

**RICAVI E MARGINALITÀ IN FORTE CRESCITA NEL 2° TRIMESTRE 2017 PER IL GRUPPO DIASORIN
INCREMENTO DELLA GUIDANCE 2017 DELL'EBITDA A CAMBI COSTANTI (DA CIRCA +11% A CIRCA +13%)**

Saluggia (Italia), 3 agosto 2017 - Il Consiglio di Amministrazione di DiaSorin S.p.A. (FTSE Italia Mid Cap: DIA), leader globale nella produzione di test diagnostici, riunitosi oggi, ha esaminato ed approvato i risultati economici e finanziari consolidati del 1° semestre 2017.

→ **FATTURATO:**

2° TRIMESTRE 2017: € 161,8 milioni, +14,2% (+13,2% a cambi costanti)

1° SEMESTRE 2017: € 319,3 milioni, +19,9% (+18,3% a cambi costanti)

→ **EBITDA:**

2° TRIMESTRE 2017: € 63,7 milioni, +15,6% (+15,6% a cambi costanti). Incidenza sul fatturato: 39,4%

1° SEMESTRE 2017: € 126,2 milioni, +23,4% (+22,3% a cambi costanti). Incidenza sul fatturato: 39,5%

→ **EBIT:**

2° TRIMESTRE 2017: € 51,2 milioni, +16,2%. Incidenza sul fatturato: 31,6%

1° SEMESTRE 2017: € 101,2 milioni, +23,0%. Incidenza sul fatturato: 31,7%

→ **UTILE NETTO:**

2° TRIMESTRE 2017: € 33,6 milioni, +14,4%. Incidenza sul fatturato: 20,7%

1° SEMESTRE 2017: € 66,4 milioni, +22,9%. Incidenza sul fatturato: 20,8%

→ **POSIZIONE FINANZIARIA NETTA: +€ 89,2 milioni** al 30 giugno 2017 (€ 71,2 milioni al 31 dicembre 2016)

→ **FREE CASH FLOW: € 61,0 milioni** nel 1° semestre 2017 (+€ 7,1 milioni rispetto al 1° semestre 2016).

→ **LIAISON/LIAISON XL: saldo netto unità installate** nel 2° trimestre 2017 pari a **+162 unità** (+185 installazioni di LIAISON XL e -23 LIAISON); raggiunte **7.197 unità** complessive al 30 giugno 2017, di cui 3.233 LIAISON XL (pari a circa il 45% del totale della base installata).

TABELLE DEI RISULTATI

Dati in milioni di €	2° Trimestre		Variazione	
	2016	2017	assoluta	%
Ricavi netti	141,7	161,8	+20,1	+14,2% ^(a)
<i>Test CLIA</i>	100,7	110,4	+9,7	+9,6%
<i>Test ELISA</i>	18,8	19,2	+0,4	+2,4%
<i>Test Molecolari</i>	6,0	12,5	+6,5	n.s.
<i>Strumentazioni e altri ricavi</i>	16,3	19,6	+3,4	+20,7%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	55,0	63,7	+8,6	+15,6% ^(b)
<i>EBITDA margin</i>	38,8%	39,4%	+50 bps	
EBIT (Risultato Operativo)	44,0	51,2	+7,1	+16,2%
<i>EBIT margin</i>	31,1%	31,6%	+60 bps	
Utile netto	29,4	33,6	+4,2	+14,4%

^(a) a tassi di cambio costanti: +13,2%

^(b) a tassi di cambio costanti: +15,6%

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione	
	2016	2017	assoluta	%
Ricavi netti	266,2	319,3	+53,0	+19,9% ^(c)
<i>Test CLIA</i>	194,9	213,3	+18,4	+9,4%
<i>Test ELISA</i>	34,3	37,8	+3,5	10,2%
<i>Test Molecolari</i>	6,7	30,8	+24,1	n.s.
<i>Strumentazioni e altri ricavi</i>	30,3	37,3	+7,0	+23,1%
EBITDA (Margine Operativo Lordo)	102,3	126,2	+23,9	+23,4% ^(d)
<i>EBITDA margin</i>	38,4%	39,5%	+110 bps	
EBIT (Risultato Operativo)	82,2	101,2	+18,9	+23,0%
<i>EBIT margin</i>	30,9%	31,7%	+80 bps	
Utile netto	54,0	66,4	+12,4	+22,9%

^(c) a tassi di cambio costanti: +18,3%

^(d) a tassi di cambio costanti: +22,3%

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO

→ **PIANO INDUSTRIALE 2017 - 2019:**

Il 26 giugno 2017 DiaSorin ha presentato il nuovo piano industriale per il triennio 2017-2019, fornendo la propria guidance economico-finanziaria al 2019.

Per maggiori informazioni si rimanda al sito internet della società, **www.diasorin.com**, nella sezioni Investitori.

→ **IMMUNODIAGNOSTICA:**

- **Accordo di collaborazione con QIAGEN per l'espansione del menù LIAISON con test basati su tecnologia proprietaria di QIAGEN:** i test oggetto della collaborazione includeranno quei saggi QIAGEN compatibili con le funzionalità di elaborazione e diagnosi delle piattaforme LIAISON, contribuendo a rafforzare l'offerta del menù DiaSorin e ad incrementare la velocità di esecuzione dei test e la capacità di automazione dei laboratori.

- **Acquisizione del portafoglio immunodiagnostico ELISA ed i relativi asset di SIEMENS HEALTHINEERS**

Il 25 luglio è stato siglato un accordo vincolante a seguito del quale DiaSorin acquisterà da Siemens Healthcare GmbH e dalle sue società affiliate ("Siemens Healthineers") il portafoglio di immunodiagnostica basato su tecnologia ELISA e le relative attività materiali e immateriali, inclusi i contratti di vendita e di distribuzione, la base installata e la proprietà intellettuale. Il portafoglio immunodiagnostico ELISA ed i relativi asset di Siemens Healthineers verranno acquisiti attraverso l'utilizzo della liquidità disponibile. DiaSorin pagherà a Siemens Healthineers un corrispettivo complessivo fino ad un massimo di 47,5 milioni di euro.

La conclusione di tale acquisizione sarà esclusivamente subordinata all'approvazione dell'autorità Antitrust e si prevede avvenga nella seconda metà del 2017.

→ **Lancio nuovi test su analizzatori LIAISON/LIAISON XL:**

- **FGF23¹:** marcatore completamente automatizzato per le patologie renali croniche.
- **Androstenedione¹:** test per la misurazione del livello dell'ormone Androstenedione, volto a valutare la funzionalità del surrene e delle gonadi oltre che la produzione di androgeni.
- **SHBG¹:** test per la misurazione del livello dell'ormone SHBG, proteina responsabile del trasporto di ormoni sessuali nel sangue.
- **Zika IgM:** test per l'identificazione delle infezioni causate dal virus Zika, disponibile nel mercato europeo ed in quello statunitense, a seguito dell'ottenimento della *Emergency Use Authorization (EUA)* da parte della *Food and Drug Administration (FDA)*

→ **DIAGNOSTICA MOLECOLARE:**

- **Accordo di collaborazione con TECAN per lo sviluppo di una nuova piattaforma di estrazione molecolare** che prevede l'utilizzo della piattaforma di TECAN, Fluent® Laboratory Automation Solution, per l'estrazione degli acidi nucleici. La piattaforma sarà ottimizzata per il processo di estrazione di DiaSorin e per il settaggio automatizzato del disco da 96 posizioni, già utilizzato dal Gruppo sulla piattaforma proprietaria LIAISON MDX.

→ **Lancio nuovi test su analizzatori LIAISON IAM/LIAISON MDX:**

- **Clostridium difficile Direct** (analizzatore LIAISON MDX): test per l'identificazione delle infezioni causate da tale agente patogeno, disponibile per il mercato americano.
- **CBFB-MYH11** (analizzatore LIAISON IAM)¹: test che arricchisce il portafoglio molecolare di onco-ematologia, rivolto all'identificazione della Leucemia Mieloide Acuta.

¹ Disponibile sul mercato al di fuori degli USA

COMMENTO DEI RISULTATI

L'andamento dei mercati valutari nel 1° semestre 2017 ha evidenziato, rispetto allo stesso periodo del 2016, un deprezzamento dell'Euro nei confronti del Dollaro Americano e del Real Brasiliano e un apprezzamento nei confronti dello Yuan Cinese, del Peso Messicano e della Sterlina Inglese.

		Dollaro Americano	Yuan Cinese	Dollaro Australiano	Peso Messicano	Real Brasiliano	Sterlina Inglese
Euro	1° semestre 2017	-2,9%	+2,0%	-5,6%	+4,3%	-16,6%	+10,5%

Fonte: Banca D'Italia

RICAVI CONSOLIDATI

Ricavi: € 161,8 milioni nel 2° trimestre 2017, in aumento del 14,2% (+13,2% a cambi costanti) rispetto a quanto registrato nel 2° trimestre 2016, anche a seguito del contributo delle vendite relative al business di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di DiaSorin Molecular:

- **Test CLIA, al netto della Vitamina D 25 OH: +12,4%** (+12,1% a cambi costanti)
- **Test Vitamina D 25 OH (CLIA): +3,4%** (+1,6% a cambi costanti)
- **Test ELISA: +2,4%** (+0,9% a cambi costanti)
- **Test Molecolari: € 12,5 milioni**
- **Strumentazioni e altri ricavi: +20,7%** (+20,6% a cambio costanti)

Nel **1° semestre 2017**, i ricavi sono pari a **€ 319,3 milioni**, in aumento del 19,9% (+18,3% a cambi costanti) rispetto a quanto registrato nel 1° semestre 2016, con una contribuzione positiva di ricavi da test immunodiagnostici e molecolari di DiaSorin Molecular.

La rivalutazione di alcune delle valute in cui opera il Gruppo (principalmente Dollaro Americano e Real Brasiliano) ha comportato un effetto positivo sul fatturato di periodo di € 4,3 milioni.

Di seguito il trend delle vendite nel corso del semestre:

- **Test CLIA, al netto della Vitamina D 25 OH: +12,3%** (+11,5% a cambi costanti)
- **Test Vitamina D 25 OH (CLIA): +3,3%** (+0,8% a cambi costanti)
- **Test ELISA: +10,2%** (+8,0% a cambi costanti)
- **Test Molecolari: € 30,8 milioni**
- **Strumentazioni e altri ricavi: +23,1%** (+22,2% a cambi costanti)

Continua l'**espansione** della base installata degli **strumenti** e l'ottima performance del LIAISON XL che al 30 giugno 2017 rappresenta circa il 45% del totale della base installata.

	UNITÀ AL 31 DICEMBRE 2016	SALDO NETTO UNITÀ 1° SEMESTRE 2017	UNITÀ AL 30 GIUGNO 2017
 LIAISON	3.999	-35	3.964
 LIAISON XL	2.863	+370	3.233
TOTALE	6.862	+335	7.197

Le seguenti tabelle riportano il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo suddiviso per area geografica.

Dati in milioni di €	2° trimestre		Variazione		
	2016	2017	% a tassi di cambio		
			assoluta	correnti	costanti
Europa e Africa	63,4	69,7	+6,3	+9,9%	+10,3%
Nord America	40,8	50,5	+9,7	+23,6%	+20,7%
Asia e Oceania	26,4	30,0	+3,5	+13,4%	+14,2%
Centro e Sud America	11,0	11,6	+0,6	+5,4%	-0,2%
Totale	141,7	161,8	+20,1	+14,2%	+13,2%

Dati in milioni di €	1° semestre		Variazione		
	2016	2017	% a tassi di cambio		
			assoluta	correnti	costanti
Europa e Africa	124,0	136,4	+12,4	+10,0%	+10,2%
Nord America	73,0	103,5	+30,5	+41,8%	+37,7%
Asia e Oceania	50,1	56,1	+6,1	+12,1%	+12,3%
Centro e Sud America	19,1	23,2	+4,0	+21,0%	+12,6%
Totale	266,2	319,3	+53,0	+19,9%	+18,3%

% di incidenza sul fatturato	2° trimestre	
	2016	2017
Europa e Africa	44,7%	43,1%
Nord America	28,8%	31,2%
Asia e Oceania	18,7%	18,5%
Centro e Sud America	7,8%	7,2%

% di incidenza sul fatturato	1° semestre	
	2016	2017
Europa e Africa	46,6%	42,7%
Nord America	27,4%	32,4%
Asia e Oceania	18,8%	17,6%
Centro e Sud America	7,2%	7,3%

Europa e Africa

Il fatturato nel 2° trimestre 2017 è pari a € 69,7 milioni, in aumento del 9,9% (+10,3% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2016, anche a seguito del contributo delle vendite relative al business di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di DiaSorin Molecular.

Nel 1° semestre 2017 il fatturato è pari a € 136,4 milioni, in aumento del 10,0% (+10,2% a cambi costanti).

▪ Italia:

2° trimestre 2017: +5,3%

1° semestre 2017: +3,2% (mercato di riferimento: -3,3%)² grazie alla crescita delle vendite di Vitamina D 25 OH e dei test CLIA al netto della Vitamina D, quali il pannello delle infezioni gastro-intestinali, l'infettività, il PCT e la Vitamina D 1,25.

▪ Germania:

2° trimestre 2017: +7,9%

1° semestre 2017: +8,4% (mercato di riferimento: +1,9%)² a seguito del buon andamento dei test CLIA al netto della Vitamina D 25 OH (+7,8% rispetto al 1° semestre 2016) ed in particolare al pannello delle infezioni gastro-intestinali, dell'infettività ed alla Vitamina D 1,25.

▪ Francia:

2° trimestre 2017: +4,0%

1° semestre 2017: +5,7% (mercato di riferimento: -0,8%)²; in crescita i prodotti CLIA al netto della Vitamina D 25 OH, che registrano un aumento del 6,5%.

² Fonte: ultimi dati disponibili EDMA

Nord America

Il fatturato nel 2° trimestre 2017 è pari a € 50,5 milioni, in aumento del 23,6% rispetto allo stesso periodo del 2016 (+20,7% a cambi costanti). Tale incremento è principalmente prodotto dalla contribuzione dei ricavi derivanti dalle vendite di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di DiaSorin Molecular.

Nel 1° semestre 2017 il fatturato è pari € 103,5 milioni, in aumento del 41,8% (+37,7% a cambi costanti).

- **USA:**

2° trimestre 2017: +21,0% in valuta locale.

1° semestre 2017: +38,1% in valuta locale, a seguito delle vendite di test CLIA al netto della Vitamina D 25 OH ed in particolare alla Vitamina D 1,25, ai test di infettività, endocrinologia e a quelli per le malattie prenatali. Al risultato positivo dell'area contribuiscono anche le vendite dei prodotti di immunodiagnostica e diagnostica molecolare di DiaSorin Molecular.

Asia e Oceania

Il fatturato nel 2° trimestre 2017 è pari a € 30,0 milioni, in aumento del 13,4% (+14,2% a cambi costanti).

Nel 1° semestre 2017 il fatturato è pari a € 56,1 milioni in aumento del 12,1% (+12,3% a cambi costanti).

- **Cina:**

2° trimestre 2017: +18,0% in valuta locale.

1° semestre 2017: +20,0% in valuta locale, in particolare grazie ai prodotti CLIA al netto della Vitamina D 25 OH, tra cui i test delle epatiti, il pannello delle infettività e dell'endocrinologia.

- **Distributori:**

2° trimestre 2017: +0,8% (+0,2% a cambi costanti).

1° semestre 2017: -5,3% (-5,9% a cambi costanti) prevalentemente a seguito della cessazione della produzione di test basati su tecnologia RIA e del rallentamento di alcuni mercati mediorientali.

Centro e Sud America

Il fatturato nel 2° trimestre 2017 è pari a € 11,6 milioni, in aumento del 5,4% (-0,2% a cambi costanti) rispetto allo stesso periodo del 2016.

Nel 1° semestre 2017 il fatturato è pari a € 23,2 milioni, in aumento del 21,0% (+12,6% a cambi costanti)

- **Brasile:**

2° trimestre 2017: +15,5% in valuta locale.

1° semestre 2017: +18,4% in valuta locale, a seguito della positiva performance dei test CLIA al netto della Vitamina D 25 OH, che registrano una crescita del 16,7% grazie alle vendite del pannello delle epatiti, delle infettività e dell'endocrinologia, oltre al positivo trend registrato dalla Vitamina D 1,25.

- **Messico:**

2° trimestre 2017: +22,2% in valuta locale.

1° semestre 2017: +21,9% in valuta locale, per effetto della performance positiva da attribuire alla vendita dei pannelli delle epatiti e delle infettività.

- **Distributori:**

2° trimestre 2017: -19,9% (-20,4% a cambi costanti).

1° semestre 2017: +4,3% (+3,7% a cambi costanti) come conseguenza del positivo andamento delle vendite di strumenti.

Le successive tabelle riportano l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati ottenuti dal Gruppo.

% di incidenza sul fatturato	2° trimestre	
	2016	2017
Test CLIA	71,0%	68,2%
Test ELISA	13,3%	11,9%
Test Molecolari	4,2%	7,8%
Strumentazione e altri ricavi	11,5%	12,1%

% di incidenza sul fatturato	1° semestre	
	2016	2017
Test CLIA	73,2%	66,8%
Test ELISA	12,9%	11,9%
Test Molecolari	2,5%	9,6%
Strumentazione e altri ricavi	11,4%	11,7%

- **Test CLIA:** riduzione dell'incidenza percentuale nel 2° trimestre 2017 (-2,8 punti percentuali) principalmente a seguito dell'aumento del peso della componente di vendite di test molecolari conseguente all'acquisizione del business Focus, ora DiaSorin Molecular.
- **Test ELISA:** progressiva e fisiologica diminuzione del peso percentuale nel 2° trimestre 2017 (-1,4 punti percentuali) e nel 1° semestre 2017 (-1,0 punti percentuali).
- **Test Molecolari:** in crescita l'incidenza percentuale sia nel 2° trimestre 2017 (+3,5 punti percentuali) che nel 1° semestre 2017 (+7,1 punti percentuali), principalmente a seguito del positivo andamento del business molecolare di DiaSorin Molecular.
- **Strumentazione e altri ricavi:** incremento dell'incidenza percentuale nel 2° trimestre 2017 (+0,7 punti percentuali) e nel 1° semestre 2017 (+0,3 punti percentuali).

GESTIONE
OPERATIVA

Si riporta di seguito il dettaglio della gestione operativa del Gruppo nel corso del i) 2° trimestre 2017 e ii) 1° semestre 2017.

Margine
lordo**MARGINE LORDO:**

i) **€ 111,3 milioni**; +14,0%, con un'incidenza sul fatturato pari al 68,8%.

ii) **€ 219,2 milioni**; +19,6% attribuibile all'aumento delle vendite e al diverso perimetro di consolidamento. Incidenza sul fatturato pari al 68,7%.

EBITDA

EBITDA:

i) **€ 63,7 milioni**; +15,6%, con un'incidenza sul fatturato del 39,4%.

ii) **€ 126,2 milioni**; +23,4% con un'incidenza sul fatturato pari al 39,5% (38,4% nel 1° semestre 2016). Tale variazione beneficia della minore incidenza delle spese operative e degli altri oneri operativi. Al netto dell'effetto cambio, l'EBITDA cresce in valore assoluto del +22,3%, con un margine pari al 39,7%.

EBIT

EBIT:

i) **€ 51,2 milioni**; +16,2%, con un'incidenza sul fatturato pari al 31,6%.

ii) **€ 101,2 milioni**; +23,0%, con un'incidenza sul fatturato pari al 31,7%.

GESTIONE
FINANZIARIA**ONERI FINANZIARI NETTI:**

i) **-€ 1,3 milioni**

ii) **-€ 3,0 milioni**, rispetto a -€ 1,6 milioni nel 1° semestre 2016, principalmente per effetto di maggiori oneri sui debiti finanziari e all'impatto negativo dei cambi sulle giacenze valutarie.

IMPOSTE

Le **imposte** contabilizzate nel **2° trimestre 2017** sono pari a **€ 16,3 milioni**, con un *tax rate* del 32,6%, in riduzione di 10 punti base rispetto al 2° trimestre 2016.

Il valore delle imposte nel **1° semestre 2017** è pari a **€ 31,8 milioni**, con un *tax rate* del 32,3%, in riduzione di 70 punti base principalmente per effetto della riduzione dell'aliquota fiscale in Italia.

UTILE NETTO
CONSOLIDATO**Utile netto consolidato:**

i) **€ 33,6 milioni**; +14,4%, incidenza sul fatturato pari al 20,7%.

ii) **€ 66,4 milioni**; +22,9%, incidenza sul fatturato pari al 20,8%.

PFN
CONSOLIDATA

La **Posizione Finanziaria Netta consolidata** al **30 giugno 2017** è positiva per **€ 89,2 milioni**, in aumento di € 18,0 milioni rispetto al saldo di fine 2016 (pari a € 71,2 milioni) dopo il pagamento del dividendo ordinario.

FCF

Il **Free Cash Flow** di Gruppo nel **2° trimestre 2017** è pari a **€ 17,4 milioni** (€ 25,5 milioni nel 2° trimestre 2016) e nel **1° semestre 2017** pari a **€ 61,0 milioni** (€ 53,9 milioni nel 1° semestre 2016).

Alla luce dell'andamento economico del Gruppo al 30 giugno 2017, e sulla base delle possibili evoluzioni dello scenario del settore diagnostico di riferimento, il *management* mantiene inalterata la precedente guidance sui RICAVI e, al tempo stesso, rivede al rialzo la guidance sull'EBITDA per il 2017, escludendo sia per i RICAVI che per l'EBITDA l'ulteriore contribuzione che potrà derivare dalla conclusione dell'acquisizione del business ELISA di Siemens (closing dell'operazione atteso nel 2° semestre 2017).

La nuova guidance per l'anno 2017 è la seguente:

- Ricavi: crescita pari a circa +11% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2016 (*guidance invariata*)
- Margine Operativo Lordo (EBITDA): crescita pari a circa +13% a cambi costanti rispetto all'esercizio 2016 (*guidance precedente: crescita pari a circa +11% a cambi costanti*)

La Società ricorda che nel corso del 2016 il tasso di cambio tra le valute Euro e Dollaro Americano si è attestato a 1,11.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

Riccardo Fava

Investor Relations & Corporate Communication Senior Director

Tel. +39.0161.487988

riccardo.fava@diasorin.it

Ines Di Terlizzi

Investor Relator

Tel. +39.0161.487567

ines.diterlizzi@diasorin.it

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	2° Trimestre		Variazione	
	2016	2017	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	141,7	161,8	+20,1	+14,2%
Costo del venduto	(44,2)	(50,5)	-6,4	+14,4%
Margine lordo	97,6	111,3	+13,7	+14,0%
	68,8%	68,8%	-0,1%	
Spese di vendita e marketing	(27,1)	(30,3)	-3,1	+11,6%
Costi di ricerca e sviluppo	(9,5)	(11,4)	-1,9	+19,7%
Spese generali e amministrative	(14,6)	(17,0)	-2,4	+16,3%
Totale spese operative	(51,3)	(58,7)	-7,4	+14,4%
	(36,2)%	(36,3)%	-0,1%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(2,3)	(1,4)	+0,8	-36,0%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(1,3)	(1,3)	-0,0	+1,1%
Risultato Operativo (EBIT)	44,0	51,2	+7,1	+16,2%
	31,1%	31,6%	+0,6%	
Proventi/(oneri) finanziari	(0,4)	(1,3)	-0,9	n.s.
Risultato ante imposte	43,6	49,8	+6,2	+14,3%
Imposte di periodo	(14,2)	(16,3)	-2,0	+14,1%
Risultato di periodo	29,4	33,6	+4,2	+14,4%
EBITDA ⁽¹⁾	55,0	63,7	+8,6	+15,6%
	38,8%	39,4%	+0,5%	

(Dati in milioni di €)	1° Semestre		Variazione	
	2016	2017	assoluta	%
Ricavi delle vendite e prestazioni	266,2	319,3	+53,0	+19,9%
Costo del venduto	(82,9)	(100,1)	-17,2	+20,7%
Margine lordo	183,3	219,2	+35,9	+19,6%
	68,9%	68,7%	-0,2%	
Spese di vendita e marketing	(51,4)	(60,1)	-8,7	+16,9%
Costi di ricerca e sviluppo	(16,7)	(21,6)	-4,9	+29,1%
Spese generali e amministrative	(28,2)	(33,0)	-4,8	+16,9%
Totale spese operative	(96,3)	(114,6)	-18,3	+19,0%
	(36,2)%	(35,9)%	+0,3%	
Altri (oneri) e proventi operativi	(4,8)	(3,4)	+1,4	-28,8%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(3,3)	(1,6)	+1,7	-51,3%
Risultato Operativo (EBIT)	82,2	101,2	+18,9	+23,0%
	30,9%	31,7%	+0,8%	
Proventi/(oneri) finanziari	(1,6)	(3,0)	-1,4	+84,8%
Risultato ante imposte	80,6	98,2	+17,6	+21,8%
Imposte di periodo	(26,6)	(31,8)	-5,2	+19,5%
Risultato di periodo	54,0	66,4	+12,4	+22,9%
EBITDA ⁽¹⁾	102,3	126,2	+23,9	+23,4%
	38,4%	39,5%	+1,1%	

⁽¹⁾ L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	31/12/2016	30/06/2017	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	357,1	331,5	-25,6
Immobili, impianti e macchinari	92,1	88,4	-3,7
Altre attività non correnti	24,0	24,7	+0,7
Capitale circolante netto	165,0	176,4	+11,4
Altre passività non correnti	(46,1)	(47,8)	-1,7
Capitale investito netto	592,2	573,2	-19,0
Posizione finanziaria netta	71,2	89,2	+18,1
Patrimonio netto	663,4	662,4	-1,0

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

<i>(Dati in milioni di €)</i>	2° Trimestre	
	2016	2017
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	292,1	172,8
Disponibilità generate dall'attività operativa	34,3	25,8
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(8,7)	(9,1)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	17,9	(59,4)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(262,4)	(1,0)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(218,9)	(43,7)
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	-	(21,1)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(218,9)	(64,8)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	73,2	107,9

<i>(Dati in milioni di €)</i>	1° Semestre	
	2016	2017
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	212,2	130,5
Disponibilità generate dall'attività operativa	68,1	77,0
Disponibilità assorbite dalle attività d'investimento	(14,5)	(17,1)
Disponibilità generate/(assorbite) dalle attività di finanziamento	12,8	(60,2)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(262,4)	(1,1)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(196,0)	(1,4)
Disinvestimenti/(Investimenti) in attività finanziarie	57,0	(21,1)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(139,0)	(22,5)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine del periodo	73,2	107,9