

I RISULTATI DEL 3° TRIMESTRE CONFERMANO LA GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2023

- **RICAVI: € 846 MILIONI, -16% RISPETTO AI PRIMI 9 MESI DEL 2022 (+3% A TASSI DI CAMBIO COSTANTI A PARITÀ DI PERIMETRO DI CONSOLIDAMENTO¹ ED ESCLUDENDO IL COVID)**
- **EBITDA² ADJUSTED³: € 278 MILIONI, -29% RISPETTO AI PRIMI 9 MESI DEL 2022, VARIAZIONE INTERAMENTE DOVUTA ALLE MINORI VENDITE COVID, CON UN'INCIDENZA SUI RICAVI PARI AL 33% (33% A TASSI DI CAMBIO COSTANTI)**
- **AVVIATO IL PROGRAMMA DI CONSOLIDAMENTO DELLA PIATTAFORMA SINGLE PLEX ARIES ALL'INTERNO DELL'OFFERTA DIASORIN, IN LINEA CON IL PIANO DI SINERGIE ANNUNCIATO A VALLE DELL'ACQUISIZIONE LUMINEX, CON UN IMPATTO ECONOMICO STRAORDINARIO NON RICORRENTE PARI A € 14 MILIONI CIRCA, PRINCIPALMENTE DI CARATTERE NON MONETARIO**
- **CONFERMATA LA GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2023**
- **DIASORIN INVESTOR DAY 2023: IL PIANO INDUSTRIALE 2024-2027 DELLA SOCIETÀ SARÀ PRESENTATO ALLA COMUNITÀ FINANZIARIA IL 15 DICEMBRE 2023. ULTERIORI INFORMAZIONI SARANNO RESE DISPONIBILI NELLA SEZIONE "INVESTITORI" DEL SITO INTERNET WWW.DIASORIN.COM**

Saluggia (Italia), 3 novembre 2023 - Il Consiglio di Amministrazione di Diasorin S.p.A. (FTSE MIB: DIA) ha oggi esaminato ed approvato i risultati economici e finanziari consolidati dei primi 9 mesi del 2023.

Dati in milioni di €	9 mesi		Variazione		
	2022	2023	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi	1.012	846	-166	-16%	-15%
Immunodiagnostica ex-COVID	504	530	+26	+5%	+7%
Diagnostica Molecolare ex-COVID	150	141	-9	-6%	-4%
Licensed Technologies ¹	127	125	-3	-2%	-0%
COVID	201	46	-156	-77%	-77%
Ricavi a parità di perimetro di consolidamento¹	983	842	-141	-14%	-13%
Ricavi a parità di perimetro di consolidamento¹ ex-Covid	782	796	+14	+2%	+3%
EBITDA² adjusted³	391	278	-114	-29%	-28%
EBITDA ² adjusted ³ margin	39%	33%	-682 bps		
EBITDA²	384	260	-125	-32%	-31%
EBITDA ² margin	38%	31%	-728 bps		
EBIT (Risultato Operativo) adjusted³	319	209	-109	-34%	
EBIT adjusted ³ margin	31%	25%	-674 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	282	156	-127	-45%	
EBIT margin	28%	18%	-949 bps		
Utile netto adjusted³	244	164	-80	-33%	
Utile netto adjusted ³ margin	24%	19%	-475 bps		
Utile netto	203	112	-91	-45%	
Utile netto margin	20%	13%	-684 bps		

Dati in milioni di €	3° trimestre		Variazione		
	2022	2023	assoluta	% a cambi correnti	% a cambi costanti
Ricavi	327	270	-57	-18%	-13%
Immunodiagnostica ex-COVID	172	175	+4	+2%	+6%
Diagnostica Molecolare ex-COVID	51	44	-7	-14%	-7%
Licensed Technologies ¹	43	39	-4	-10%	-4%
COVID	52	11	-40	-78%	-77%
Ricavi a parità di perimetro di consolidamento¹	318	270	-48	-15%	-11%
Ricavi a parità di perimetro di consolidamento¹ ex-Covid	266	258	-8	-3%	+2%
EBITDA² adjusted³	122	88	-34	-28%	-24%
EBITDA ² adjusted ³ margin	37%	33%	-484 bps		
EBITDA²	121	77	-44	-36%	-33%
EBITDA ² margin	37%	29%	-829 bps		
EBIT (Risultato Operativo) adjusted³	97	65	-32	-33%	
EBIT adjusted ³ margin	30%	24%	-571 bps		
EBIT (Risultato Operativo)	86	38	-47	-55%	
EBIT margin	26%	14%	-1,200 bps		
Utile netto adjusted³	76	51	-25	-33%	
Utile netto adjusted ³ margin	23%	19%	-429 bps		
Utile netto	62	25	-37	-60%	
Utile netto margin	19%	9%	-979 bps		

¹ Escluso il business della Flow Cytometry, ceduto a febbraio 2023.

² L'EBITDA è definito come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti e svalutazioni delle attività immateriali e materiali ed è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

³ Con riferimento agli indicatori Margine Lordo Adjusted, EBITDA Adjusted, EBIT Adjusted e Utile Netto Adjusted, si rimanda alle tabelle in calce al presente comunicato stampa.

COMMENTO DEI RISULTATI ECONOMICI

RICAVI: € 846 milioni, pari a -16% (-15% a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022. A parità di perimetro di consolidamento¹, la variazione è pari a -14% (-13% a tassi di cambio costanti) mentre, al netto del business COVID, si registra una crescita del 2% ($+3\%$ a tassi di cambio costanti). Il 3° trimestre, sempre a parità di perimetro di consolidamento ed al netto del business COVID, ha registrato un aumento del fatturato del 2% a tassi di cambio costanti rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente.

Di seguito l'andamento dei ricavi delle diverse linee di business:

- **Immunodiagnostica ex-COVID:** € 530 milioni, $+5\%$ ($+7\%$ a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022, principalmente grazie all'ottimo andamento delle vendite CLIA al netto della Vitamina D, pari al $+12\%$ ($+13\%$ a tassi di cambio costanti), che si confermano un importante driver di crescita e che hanno più che compensato l'attesa riduzione delle vendite della Vitamina D e del pannello ELISA. L'andamento positivo di questa linea di business si conferma anche su base trimestrale, facendo registrare una crescita del $+6\%$ a tassi di cambio costanti rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, guidata dalle vendite CLIA al netto della Vitamina D che, nel periodo, crescono del 13% a tassi di cambio costanti.
- **Diagnostica molecolare ex-COVID:** € 141 milioni, -6% (-4% a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022. Le vendite dei pannelli non respiratori sono in calo del 9% (-7% a tassi di cambio costanti), principalmente come conseguenza dell'attesa perdita di un importante contratto con un primario cliente statunitense per il test della fibrosi cistica e del decremento nelle vendite di strumenti che, nel 2022, avevano ancora beneficiato dell'effetto del COVID. Le vendite dei pannelli respiratori sono, infine, in aumento del $+3\%$ a tassi di cambio costanti.
- **Licensed Technologies:** a parità di perimetro di consolidamento¹, i ricavi sono in riduzione del 2% rispetto ai primi 9 mesi del 2022 (in linea a tassi di cambio costanti), con un andamento negativo del 10% (-4% a tassi di cambio costanti) nel 3° trimestre 2023 come effetto dell'atteso fenomeno di *destocking* dei consumabili da parte di alcuni importanti partner. Il risultato complessivo, a seguito della cessione del business della Flow Cytometry, presenta nei primi 9 mesi del 2023 ricavi pari a € 129 milioni, in riduzione del 18% (-16% a tassi di cambio costanti) rispetto allo stesso periodo del 2022.
- **COVID:** € 46 milioni, in linea con le attese e pari a -77% (-77% a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022.

Di seguito l'andamento dei ricavi per area geografica commentato al netto del contributo dei test COVID:

- **Nord America diretta:** € 381 milioni, -3% (-1% a tassi di cambio costanti) rispetto allo stesso periodo del 2022. La variazione è dovuta al cambio di perimetro di consolidamento¹; al netto di questo effetto, la performance è positiva e pari a $+2\%$ a tassi di cambio costanti.

Il business di immunodiagnostica conferma nei primi 9 mesi dell'esercizio l'ottima performance registrata nei periodi precedenti, guidata dall'andamento dei test CLIA al netto della vitamina D, in crescita del 17% ($+20\%$ a tassi di cambio costanti), come conseguenza del successo della strategia commerciale rivolta ad aumentare la penetrazione nel segmento ospedaliero anche attraverso l'ampliamento del menù di test di specialità destinati a questo mercato. In calo, come da attese, le vendite del test per la Vitamina D.

Il business della diagnostica molecolare registra una diminuzione del 5% rispetto allo stesso periodo del 2022 (-3% a tassi di cambio costanti). Le vendite dei pannelli respiratori sono in crescita del 2% a tassi di cambio costanti, mentre quelle dei pannelli non respiratori sono in riduzione del 7% (-5% a tassi di cambio costanti), queste ultime dovute all'attesa perdita di un contratto sul test della fibrosi cistica con un primario laboratorio commerciale.

Il business delle Licensed Technologies a parità di perimetro di consolidamento¹ è in riduzione rispetto ai primi 9 mesi del 2022 dell' 8% (-6% a tassi di cambio costanti) principalmente a causa del *destocking* operato da alcuni importanti partner; includendo il business della Flow Cytometry, l'andamento è stato pari al -19% (-17% a tassi di cambio costanti).

- **Europa diretta:** € 279 milioni, $+5\%$ ($+5\%$ a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022, come effetto del positivo andamento del business immunodiagnostico, in crescita dell' 8% ($+8\%$ a tassi di cambio costanti) e in particolare dei test CLIA al netto della Vitamina D, guidati dalla performance dei test di specialità, in crescita del 13% ($+14\%$ a tassi di cambio costanti).
- **Resto del mondo:** € 140 milioni, -7% (-4% a tassi di cambio costanti) rispetto ai primi 9 mesi del 2022, in larga parte a seguito della contrazione dei ricavi del mercato cinese e dalla performance negativa dei mercati in cui Diasorin opera attraverso distributori, in conseguenza del ritardo di alcune importanti spedizioni posticipate nel 4° trimestre 2023. Al netto di questi fenomeni, l'andamento è positivo rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente ($+9\%$ a tassi di cambio costanti), grazie alla performance nei mercati in cui Diasorin opera direttamente, quali il Brasile ($+8\%$ a tassi di cambio costanti), il Messico ($+15\%$ a tassi di cambio costanti), l'Australia ($+7\%$ a tassi di cambio costanti) e l'India ($+12\%$ a tassi di cambio costanti).

Nel mese di settembre 2023, in linea con la strategia di integrazione dei prodotti e delle tecnologie tra Diasorin e Luminex e del relativo piano di sinergie di costi annunciata a valle dell'acquisizione di Luminex, è stato avviato il progetto di dismissione della linea di business di diagnostica molecolare ARIES e del consolidamento della relativa base clienti sulla piattaforma Diasorin LIAISON® MDX. L'impatto economico *una-tantum* di tale dismissione è pari a € 14 milioni, di cui € 1 milione di natura monetaria e € 13 milioni sostanzialmente riconducibili a svalutazioni di attivo fisso e rimanenze.

Gli indicatori di performance sono di seguito commentati al netto di tali impatti economici.

MARGINE LORDO ADJUSTED³: € 553 milioni, -18% rispetto ai primi 9 mesi del 2022, principalmente per effetto della riduzione delle vendite COVID. L'incidenza sui ricavi, pari al 65%, si mantiene sostanzialmente in linea con quanto registrato nello stesso periodo dell'esercizio precedente, grazie alle iniziative messe in atto per contenere le spinte inflazionistiche e alle sinergie derivanti dall'integrazione di Luminex.

EBITDA² ADJUSTED³: € 278 milioni, -29% rispetto ai primi 9 mesi del 2022, con un'incidenza sui ricavi pari al 33%. La riduzione della marginalità rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente è principalmente dovuta ai minori ricavi COVID e alla conseguente diminuzione di leva operativa.

EBIT ADJUSTED³: € 209 milioni, -34%; incidenza sui ricavi pari al 25%.

ONERI FINANZIARI NETTI: € 11 milioni (€ 21 milioni nei primi 9 mesi del 2022); la riduzione rispetto all'esercizio precedente è dovuta in particolare ai maggiori interessi attivi maturati sugli investimenti in strumenti per la gestione della liquidità.

IMPOSTE: € 33 milioni, con un *tax rate* del 23%, sostanzialmente in linea con l'incidenza registrata nei primi 9 mesi del 2022.

UTILE NETTO ADJUSTED³: € 164 milioni, -33%; incidenza sui ricavi pari al 19% (24% nei primi 9 mesi del 2022).

COMMENTO DEI RISULTATI PATRIMONIALI E FINANZIARI

INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO CONSOLIDATO: -€ 832 milioni (-€ 907 milioni al 31 dicembre 2022). La variazione, pari a +€ 75 milioni, è il risultato della generazione di cassa operativa del periodo e degli incassi relativi alla cessione del business della Flow Cytometry, parzialmente compensati dal pagamento di dividendi per € 59 milioni e dall'acquisto di azioni proprie per € 28 milioni.

FREE CASH FLOW⁴: € 160 milioni al 30 settembre 2023 (€ 252 milioni al 30 settembre 2022). La variazione rispetto all'esercizio precedente è sostanzialmente attribuibile alla riduzione dell'EBITDA.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO DEL BUSINESS

IMMUNODIAGNOSTICA:

- lancio del test LIAISON® B·R·A·H·M·S MR-proADM™ in tutti i paesi che accettano la marcatura CE per migliorare la gestione dei pazienti attraverso la valutazione del grado di severità di diverse patologie;
- lancio del test LIAISON® Legionella Urinary Ag in tutti i paesi che accettano la marcatura CE per la diagnosi della legionellosi, una forma grave di polmonite causata dalla Legionella;
- consolidamento della partnership strategica con MeMed attraverso un accordo di distribuzione del test MeMed BV® per il mercato italiano sulla piattaforma point-of-need MeMed Key®.

DIAGNOSTICA MOLECOLARE:

- autorizzazione 510(k) da parte della Food and Drug Administration statunitense per il test Simplexa™ COVID-19 Flu A/B per l'identificazione dei virus dell'Influenza A, B e del SARS-CoV-2 in circa un'ora di tempo.
- avviato il progetto di dismissione della linea di business di diagnostica molecolare ARIES e del consolidamento della relativa base clienti sulla piattaforma Diasorin LIAISON® MDX.

LICENSED TECHNOLOGIES: vendita, a febbraio 2023, degli asset relativi alla Business Unit Flow Cytometry & Imaging a Cytek® Biosciences, operazione in linea con le priorità strategiche comunicate a seguito dell'acquisizione di Luminex.

ALTRI EVENTI RILEVANTI

Svelata la nuova *Corporate Identity* di Gruppo in occasione del lancio del nuovo sito web di Gruppo www.diasorin.com

⁴ Il Free Cash Flow equivale al flusso di cassa netto generato dalle attività operative comprensivo degli utilizzi per investimenti e prima del pagamento degli interessi e delle acquisizioni di società e rami d'azienda.

GUIDANCE PER L'ESERCIZIO 2023 A TASSI DI CAMBIO COSTANTI 2022

Diasorin conferma la guidance per l'esercizio 2023, come di seguito dettagliato:

- **RICAVI TOTALI:** *circa -14%*
- **RICAVI A PARITÀ DI PERIMETRO DI CONSOLIDAMENTO¹:** *circa -11%*, di cui:
 - Ricavi al netto del business COVID e molecolare respiratorio: *+4% / +6%*
 - Ricavi business molecolare respiratorio: *circa -20%*
 - Ricavi COVID: *circa € 60 milioni (circa -75% rispetto al 2022)*
- **EBITDA² ADJUSTED³ MARGIN⁵:** *circa 34%*

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Piergiorgio Pedron, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che, sulla base della propria conoscenza, l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente comunicato stampa è a disposizione del pubblico presso la sede sociale, nonché sul sito internet della Società (www.diasorin.com) nella sezione "Investitori - Financial Corner - Comunicati Stampa" e sul meccanismo di stoccaggio centralizzato denominato eMarket STORAGE accessibile dal sito www.emarketstorage.com.

I risultati del 3° trimestre 2023 verranno illustrati alla comunità finanziaria durante una conference call che si svolgerà venerdì 3 novembre 2023, alle ore 16:30 CET.

Per partecipare alla conferenza occorrerà collegarsi ai seguenti numeri telefonici:

- Dall'Italia + 39 02 8020911
- Dal Regno Unito +44 1212 818004
- Dagli Stati Uniti +1 718 7058796

Le Slide di presentazione saranno rese disponibili nella sezione "Investitori - Financial Corner - Presentazioni" del sito internet della Società (www.diasorin.com) e sul meccanismo di stoccaggio centralizzato denominato eMarket STORAGE accessibile dal sito www.emarketstorage.com prima dell'inizio della conferenza.

In allegato: Prospetti contabili, non oggetto di revisione da parte della società incaricata della revisione legale contabile del Gruppo.

⁵ Rapporto tra EBITDA Adjusted e Ricavi.

ALLEGATI
CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	9 mesi		Variazione	
	2022	2023	assoluta	%
Ricavi	1,012	846	-166	-16%
Costo del venduto	(342)	(300)	+42	-12%
Margine lordo	671	546	-125	-19%
	66%	65%	-173 bps	
Spese di vendita e marketing	(215)	(212)	+3	-1%
Costi di ricerca e sviluppo	(72)	(68)	+4	-5%
Spese generali e amministrative	(89)	(91)	-3	+3%
Totale spese operative	(375)	(371)	+4	-1%
	37%	44%	+683 bps	
Altri (oneri) e proventi operativi	(13)	(19)	-6	+44%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(6)	(18)	-12	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	282	156	-127	-45%
	28%	18%	-949 bps	
Proventi/(oneri) finanziari	(21)	(11)	+10	-48%
Risultato ante imposte	262	145	-117	-45%
Imposte sul reddito	(59)	(33)	+26	-43%
Utile netto	203	112	-91	-45%
EBITDA²	384	260	-125	-32%
	38%	31%	-728 bps	

(Dati in milioni di €)	3° trimestre		Variazione	
	2022	2023	assoluta	%
Ricavi	327	270	-57	-18%
Costo del venduto	(106)	(102)	+3	-3%
Margine lordo	221	167	-54	-24%
	68%	62%	-564 bps	
Spese di vendita e marketing	(73)	(70)	+3	-4%
Costi di ricerca e sviluppo	(25)	(22)	+4	-14%
Spese generali e amministrative	(32)	(30)	+2	-6%
Totale spese operative	(130)	(121)	+9	-7%
	40%	45%	+526 bps	
Altri (oneri) e proventi operativi	(5)	(7)	-2	+40%
<i>di cui non ricorrenti</i>	(2)	(10)	-8	n.s.
Risultato Operativo (EBIT)	86	38	-47	-55%
	26%	14%	-1,200 bps	
Proventi/(oneri) finanziari	(6)	(6)	-0	+8%
Risultato ante imposte	80	32	-48	-60%
Imposte sul reddito	(18)	(7)	+11	-59%
Utile netto	62	25	-37	-60%
EBITDA²	121	77	-44	-36%
	37%	29%	-829 bps	

RICAVI PER AREA GEOGRAFICA

Dati in milioni di €	9 mesi		Variazione		
	2022	2023	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Nord America diretta	395	381	-13	-3%	-1%
% incidenza sui ricavi	39%	45%			
Europa diretta	266	279	+13	+5%	+5%
% incidenza sui ricavi	26%	33%			
Resto del mondo	151	140	-10	-7%	-4%
% incidenza sui ricavi	15%	17%			
COVID	201	46	-156	-77%	-77%
% incidenza sui ricavi	20%	5%			
Totale	1,012	846	-166	-16%	-15%

Dati in milioni di €	3° trimestre		Variazione		
	2022	2023	assoluta	%	
				cambi correnti	cambi costanti
Nord America diretta	138	126	-12	-8%	-1%
% incidenza sui ricavi	42%	47%			
Europa diretta	84	87	+3	+3%	+3%
% incidenza sui ricavi	26%	32%			
Resto del mondo	53	45	-8	-15%	-10%
% incidenza sui ricavi	16%	17%			
COVID	52	11	-40	-78%	-77%
% incidenza sui ricavi	16%	4%			
Totale	327	270	-57	-18%	-13%

RICAVI PER TECNOLOGIA

% di incidenza sul fatturato	9 mesi		Variazione
	2022	2023	
Immunodiagnostica ex-COVID	50%	63%	+1,288 bps
Diagnostica Molecolare ex-COVID	15%	17%	+182 bps
Licensed Technologies	15%	15%	-23 bps
COVID	20%	5%	-1,447 bps

% di incidenza sul fatturato	3° trimestre		Variazione
	2022	2023	
Immunodiagnostica ex-COVID	52%	65%	+1,251 bps
Diagnostica Molecolare ex-COVID	16%	16%	+74 bps
Licensed Technologies	16%	15%	-161 bps
COVID	16%	4%	-1,164 bps

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	31/12/2022	30/09/2023	Variazioni
Avviamento e Attività immateriali	1,995	1,999	+4
Immobili, impianti e macchinari	268	259	-9
Altre attività non correnti	38	35	-3
Capitale circolante netto	434	391	-43
Altre passività non correnti	(309)	(299)	+11
Capitale investito netto	2,426	2,386	-40
Indebitamento finanziario netto	(907)	(832)	+75
Patrimonio netto	1,520	1,554	+34

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

(Dati in milioni di €)	9 mesi	
	2022	2023
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore iniziale	403	242
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	307	226
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività d'investimento	(70)	20
Disponibilità liquide derivanti dalla cessione della Flow Cytometry	-	38
Disponibilità liquide generate/(impegate) nell'attività di finanziamento	(238)	(283)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	(1)	1
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(1)	1
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore finale	402	243

(Dati in milioni di €)	3° trimestre	
	2022	2023
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore iniziale	382	256
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	127	80
Disponibilità liquide generate/(impiegate) nell'attività d'investimento	(19)	(49)
Disponibilità liquide generate/(impegate) nell'attività di finanziamento	(89)	(44)
Variazione netta disponibilità liquide prima degli investimenti in attività finanziarie	19	(13)
Variazione netta delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	19	(13)
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti - Valore finale	402	243

ANALISI DELLA SITUAZIONE ECONOMICO-FINANZIARIA DEL GRUPPO

Nel presente comunicato stampa sono presentati e commentati alcuni indicatori finanziari non definiti dagli IFRS. Tali indicatori, di seguito definiti, sono utilizzati per commentare l'andamento del business del Gruppo, in ottemperanza a quanto previsto dalla Comunicazione Consob del 28 luglio 2006 (DEM 6064293) e successive modifiche e integrazioni (Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015 che recepisce gli orientamenti ESMA/2015/1415).

Gli indicatori alternativi di performance elencati di seguito dovrebbero essere usati come un supplemento informativo rispetto a quanto previsto dagli IFRS per assistere gli utilizzatori della press release a una migliore comprensione dell'andamento economico, patrimoniale e finanziario del Gruppo, depurando i risultati degli elementi *one-off* relativi all'acquisizione ed integrazione Luminex, degli ammortamenti derivanti dalla *Purchase Price Allocation*, degli oneri derivanti dalla dismissione del business ARIES e degli oneri finanziari connessi al finanziamento dell'operazione, inclusi dell'impatto fiscale.

Si segnala inoltre che il metodo di calcolo di tali indicatori *adjusted* potrebbe differire dai metodi utilizzati da altre società.

INDICATORI ADJUSTED PRIMI 9 MESI DEL 2022

(in milioni di Euro)	Margine lordo	EBITDA	Risultato Operativo (EBIT)	Utile netto
Indicatori Bilancio IFRS	671	384	282	203
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	66%	38%	28%	20%
Aggiustamenti				
Reversal degli effetti della valutazione al Fair Value della dotazione iniziale del magazzino Luminex acquisito	2	2	2	2
Costi "one-off" legati all'integrazione e ristrutturazione di Luminex e alla cessione della <i>Flow Cytometry</i>	-	5	5	5
Ammortamenti dei maggiori valori delle attività immateriali Luminex identificati in sede di <i>Purchase Price Allocation</i>	-	-	30	30
Oneri finanziari relativi agli strumenti di debito e al prestito obbligazionario convertibile relativi al finanziamento dell'acquisizione Luminex al netto degli effetti delle coperture	-	-	-	17
Totale aggiustamenti al lordo effetto fiscale	2	7	36	53
Effetto fiscale sugli aggiustamenti	-	-	-	(12)
Totale aggiustamenti	2	7	36	41
Indicatori Adjusted	672	391	319	244

INDICATORI ADJUSTED PRIMI 9 MESI DEL 2023

(in milioni di Euro)	Margine lordo	EBITDA	Risultato Operativo (EBIT)	Utile netto
Indicatori Bilancio IFRS	546	260	156	112
<i>Incidenza % sul fatturato</i>	65%	31%	18%	13%
Aggiustamenti				
Costi "one-off" legati all'integrazione e ristrutturazione di Luminex	-	6	6	6
Ammortamenti dei maggiori valori delle attività immateriali Luminex identificati in sede di <i>Purchase Price Allocation</i>	-	-	29	29
Oneri finanziari relativi agli strumenti di debito e al prestito obbligazionario convertibile relativi al finanziamento dell'acquisizione Luminex al netto degli effetti delle coperture	-	-	-	14
Oneri derivanti dalla cessione del business della <i>Flow Cytometry</i>	-	4	4	4
Oneri derivanti dalla dismissione del business ARIES	7	8	14	14
Totale aggiustamenti al lordo effetto fiscale	7	18	54	68
Effetto fiscale sugli aggiustamenti	-	-	-	(16)
Totale aggiustamenti	7	18	54	52
Indicatori Adjusted	553	278	209	164

ANDAMENTO ECONOMICO PRIMI 9 MESI DEL 2023 E CONFRONTO CON PRIMI 9 MESI DEL 2022

<i>(in milioni di Euro)</i>	Settembre 2023	Incidenza % sul fatturato	Settembre 2022	Incidenza % sul fatturato
Ricavi	846	100%	1.012	100%
Costo del venduto	(300)	35%	(342)	34%
Margine lordo	546	65%	671	66%
Margine lordo Adjusted³	553	65%	672	66%
Spese di vendita e marketing	(212)	25%	(215)	21%
Costi di ricerca e sviluppo	(68)	8%	(72)	7%
Spese generali e amministrative	(91)	11%	(89)	9%
Totale spese operative	(371)	44%	(375)	37%
Altri (oneri) e proventi operativi	(19)	2%	(13)	1%
Risultato Operativo (EBIT)	156	18%	282	28%
Risultato Operativo Adjusted (EBIT Adjusted³)	209	25%	319	31%
Proventi/(oneri) finanziari	(11)	1%	(21)	2%
Risultato ante imposte	145	17%	262	26%
Imposte sul reddito	(33)	4%	(59)	6%
Utile netto	112	13%	203	20%
Utile netto Adjusted³	164	19%	244	24%
EBITDA²	260	31%	384	38%
EBITDA² Adjusted³	278	33%	391	39%

Per ulteriori informazioni, si prega di contattare:

INVESTOR RELATIONS

Riccardo Fava

Corporate Vice President Communication, ESG & Investor Relations

riccardo.fava@diasorin.it

Eugenia Ragazzo

Corporate Investor Relations & ESG Analyst

eugenia.ragazzo@diasorin.it

MEDIA

Cristina Fossati

Tel: +39 335.1245186

c.fossati@imagebuilding.it

Laura Filosi

Tel: +39 349.1439823

l.filosi@imagebuilding.it