573	-5,2%
Utile per azione (base)	€ 1,53	€ 1,62	€ (0,09)	-5,6%
Utile per azione (diluito)	€ 1,53	€ 1,61	€ (0,08)	-5,0%
EBITDA ⁽¹⁾	163.098	169.558	-6.460	-3,8%
	37,5%	39,1%	-1,6%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	ATTIVITÀ	31/12/2013	31/12/2012	Variazioni
Attività non correnti				
Immobilizzazioni materiali		66.258	65.316	+942
Avviamento		65.503	67.689	-2.186
Altre immobilizzazioni immateriali		53.911	57.587	-3.676
Partecipazioni		498	177	+321
Attività per imposte anticipate		20.872	21.292	-420
Altre attività non correnti		1.860	881	+979
	Totale attività non correnti	208.902	212.942	-4.040
Attività correnti				
Rimanenze		86.439	83.972	+2.467
Crediti commerciali		117.442	113.788	+3.654
Altre attività finanziarie		34	263	-229
Altre attività correnti		8.689	10.540	-1.851
Cassa e strumenti equivalenti		105.110	104.599	+511
	Totale attività correnti	317.714	313.162	+4.552
	TOTALE ATTIVITÀ	526.616	526.104	+512
Passività				
<i>(Dati in migliaia di €)</i>	PASSIVITÀ	31/12/2013	31/12/2012	Variazioni
Patrimonio netto				
Capitale sociale		55.948	55.863	+85
Riserva sovrapprezzo azioni		18.155	15.967	+2.188
Riserva legale		11.181	11.168	+13
Altre riserve e risultati a nuovo		290.523	239.119	+51.404
Azioni proprie		(44.882)	(44.882)	-
Risultato netto di competenza degli azionisti della Capogruppo		83.028	87.396	-4.368
	Patrimonio netto di competenza degli azionisti della Capogruppo	413.953	364.631	+49.322
Altre riserve e risultati a nuovo di competenza di terzi		99	206	-107
Risultato netto di competenza di terzi		83	288	-205
	Patrimonio netto di competenza di terzi	182	494	-312
	Totale patrimonio netto	414.135	365.125	+49.010
Passività non correnti				
Finanziamenti		423	4.548	-4.125
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici		26.199	25.629	+570
Passività per imposte differite		3.499	3.579	-80
Altre passività non correnti		4.727	3.417	+1.310
	Totale passività non correnti	34.848	37.173	-2.325
Passività correnti				
Debiti commerciali		36.601	37.206	-605
Altri debiti		26.303	24.572	+1.731
Debiti verso azionisti per dividendi da distribuire		-	45.080	-45.080
Debiti tributari		7.977	8.882	-905
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine		6.752	8.066	-1.314
	Totale passività correnti	77.633	123.806	-46.173
	Totale passività	112.481	160.979	-48.498
	TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ	526.616	526.104	+512

RENDICONTO FINANZARIO CONSOLIDATO

(Dati in migliaia di €)	<i>Esercizio</i>	
	<i>2013</i>	<i>2012</i>
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	104.599	64.145
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	107.717	110.582
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(29.946)	(30.250)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(77.287)	(32.278)
Acquisizioni di imprese e rami d'azienda	27	(7.600)
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	511	40.454
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	105.110	104.599

CONTO ECONOMICO DIASORIN S.p.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	Esercizio		Variazione	
	2013	2012	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	229.776	218.512	+11.264	+5,2%
Costo del venduto	(120.975)	(122.177)	+1.202	-1,0%
Margine lordo	108.801	96.335	+12.466	+12,9%
	47,4%	44,1%	+3,3%	
Spese di vendita e marketing	(26.913)	(26.359)	-554	+2,1%
Costi di ricerca e sviluppo	(11.196)	(11.504)	+308	-2,7%
Spese generali e amministrative	(24.349)	(23.814)	-535	+2,2%
Totale spese operative	(62.458)	(61.677)	-781	+1,3%
	(27,2)%	(28,2)%	+1,0%	
Altri (oneri) e proventi operativi	178	657	-479	-72,9%
Risultato Operativo (EBIT)	46.521	35.315	+11.206	+31,7%
	20,2%	16,2%	+4,0%	
Proventi/(oneri) finanziari	52.430	71.290	-18.860	-26,5%
Risultato ante imposte	98.951	106.605	-7.654	-7,2%
Imposte d'esercizio	(17.115)	(14.223)	-2.892	+20,3%
Risultato d'esercizio	81.836	92.382	-10.546	-11,4%
Utile per azione (base)	€ 1,51	€ 1,70	€ (0,19)	-11,2%
Utile per azione (diluito)	€ 1,50	€ 1,70	€ (0,20)	-11,8%
EBITDA ⁽¹⁾	57.512	47.011	+10.501	+22,3%
	25,0%	21,5%	+3,5%	

(1) L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo della Capogruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo della Capogruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE DIASORIN S.p.A.

<i>(Dati in migliaia di €)</i>	ATTIVITÀ	31/12/2013	31/12/2012	Variazioni
Attività non correnti				
	Immobilizzazioni materiali	27.100	25.554	+1.546
	Avviamento	31.851	31.851	-
	Altre immobilizzazioni immateriali	30.845	31.965	-1.120
	Partecipazioni	93.994	85.150	+8.844
	Attività per imposte anticipate	7.528	9.025	-1.497
	Altre attività finanziarie non correnti	16.526	16.838	-312
	Totale attività non correnti	207.844	200.383	+7.461
Attività correnti				
	Rimanenze	55.990	51.095	+4.895
	Crediti commerciali	83.752	88.114	-4.362
	Crediti finanziari	23.619	9.044	+14.575
	Altre attività correnti	3.890	3.851	+39
	Altre attività finanziarie correnti	34	263	-229
	Cassa e strumenti equivalenti	33.663	42.879	-9.216
	Totale attività correnti	200.948	195.246	+5.702
	TOTALE ATTIVITA'	408.792	395.629	+13.163
(Dati in migliaia di €)				
	PASSIVITÀ	31/12/2013	31/12/2012	Variazioni
Patrimonio netto				
	Capitale sociale	55.948	55.863	+85
	Riserva sovrapprezzo azioni	18.155	15.967	+2.188
	Riserva legale	11.181	11.168	+13
	Altre riserve e risultati a nuovo	207.312	139.697	+67.615
	Azioni proprie	(44.882)	(44.882)	-
	Risultato d'esercizio	81.836	92.382	-10.546
	Totale patrimonio netto	329.550	270.195	+59.355
Passività non correnti				
	Finanziamenti	410	4.512	-4.102
	Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	6.333	6.352	-19
	Altre passività non correnti	2.340	1.760	+580
	Totale passività non correnti	9.083	12.624	-3.541
Passività correnti				
	Debiti commerciali	34.375	35.445	-1.070
	Debiti finanziari correnti	16.879	14.267	+2.612
	Altri debiti	12.428	10.606	+1.822
	Debiti verso azionisti per dividendi da distribuire	-	45.080	-45.080
	Debiti tributari	6.477	7.412	-935
	Totale passività correnti	70.159	112.810	-42.651
	Totale passività	79.242	125.434	-46.192
	TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'	408.792	395.629	+13.163

RENDICONTO FINANZIARIO DIASORIN S.p.A.

(Dati in migliaia di €)	<i>Esercizio</i>	
	<i>2013</i>	<i>2012</i>
Cassa e mezzi equivalenti: valore iniziale	42.879	27.479
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	33.199	26.626
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(11.730)	(11.496)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(30.685)	270
<i>Variazione disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</i>	(9.216)	15.400
Cassa e mezzi equivalenti: valore finale	33.663	42.879