

# Diagnostic Specialist

Relazione  
**4° trimestre**

2010

**DiaSorin**

The Diagnostic Specialist

**RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE  
DEL GRUPPO DIASORIN AL 31 DICEMBRE 2010**  
Quarto trimestre 2010

**DiaSorin S.p.A.**

Via Crescentino snc - 13040 Saluggia (VC) - Codice Fiscale e Iscrizione Registro delle Imprese di Vercelli n. 13144290155

# Indice

<b>Organi Sociali</b>	p. <b>3</b>
<b>Il Gruppo DiaSorin</b>	p. <b>4</b>
<b>Struttura del Gruppo DiaSorin al 31 dicembre 2010</b>	p. <b>6</b>
<b>Principali dati consolidati</b>	p. <b>7</b>
<b>Rendiconto intermedio di gestione</b>	p. <b>8</b>
Analisi della situazione economico finanziaria del Gruppo	p. 9
Andamento economico del quarto trimestre 2010	p. 9
Andamento economico del 2010	p. 11
Rendiconto finanziario consolidato	p. 19
Situazione patrimoniale-finanziaria del Gruppo al 31 dicembre 2010	p. 20
Altre informazioni	p. 20
<b>Fatti di rilievo intervenuti dopo la chiusura del 4° trimestre ed evoluzione prevedibile della gestione</b>	p. <b>21</b>
Conto economico consolidato	p. 22
Stato patrimoniale-finanziaria consolidata	p. 23
Rendiconto finanziario consolidato	p. 25
Prospetto delle variazioni del patrimonio netto consolidato	p. 26
Conto economico complessivo consolidato	p. 26
Note esplicative alla relazione trimestrale consolidata al 31 dicembre 2010 e al 31 dicembre 2009	p. 27
<b>Allegato I: Le imprese del Gruppo DiaSorin al 31 dicembre 2010</b>	p. <b>46</b>

## Organi Sociali

### Consiglio di Amministrazione (data di nomina 27/04/2010)

<b>Presidente</b>	Gustavo Denegri
<b>Vice Presidente</b>	Antonio Boniolo
<b>Amministratore Delegato</b>	Carlo Rosa <sup>(1)</sup>
<b>Consiglieri</b>	Giuseppe Alessandria <sup>(2)(3)</sup>
	Chen Menachem Even
	Enrico Mario Amo
	Ezio Garibaldi <sup>(2)</sup>
	Michele Denegri
	Franco Moschetti <sup>(2)</sup>
	Gian Alberto Saporiti

### Collegio Sindacale

<b>Presidente</b>	Roberto Bracchetti
<b>Sindaci effettivi</b>	Bruno Marchina
	Andrea Caretti
<b>Sindaci supplenti</b>	Umberto Fares
	Maria Carla Bottini

### Comitati

<b>Comitato per il Controllo Interno</b>	Ezio Garibaldi (Presidente)
	Franco Moschetti
	Enrico Mario Amo
<b>Comitato per la Remunerazione</b>	Giuseppe Alessandria (Presidente)
	Ezio Garibaldi
	Michele Denegri
<b>Comitato per le Proposte di Nomina</b>	Franco Moschetti (Presidente)
	Giuseppe Alessandria
	Michele Denegri
<b>Comitato per le parti correlate</b>	Franco Moschetti (Coordiatore)
	Giuseppe Alessandria
	Ezio Garibaldi

<b>Società di revisione</b>	Deloitte & Touche S.p.A.
-----------------------------	--------------------------

<sup>(1)</sup> Direttore generale

<sup>(2)</sup> Amministratore indipendente

<sup>(3)</sup> *Lead Independent Director*

<sup>(4)</sup> Istituito con delibera consigliare del 5 Novembre 2010

## Il Gruppo DiaSorin

Il Gruppo DiaSorin opera a livello internazionale nel mercato della diagnostica in vitro.

In particolare il Gruppo DiaSorin opera nel segmento dell'immunodiagnostica, segmento che raggruppa le classi merceologiche dell'immunochimica e dell'immunologia infettiva.

All'interno del segmento dell'immunodiagnostica, il Gruppo sviluppa, produce e commercializza *kit* di immunoreagenti per la diagnostica clinica di laboratorio in vitro, basati su differenti tecnologie. Le tecnologie che il Gruppo utilizza e pone alla base dello sviluppo e della produzione dell'intera gamma dei propri prodotti riflettono l'evoluzione tecnologica attraversata dal dosaggio immunodiagnostico in vitro fin dalla comparsa dei primi *test* commerciali alla fine degli anni '60. In particolare si distinguono tre principali tecnologie:

- RIA (*Radio Immuno Assay*): è una tecnologia che utilizza traccianti radioattivi e che viene attualmente impiegata principalmente per alcuni prodotti in grado di fornire prestazioni che non possono essere garantite dalle altre tecnologie. Non consente lo sviluppo di prodotti utilizzabili con sistemi e strumenti di analisi automatizzata ma soltanto prodotti per analisi da eseguirsi manualmente da parte di operatori esperti.
- ELISA (*Enzyme Linked ImmunoSorbent Assay*): introdotta negli anni '80, è una tecnologia non radioattiva in cui il segnale generato dal tracciante è colorimetrico e permette principalmente lo sviluppo di prodotti nel formato micro-piastra. In origine i prodotti che utilizzavano la tecnologia ELISA erano stati sviluppati in modo tale che l'analisi diagnostica potesse essere eseguita con l'ausilio di strumentazione poco sofisticata e con un elevato livello di intervento da parte del personale del laboratorio. In seguito sono stati sviluppati analizzatori in grado di automatizzare alcune delle operazioni manuali pur mantenendo un grado di complessità molto superiore rispetto ai prodotti di nuova generazione che utilizzano la tecnologia CLIA.
- CLIA (*ChemiLuminescent Immuno Assay*): è la tecnologia di ultima generazione comparsa nei primi anni novanta in cui il segnale è generato da un tracciante marcato con una molecola luminescente. La tecnologia CLIA è adattabile a prodotti e strumenti con caratteristiche di alta flessibilità di utilizzo in termini di menù e velocità di esecuzione del test. Tale tecnologia è utilizzata sullo strumento LIAISON. A differenza dell'ELISA, la tecnologia CLIA ha consentito una compressione dei tempi ed è stata utilizzata dalle società diagnostiche per sviluppare prodotti con formato proprietario (ossia non standard) basati su cartucce in grado di operare solamente sulla strumentazione sviluppata dalla singola società (c.d. sistemi chiusi). Il kit diagnostico utilizzato sul LIAISON viene fabbricato dalla DiaSorin in cartucce contenenti ognuna 100 test per la stessa patologia. Al contrario dei prodotti che utilizzano la tecnologia ELISA, non viene richiesto all'operatore di eseguire alcun intervento sul prodotto che si presenta nella sua forma definitiva e deve essere solamente caricato nell'apposito vano sullo strumento.

Accanto allo sviluppo, produzione e commercializzazione dei kit di immunoreagenti, il Gruppo fornisce ai propri clienti strumenti che, utilizzando i reagenti, permettono di eseguire in maniera automatizzata l'indagine diagnostica. In particolare, DiaSorin offre due principali tipi di strumentazione: lo strumento ETI-MAX al servizio di prodotti che si basano su tecnologia ELISA e lo strumento LIAISON che gestisce i prodotti sviluppati su tecnologia CLIA.

I prodotti DiaSorin si caratterizzano per l'elevato contenuto tecnologico e innovativo utilizzato nelle attività di ricerca e sviluppo e di produzione in larga scala delle materie prime biologiche che ne costituiscono i principi attivi di base (culture virali, proteine sintetiche o ricombinanti, anticorpi monoclonali).

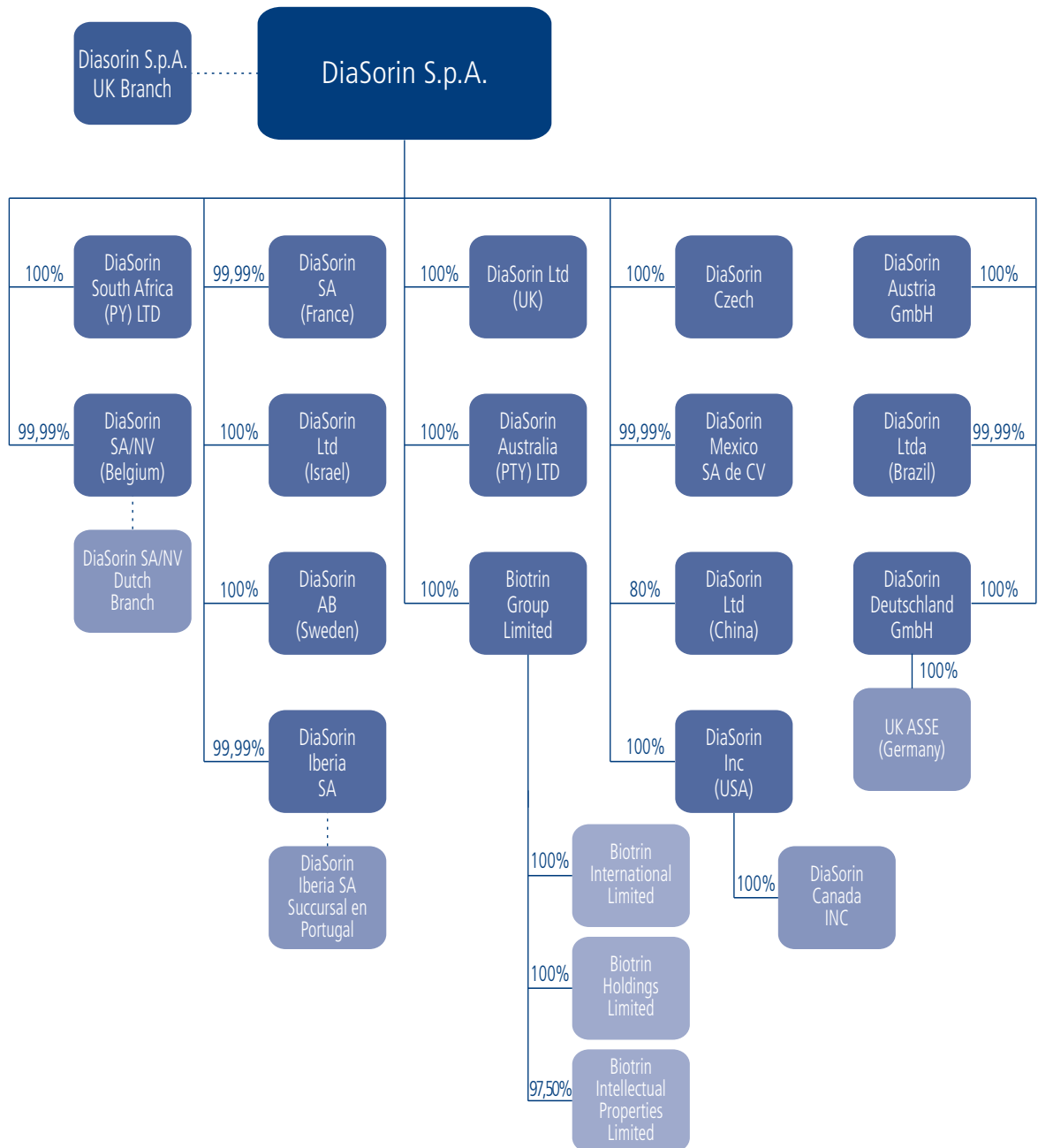
DiaSorin gestisce internamente i principali processi relativi alla filiera di ricerca, produttiva e distributiva, vale a dire il processo che partendo dallo sviluppo dei nuovi prodotti conduce alla messa in commercio degli stessi. La piattaforma produttiva del Gruppo è oggi articolata in diversi stabilimenti dislocati a Saluggia (VC), presso la sede della Capogruppo, a Stillwater – Minnesota (USA), presso la sede della DiaSorin Inc., a Dietzenbach – Francoforte (Germania), presso la sede della DiaSorin Deutschland GmbH, Dublino, presso la sede di Biotrin Ltd, a cui si aggiungono i due siti produttivi con sede a Dartford (UK) e a Kyalami (Johannesburg - Sud Africa) conseguenti la recente acquisizione del ramo d'azienda Murex, già di proprietà del Gruppo Abbott.

Il Gruppo facente capo a DiaSorin SpA è composto da 23 società con sede in Europa, nord, centro e sud America, Africa ed Asia (6 delle quali svolgono attività di ricerca e di produzione).

Da ultimo, si segnala che il Gruppo vanta anche branch estere costituite da uffici commerciali aventi sede in Portogallo ed Olanda.

La commercializzazione dei prodotti del Gruppo nei mercati europei, statunitense, messicano, brasiliano e israeliano, viene gestita principalmente dalle società commerciali appartenenti al Gruppo DiaSorin. Nei paesi in cui il Gruppo non ha una presenza diretta, viene utilizzata una rete internazionale composta da oltre 80 distributori indipendenti.

## Struttura del Gruppo DiaSorin al 31 dicembre 2010



## Principali dati consolidati

<b>Risultati economici</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>4° trimestre</b> <b>2010</b>	<b>4° trimestre</b> <b>2009</b>	<b>1.01-31.12/</b> <b>2010</b>	<b>1.01-31.12/</b> <b>2009</b>
Ricavi netti	109.309	79.104	404.547	304.129
Margine lordo	76.362	55.918	285.127	213.645
EBITDA <sup>(1)</sup>	42.089	30.689	164.524	122.640
Risultato operativo (EBIT)	35.908	26.124	142.926	105.442
Risultato di periodo	22.956	16.085	90.207	70.047

<b>Risultati patrimoniali</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>al 31/12/2010</b>	<b>al 31/12/2009</b>
Capitale immobilizzato	205.088	157.464
Capitale investito netto	283.026	206.624
Indebitamento finanziario netto	33.036	11.231
Patrimonio netto	316.062	217.855

<b>Risultati finanziari</b> <i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>4° trimestre</b> <b>2010</b>	<b>4° trimestre</b> <b>2009</b>	<b>1.01-31.12/</b> <b>2010</b>	<b>1.01-31.12/</b> <b>2009</b>
Flusso monetario netto di periodo	13.459	7.314	14.521	31.095
Free cash flow <sup>(2)</sup>	18.318	11.532	73.392	39.561
Investimenti	6.280	6.786	27.909	27.536
Dipendenti (n.)			1.451	1.196

<sup>(1)</sup> L'EBITDA è definito dagli Amministratori come il "risultato operativo" al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali.

<sup>(2)</sup> Il Free cash flow equivale al flusso di cassa netto generato dalle attività operative comprensivo degli utilizzi per investimenti e prima del pagamento degli interessi.



# Resoconto intermedio di gestione

## Premessa

Il presente resoconto intermedio di gestione al 31 dicembre 2010 (di seguito "Relazione trimestrale") è stato redatto in conformità ai principi contabili internazionali (*International Accounting Standards - IAS* e *International Financial Reporting Standards - IFRS*), integrati dalle relative interpretazioni (*Standing Interpretations Committee - SIC* e *International Financial Reporting Interpretations Committee - IFRIC*) emesse dall'*International Accounting Standards Boards (IASB)*. In particolare è stata redatta in forma sintetica in conformità al principio contabile internazionale applicabile per l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34) adottato dall'Unione Europea e ai sensi dell'art. 154-ter, comma 2 e 3 del D.lgs. 24/2/1998, n. 58.

Si segnala che in data 4 Novembre 2010 DiaSorin S.p.A. ha annunciato un piano di ristrutturazione relativo allo stabilimento di Dartford che ha comportato, nel corso del quarto trimestre, l'uscita di 82 dipendenti. Il costo complessivo sostenuto per la riorganizzazione dell'unità produttiva, interamente iscritto a conto economico nel trimestre in esame, è pari ad Euro 4.090 migliaia ed è riferibile ad incentivi all'esodo del personale nonché ai costi di dismissione conseguenti alla razionalizzazione del portafoglio prodotti.

## Andamento dei cambi

Nel corso del 2010, rispetto all'anno precedente, le quotazioni della valuta europea hanno subito un sensibile deprezzamento nei confronti del Dollaro USA. Tale fenomeno si è manifestato principalmente nella seconda metà dell'anno, arrivando a registrare nell'ultimo trimestre una svalutazione media pari ad 8 punti percentuali rispetto al medesimo periodo del 2009. Negli ultimi mesi del 2009 si era infatti verificato un consistente apprezzamento dell'Euro, andamento che non si è ripetuto in ugual misura nel corso della chiusura del 2010, dove è stato registrato un cambio medio dell'ultimo trimestre pari a 1,3583.

Si conferma questa tendenza nei confronti dei tassi di cambio rilevati nel 2009 anche per quanto riguarda le altre principali valute di riferimento del Gruppo DiaSorin. In particolare pur riducendo il divario verso i tassi registrati nella prima metà del 2009, si mantiene elevato il tasso di cambio del Real brasiliano nei confronti dell'Euro: quest'ultimo ha infatti subito rispetto all'anno precedente un deprezzamento medio pari al 16% sulla valuta brasiliana.

Degne di nota anche le svalutazioni dell'Euro verificatesi nei confronti delle due valute che si sono recentemente aggiunte al paniere di analisi, il Dollaro Australiano ha infatti conseguito nel corso dell'ultimo trimestre 2010, rispetto al medesimo periodo dell'anno precedente, un apprezzamento del 15% e parimenti ha fatto registrare il Rand Sudafricano.

Si propone di seguito una tabella riassuntiva dei tassi di cambio dei periodi a confronto (fonte: UIC):

Valuta	Cambio medio 4° trimestre		Cambio medio 1.01 - 31.12		Cambio puntuale al 31.12	
	2010	2009	2010	2009	2010	2009
Dollaro USA	1,3583	1,4779	1,3257	1,3948	1,3362	1,4406
Real brasiliano	2,3037	2,5703	2,3310	2,7674	2,2177	2,5113
Sterlina inglese	0,8594	0,9048	0,8578	0,8909	0,8608	0,8881
Corona svedese	9,2139	10,3509	9,5373	10,6191	8,9655	10,2520
Corona Ceca	24,7892	25,9225	25,2840	26,4349	25,0610	26,4730
Dollaro canadese	1,3757	1,5604	1,3647	1,5850	1,3322	1,5128
Peso messicano	16,8206	19,3003	16,7373	18,7989	16,5475	18,9223
Shekel israeliano	4,9158	5,5636	4,9457	5,4665	4,7378	5,4545
Yuan cinese	9,0405	10,0905	8,9712	9,5277	8,8220	9,8350
Dollaro australiano	1,3747	1,6250	1,4423	1,7727	1,3136	1,6008
Rand sudafricano	9,3785	11,0757	9,6984	11,6737	8,8625	10,6660

## Analisi della situazione economico finanziaria del Gruppo

### Andamento economico del quarto trimestre 2010

Il quarto trimestre 2010 ha confermato i trend di crescita dei trimestri precedenti sia a livello di vendite che dei principali indicatori di redditività.

Sono stati conseguiti ricavi pari ad Euro 109.309 migliaia, rispetto ad Euro 79.104 migliaia del quarto trimestre 2009, in crescita di 38,2% punti percentuali. Si segnala che le vendite di prodotti appartenenti alla linea Murex registrate durante il trimestre sono pari a Euro 9.367 milioni.

Da rilevare inoltre che la performance del trimestre, se confrontata con lo stesso periodo dell'anno precedente, è stata positivamente influenzata dal deprezzamento dell'euro nei confronti di tutte le valute del Gruppo. Se normalizzato dall'effetto della fluttuazione dei cambi e al netto del contributo del nuovo business acquisito, il fatturato del trimestre risulterebbe in incremento di 20,7 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2009.

La tecnologia CLIA, in aumento del 36,4% nel trimestre, si conferma come il più importante motore di crescita dei ricavi grazie all'incremento dei piazzamenti e alla vendita di reagenti che ne consegue. Al 31 dicembre 2010 la base installata LIAISON è giunta ad un totale di 3.641 analizzatori, in aumento di 194 rispetto al dato in chiusura del terzo trimestre. Le vendite di reagenti su tecnologia CLIA hanno rappresentato il 71,4% del totale dei ricavi del periodo (escluse le vendite di prodotti Murex). Va rilevato che nel corso del trimestre è iniziato il lancio dell'analizzatore automatico di seconda generazione LIAISON XL, a seguito dell'ottenimento del marchio CE sullo strumento stesso e sui prodotti della linea Epatite.

Il margine lordo del trimestre è pari ad Euro 76.362 migliaia rispetto ad Euro 55.918 migliaia conseguiti nello stesso periodo dell'esercizio 2009, registrando una conseguente crescita di 36,6 punti percentuali. Si segnala che l'incidenza dello stesso sul fatturato è passata da 70,7 punti percentuali a 69,9 punti percentuali.

Il margine operativo lordo consolidato (EBITDA) ha registrato una crescita del 37,1%, raggiungendo euro 42.089 migliaia rispetto ad Euro 30.689 del quarto trimestre del 2009. L'utile operativo consolidato (EBIT) è passato da Euro 26.124 migliaia registrati nel quarto trimestre 2009 ad Euro 35.908 migliaia dello stesso periodo del 2010, in crescita del 37,5%. L'incidenza percentuale sul fatturato di entrambi gli indicatori è passata rispettivamente da 38,8% e 33% del quarto trimestre 2009 a 38,5% e 32,8% del quarto trimestre 2010. Relativamente all'integrazione del business Murex, va segnalato che nel corso del trimestre sono stati contabilizzati oneri di natura non ricorrente per un valore di Euro 4.090 migliaia relativi al piano di riorganizzazione dello stabilimento di Dartford e all'ottimizzazione del catalogo prodotti. Depurando i risultati del trimestre da tale effetto, le incidenze sul fatturato dell'EBITDA e dell'EBIT risulterebbero 42,2% e 36,6% rispettivamente.

Infine, l'utile netto trimestrale risulta pari ad Euro 22.956 migliaia, in crescita del 42,7 % rispetto allo stesso periodo del 2009. Rettificando il risultato del quarto trimestre 2010 dagli elementi di costo non ricorrente ed il risultato del quarto trimestre 2009 dai diversi trattamenti contabili delle differenze cambio finanziarie, la crescita trimestre su trimestre dell'utile netto risulterebbe pari al 57,6%.

Il risultato per azione "base" del quarto trimestre 2010 è pari ad Euro 0,41 ( Euro 0,29 nel 2009), in crescita del 41,4%. Il risultato per azione "diluito" non subisce effetti significativi derivanti dal piano di stock options in essere al 31 dicembre 2010 ed è pari ad Euro 0,41.

Di seguito viene rappresentato il conto economico consolidato relativo ai trimestri chiusi al 31 dicembre 2009 e 2010:

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	4° trimestre	
	2010 <sup>(*)</sup>	2009 <sup>(*)</sup>
Ricavi delle vendite e prestazioni	109.309	79.104
Costo del venduto	(32.947)	(23.186)
<b>Margine lordo</b>	<b>76.362</b>	<b>55.918</b>
	69,9%	70,7%
Spese di vendita e marketing	(19.400)	(15.730)
Costi di ricerca e sviluppo	(5.718)	(4.682)
Spese generali e amministrative	(12.040)	(9.083)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(37.158)</b>	<b>(29.495)</b>
	-34,0%	-37,3%
Altri (oneri) e proventi operativi	(3.296)	(299)
<i>di cui non ricorrenti</i>	<i>(4.090)</i>	-
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>35.908</b>	<b>26.124</b>
	32,8%	33,0%
Proventi/(oneri) finanziari	(1.479)	(1.280)
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>34.429</b>	<b>24.844</b>
Imposte del periodo	(11.473)	(8.759)
<b>Risultato di periodo</b>	<b>22.956</b>	<b>16.085</b>
<b>EBITDA <sup>(*)</sup></b>	<b>42.089</b>	<b>30.689</b>

<sup>(\*)</sup> Dati non sottoposti a revisione contabile.

<sup>(\*)</sup> Con riferimento ai dati economici evidenziati in tabella, l'EBITDA è definito dagli Amministratori, come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

## *Andamento economico del 2010*

Il fatturato conseguito dal Gruppo al 31 dicembre 2010 si è assestato a Euro 404.547 migliaia, in crescita di 33 punti percentuali rispetto al 2009. Alla data di chiusura dell'esercizio i ricavi relativi alla linea di prodotti Murex ammontano a Euro 23.025 migliaia e rappresentano il 7,6% dell'incremento del fatturato rispetto all'anno precedente. Va inoltre segnalato il consistente contributo dato dalle variazioni nei tassi di cambio delle valute del Gruppo sulla performance sopra citata. A cambi medi del 2009 ed escludendo il contributo dei prodotti Murex il fatturato cresce del 21,4%.

Nell'analizzare i fattori all'origine della crescita, prescindendo dall'incidenza del business Murex, occorre evidenziare il buon andamento della tecnologia CLIA e il successo dei prodotti legati al test sulla Vitamina D. Durante il 2010 le vendite di questa tipologia di prodotti hanno registrato un incremento del 37,8% rispetto all'esercizio precedente rappresentando un 69,9% del fatturato (escludendo i prodotti Murex). Infine, nel corso dell'esercizio, sono stati installati circa 666 nuovi analizzatori.

Il margine lordo si è attestato ad Euro 285.127 migliaia rispetto a Euro 213.645 del 2009: la crescita registrata è stata pari a 33,5 punti percentuali. Al 31 dicembre 2010 l'incidenza del margine lordo sul fatturato è stata pari a 70,5 punti percentuali, leggermente superiore a quella dello stesso periodo del 2009 e nonostante un lieve effetto diluitivo dovuto alle vendite di prodotti Murex. Come già segnalato nella precedente relazione trimestrale, la vendita della prima dotazione di magazzino necessaria alla distribuzione di prodotti tramite Abbott ha comportato un impatto negativo di 0,5 punti percentuali sul margine cumulato dell'esercizio.

Il margine operativo lordo consolidato (EBITDA) del 2010 è stato pari ad Euro 164.524 migliaia rispetto ad Euro 122.640 migliaia del 2009; al 31 dicembre 2010 l'incidenza dell'EBITDA consolidato sul fatturato è stata pari a 40,7 punti percentuali rispetto ai 40,3 punti percentuali registrati l'anno scorso. L'utile operativo consolidato (EBIT) del 2010 si attesta ad Euro 142.926 migliaia rispetto ad Euro 105.442 migliaia dello stesso periodo del 2009; al 31 dicembre 2010 l'incidenza dell'EBIT consolidato sul fatturato è stata pari a 35,3 punti percentuali rispetto ai 34,7 punti percentuali registrati l'anno scorso. Come già segnalato in precedenza, durante il mese di dicembre sono stati registrati costi di natura non ricorrente relativi alla riorganizzazione dello stabilimento in Inghilterra e all'ottimizzazione del catalogo prodotti. Questi costi vanno ad aggiungersi alle spese per assistenza legale e amministrativa finalizzata all'acquisizione del business Murex, portando le spese di natura non ricorrente ad un totale di Euro 5.744 migliaia. Al netto di questo effetto, le incidenze sui ricavi dell'EBITDA e dell'EBIT risulterebbero 42,1% e 36,7% rispettivamente.

Infine, l'utile netto cumulato risulta pari ad Euro 90.207 migliaia, in crescita del 28,8% rispetto al 31 dicembre 2009. Relativamente alla comparazione con l'utile netto registrato nello stesso periodo del 2010, valgono le stesse considerazioni esposte più sopra con riferimento ai risultati trimestrali: rettificando il risultato del 2009 dagli elementi non ricorrenti, quali le differenze cambio sull'indebitamento in valuta e gli effetti positivi dell'affrancamento del goodwill (rispettivamente pari a Euro 944 migliaia ed Euro 4.536 migliaia), ed il risultato 2010 dagli oneri riferiti al business Murex (acquisizione e riorganizzazione) la crescita dell'utile netto risulta pari al 45,2%.

Il risultato per azione "base" del 2010, pari ad Euro 1,63 (1,27 nel 2009), è calcolato dividendo il risultato netto attribuibile ai soci per il numero medio delle azioni in circolazione pari a 55.223 milioni (effetto che incorpora l'esercizio della prima tranche del piano di stock options). Il piano di stock options in essere al 31 dicembre 2010 non ha effetti significativi sull'utile per azione: il risultato per azione "diluito" dell'esercizio è pari a Euro 1,63.

Di seguito viene rappresentato il conto economico consolidato relativo agli anni 2010 e 2009:

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>1.01-31.12</b>	
	<b>2010 <sup>(*)</sup></b>	<b>2009 <sup>(*)</sup></b>
Ricavi delle vendite e prestazioni	404.547	304.129
Costo del venduto	(119.420)	(90.484)
<b>Margine lordo</b>	<b>285.127</b>	<b>213.645</b>
	70,5%	70,2%
Spese di vendita e marketing	(69.780)	(56.949)
Costi di ricerca e sviluppo	(19.372)	(16.074)
Spese generali e amministrative	(41.788)	(32.384)
<b>Totale spese operative</b>	<b>(130.940)</b>	<b>(105.407)</b>
	-32,4%	-34,7%
Altri (oneri) e proventi operativi	(11.261)	(2.796)
<i>di cui non ricorrenti</i>	(5.744)	-
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>	<b>142.926</b>	<b>105.442</b>
	35,3%	34,7%
Proventi/(oneri) finanziari	(942)	(2.705)
<b>Risultato ante imposte</b>	<b>141.984</b>	<b>102.737</b>
Imposte del periodo	(51.777)	(32.690)
<b>Risultato di periodo</b>	<b>90.207</b>	<b>70.047</b>
<b>EBITDA <sup>(*)</sup></b>	<b>164.524</b>	<b>122.640</b>

<sup>(\*)</sup> Dati non sottoposti a revisione contabile.

<sup>(\*)</sup> Con riferimento ai dati economici evidenziati in tabella, l'EBITDA è definito dagli Amministratori, come il "risultato operativo", al lordo degli ammortamenti delle attività immateriali e degli ammortamenti delle attività materiali. L'EBITDA è una misura utilizzata dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo del Gruppo e non è definito come misura contabile negli IFRS e pertanto non deve essere considerato una misura alternativa per la valutazione dell'andamento del risultato operativo del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri operatori e/o gruppi e pertanto potrebbe non essere comparabile.

### *Ricavi delle vendite e delle prestazioni*

I commenti ai ricavi delle vendite e delle prestazioni di seguito riportati sono riferiti al solo business DiaSorin. Per quanto riguarda i ricavi derivanti dal business Murex, si segnala che al 31 dicembre 2010 il Gruppo ha registrato vendite di prodotti Murex per un valore di Euro 23.025 migliaia, comprensive della prima dotazione di magazzino ai distributori Abbott pari ad Euro 2.958 migliaia e della commissione ad Abbott relativa ai territori dove, per ragioni di regolamentazione locale, opera ancora come distributore dei prodotti Murex e pari ad Euro 1.359 migliaia.

Il quarto trimestre del 2010 ha fatto registrare ricavi delle vendite e prestazioni riferiti ai soli prodotti e servizi DiaSorin, pari ad Euro 99.942 migliaia, in aumento di Euro 20.838 migliaia rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente. La crescita del quarto trimestre 2010 rispetto all'anno precedente è stata pari a 26,3 punti percentuali.

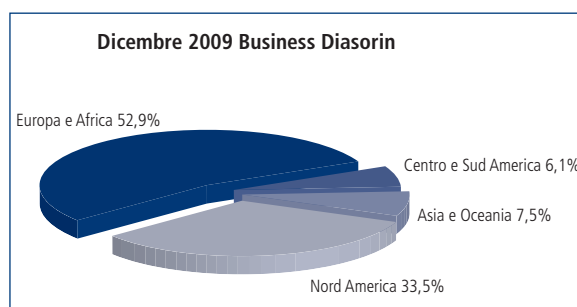
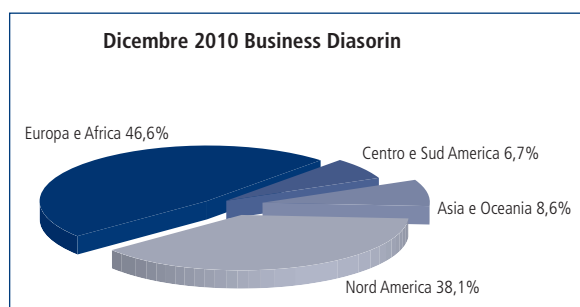
A cambi costanti (quarto trimestre 2009) la crescita sarebbe stata pari a Euro 16.394 migliaia rispetto all'anno precedente (pari al 20,7%).

Al 31 dicembre 2010 i ricavi cumulati derivanti dai prodotti DiaSorin si sono incrementati di Euro 77.393 migliaia pari ad una crescita percentuale, a cambi correnti, del 25,4% verso l'esercizio precedente. A cambi costanti la crescita del fatturato sarebbe stata pari a 21,4 punti percentuali. L'impatto del delta cambi è conseguenza del deprezzamento dell'Euro nei confronti di tutte le valute del Gruppo, soprattutto del Dollaro Statunitense e del Real Brasiliano.

### Analisi del fatturato per area geografica

La seguente tabella riporta il fatturato consolidato conseguito dal Gruppo DiaSorin suddiviso per area geografica di destinazione. A causa dei flussi logistici richiesti dall'utilizzo di filiali di Abbott per la distribuzione in alcune aree, non è stato possibile rappresentare correttamente la ripartizione di tale fatturato per area geografica di destinazione. Si ritiene pertanto più utile rappresentare i ricavi derivanti dai prodotti MUREX separatamente dalla ripartizione geografica del business tradizionale di DiaSorin. Coerentemente, i commenti ai ricavi delle vendite e delle prestazioni per area geografica sono riferiti al solo business DiaSorin:

(in migliaia di Euro)	4° trimestre			1.01-31.12		
	2010	2009	Variazione %	2010	2009	Variazione %
Europa e Africa	47.284	41.876	12,9%	177.956	160.911	10,6%
Centro e Sud America	7.296	4.662	56,5%	25.387	18.614	36,4%
Asia e Oceania	9.870	6.160	60,2%	32.943	22.600	45,8%
Nord America	35.492	26.406	34,4%	145.236	102.004	42,4%
<b>Totale senza Murex</b>	<b>99.942</b>	<b>79.104</b>	<b>26,3%</b>	<b>381.522</b>	<b>304.129</b>	<b>25,4%</b>
Murex	9.367	-		23.025	-	
<b>Totale complessivo</b>	<b>109.309</b>	<b>79.104</b>	<b>38,2%</b>	<b>404.547</b>	<b>304.129</b>	<b>33,0%</b>



### Europa e Africa

I mercati europeo ed africano hanno fatto registrare nel quarto trimestre del 2010 un fatturato pari ad Euro 47.284 migliaia, in crescita di 12,9 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2009 (Euro 41.876 migliaia). La performance

del trimestre è stata positivamente influenzata dai buoni risultati delle filiali francese e tedesca, in aumento di 48,2 e 15,6 punti percentuali rispettivamente verso lo stesso periodo dell'anno precedente.

Il fatturato cumulato del 2010 ha registrato una crescita rispetto allo stesso periodo del 2009 di Euro 17.045 migliaia pari a 10,6 punti percentuali a cambi correnti e a 9,5 a cambi costanti. L'incremento realizzato durante l'esercizio è stato sensibilmente favorito dal deprezzamento dell'Euro nei confronti di tutte le valute dell'area e, in particolar modo, dello Shekel israeliano e della Sterlina inglese.

Le vendite progressive sul mercato francese e israeliano risultano in aumento rispetto all'anno precedente del 34,2% e del 25,1% rispettivamente grazie, in parte, al buon andamento del test LIAISON Vitamin D Total. Da segnalare che l'influenza della valuta sulla performance della filiale israeliana è di 12 punti percentuali, risultando la crescita a cambi del 2009 del 13,1%.

### **Nord America**

Le vendite del quarto trimestre 2010 si sono assestate ad Euro 35.492 migliaia, in crescita rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente del 34,4% a cambi correnti e del 23% a cambi costanti.

Al 31 dicembre 2010 la crescita cumulata nel mercato nordamericano è stata pari Euro 43.232 migliaia, pari a 42,4 punti percentuali. A cambi costanti, eliminando quindi l'effetto valutario favorevole, la crescita sarebbe stata pari a 35,3 punti percentuali. Ai buoni risultati ottenuti negli Stati Uniti si aggiungono quelli nell'area canadese, in crescita a doppia cifra rispetto all'anno precedente sia a cambi correnti (36,5%) che a cambi costanti (29,7%).

Le vendite progressive in questa regione ammontano a Euro 145.236 migliaia rappresentando una percentuale pari al 38,1% del fatturato del Gruppo DiaSorin (escludendo le vendite relative ai prodotti Murex).

### **America Latina**

Le vendite trimestrali nell'area latinoamericana hanno fatto registrare nel quarto trimestre un aumento dei ricavi pari a Euro 2.634 migliaia, equivalente a 56,5 punti percentuali. Una parte della crescita in oggetto è dovuta all'apprezzamento del Real Brasiliano nei confronti dell'Euro; a cambi costanti del quarto trimestre 2009 la regione sarebbe cresciuta del 40,2%.

Da segnalare il buon andamento durante il periodo della filiale brasiliana che ha registrato ricavi in crescita rispetto al quarto trimestre 2009 del 52,3% a cambi correnti e del 33,8% a cambi costanti. All'origine di questo miglioramento si trova l'assegnazione, durante il trimestre, di due importanti gare pubbliche su tecnologia Elisa e Liaison.

Al 31 dicembre 2010 le vendite cumulate risultano in crescita del 36,4% attestandosi a Euro 25.387 migliaia, rispetto ad Euro 18.614 migliaia registrati nello stesso periodo del 2009. Al netto dell'impatto della fluttuazione valutaria la crescita sarebbe stata pari a 19,6 punti percentuali.

La buona performance dell'ultimo trimestre dell'esercizio ha riportato le vendite della controllata brasiliana (a cambi costanti) in linea con l'anno precedente, mentre la controllata messicana registra un fatturato superiore all'anno precedente di 32,4 punti percentuali a cambi correnti e di 17,9 a cambi costanti.

Nei paesi dove il Gruppo non è presente in modo diretto, ma attraverso distributori indipendenti, le vendite risultano cumulativamente superiori del 218,5%; le performance più significative sono state registrate nei mercati venezuelano e colombiano.

### Asia e Oceania

L'ultima parte dell'anno conferma il trend di crescita positivo dei prodotti DiaSorin in Asia e Oceania. In effetti, il fatturato complessivo registrato durante il periodo è pari a Euro 9.870 migliaia, in crescita di 60,2 punti percentuali rispetto al quarto trimestre 2009. Eliminando il contributo dovuto all'andamento del cambio Euro/Dollaro, la crescita dell'area sarebbe pari a 58,4 punti percentuali.

Il buon risultato del periodo è dovuto in parte all'inizio dell'attività commerciale diretta da parte della filiale australiana, avvenuta nel mese di Agosto. Continua inoltre il buon andamento sul mercato cinese dove le vendite trimestrali risultano superiori di 55,9 punti percentuali rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

I ricavi conseguiti in questi mercati a livello cumulato hanno raggiunto Euro 32.943 migliaia, in aumento del 45,8% rispetto allo stesso periodo del 2009. Il contributo dell'andamento dei cambi sulla crescita è di 1,5 punti percentuali.

### Analisi del fatturato per tecnologia

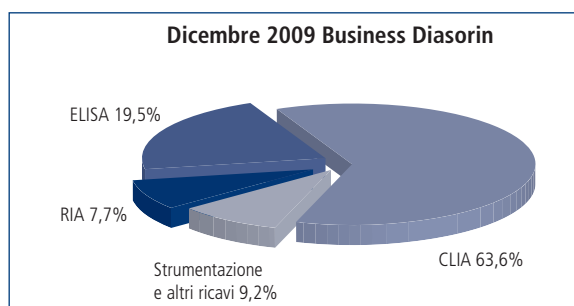
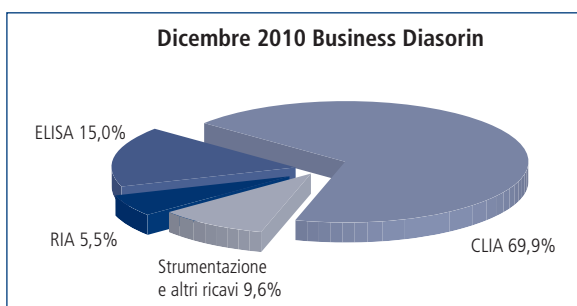
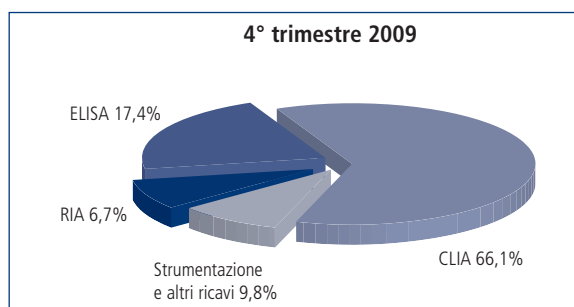
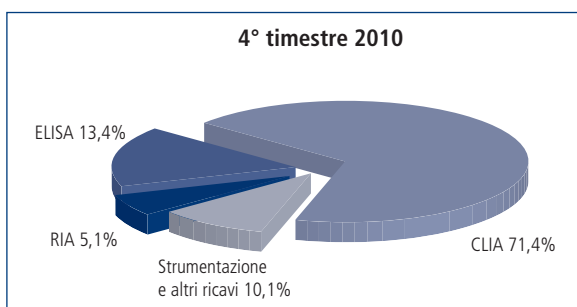
Grazie al continuo ampliamento della base installata ed all'estensione geografica è proseguito l'incremento dei ricavi generati dalla piattaforma LIAISON.

La seguente tabella riporta l'incidenza percentuale del fatturato per ciascuna tecnologia sui dati consolidati conseguiti dal Gruppo per il quarto trimestre e il cumulato del 2010 e 2009. Al fine di mantenere la comparabilità con l'esercizio precedente, anche dall'analisi del fatturato per tecnologia vengono escluse le vendite relative alla linea di prodotti Murex, interamente basati su tecnologia ELISA. L'inclusione del fatturato di questi prodotti nell'analisi per tecnologia porterebbe l'incidenza dei prodotti ELISA al 19,6%.

	% di incidenza sul fatturato			
	4° trimestre		Dicembre	
	2010	2009	2010	2009
RIA	5,1%	6,7%	5,5%	7,7%
ELISA	13,4%	17,4%	15,0%	19,5%
CLIA	71,4%	66,1%	69,9%	63,6%
Strumentazione e altri ricavi	10,1%	9,8%	9,6%	9,2%
<b>Totale</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>



Al 31 Dicembre 2010 i ricavi generati da prodotti LIAISON hanno fatto registrare una crescita pari a 37,8 punti percentuali rispetto al medesimo periodo del 2009.



L'incidenza dei ricavi su tecnologia CLIA al termine dell'esercizio in corso ha raggiunto i 69,9 punti percentuali. Alla data del 31 dicembre 2010 risultano installati sul mercato circa 3.641 analizzatori automatici LIAISON presso i clienti diretti ed indiretti del Gruppo, in crescita di circa 666 unità rispetto alla base installata al 31 dicembre 2009, di cui circa 194 sono stati installati nel corso del quarto trimestre 2010.

### **Risultato della gestione operativa**

Il margine lordo del Gruppo continua a migliorare parallelamente alle buone performance ottenute in termini di fatturato. Il Gruppo ha chiuso il quarto trimestre dell'anno in corso con un margine lordo pari a Euro 76.362 migliaia rispetto ad Euro 55.918 migliaia conseguiti nello stesso periodo dell'esercizio 2009, registrando una crescita di 36,6 punti percentuali. L'incidenza dello stesso sul fatturato trimestrale è passata da 70,7 punti percentuali a 69,9 punti percentuali. Tale diminuzione di marginalità è legata essenzialmente all'effetto delle vendite di prodotti Murex.

Il margine lordo cumulato è passato da Euro 213.645 migliaia del 31 dicembre 2009 a Euro 285.127 migliaia dello stesso periodo del 2010, registrando una crescita pari al 33,5%, con un'incidenza sul fatturato che passa dal 70,2% al 70,5% (71% se normalizzato dalle vendite della prima dotazione di magazzino fatturata durante il terzo trimestre dell'anno).

Le spese operative del quarto trimestre sono state pari ad Euro 37.158 migliaia in crescita di 26 punti percentuali, in misura significativamente meno che proporzionale alla crescita del fatturato; all'incremento in valore assoluto si contrappone

quindi una significativa minor incidenza delle spese operative sul totale fatturato, che passa da 37,3 punti percentuali del quarto trimestre 2009 ai 34 punti percentuali del pari periodo dell'anno in corso.

Durante il 2010 le spese operative risultano pari ad Euro 130.940 migliaia, in crescita rispetto al 2009 del 24,2%. L'incidenza sul fatturato è pertanto diminuita da 34,7% a 32,4%.

I costi di ricerca e sviluppo sostenuti nel trimestre sono stati pari ad Euro 5.718 migliaia in aumento di 22,1 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2009.

A livello cumulato l'incidenza delle spese generali ed amministrative sul fatturato diminuisce passando da 10,6 punti percentuali a 10,3 nel 2010.

Il margine operativo lordo (EBITDA) del quarto trimestre ha registrato una crescita del 37,1% , raggiungendo Euro 42.089 migliaia rispetto a Euro 30.689 del quarto trimestre del 2009. L'EBITDA cumulato si attesta a Euro 165.524 migliaia, in crescita di 34,2 punti percentuali rispetto all'anno precedente.

L'utile operativo consolidato (EBIT) del quarto trimestre è stato pari ad Euro 35.908 migliaia, in crescita di 37,5 punti percentuali rispetto al 2009, con un'incidenza sul fatturato pari al 32,8%; l'EBIT cumulato si attesta ad Euro 142.926 migliaia, in crescita del 35,5% rispetto al 2009.

Come già segnalato precedentemente, il Gruppo ha registrato durante il trimestre spese di natura non ricorrente legate all'integrazione del business acquisito per valore di Euro 4.090 migliaia. Se normalizzati da questo effetto, l'incidenza dell'EBITDA e dell'EBIT sul fatturato del trimestre passa da 38,5% e 32,8% a 42,2% e 36,6% rispettivamente.

A livello cumulato, l'ammontare sopra citato va ad aggiungersi ai costi legali e amministrativi sostenuti ai fini dell'acquisizione portando il totale delle spese non ricorrenti del Gruppo a Euro 5.744 migliaia. Al 31 dicembre 2010 e una volta netti di questi costi straordinari, le incidenze dell'EBITDA e dell'EBIT sul fatturato risulterebbero rispettivamente 42,1% e 36,7%.

### ***Risultato della gestione finanziaria***

Il quarto trimestre 2010 ha registrato oneri finanziari netti pari ad Euro 1.479 migliaia rispetto a oneri netti pari a Euro 1.280 migliaia dello stesso periodo dell'anno precedente, portando il cumulato al 31 dicembre 2010 a oneri finanziari netti pari ad Euro 942 migliaia rispetto ad oneri netti pari a Euro 2.705 migliaia del 2009.

La differenza tra i due trimestri è da ricondursi principalmente alla contabilizzazione del fair value dei contratti di vendita a termine di dollari, stipulati dalla Capogruppo a copertura dei flussi di cassa attesi dalla controllata statunitense (oneri pari ad Euro 247 migliaia).

Tra gli interessi e altri oneri finanziari si segnalano oneri per Euro 210 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (Euro 212 migliaia nel quarto trimestre 2009), Euro 233 migliaia di interessi sui fondi pensione (Euro 235 migliaia nello stesso periodo del 2009) ed Euro 179 migliaia di interessi su finanziamenti verso banche e società di leasing (Euro 154 migliaia nello stesso periodo del 2009).

L'anno 2010 ha registrato oneri finanziari netti pari a Euro 942 migliaia, contro un valore negativo e pari a Euro 2.705 migliaia del 2009. La differenza rispetto all'anno precedente è principalmente riconducibile alle differenze cambio attive registrate dalla Capogruppo sui dividendi ricevuti dalla controllata statunitense. Si segnalano Euro 929 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (1.086 nello stesso periodo del 2009), Euro 810 migliaia di interessi sui fondi pensione (865 nello stesso periodo del 2009), Euro 634 migliaia di interessi su finanziamenti verso banche e società di leasing e proventi pari ad Euro 296 migliaia relativi al *fair value* dei contratti di vendita a termine di dollari.

Infine da segnalare il diverso trattamento contabile delle differenze cambio relative all'esposizione debitoria denominata in dollari americani: in seguito alla formalizzazione di una politica di gestione dei rischi cambi, il Gruppo utilizza i principi dell'*Hedging Accounting* statuiti dallo IAS 39, rilevando direttamente a patrimonio netto le differenze cambio. Nel 2009 il conto economico registrava Euro 944 migliaia di differenze cambio attive sull'indebitamento di cui sopra; nel 2010 le differenze cambio registrate a patrimonio netto risultano negative e pari ad Euro 1.632 migliaia.

### ***Utile lordo ed utile netto del periodo***

Il quarto trimestre 2010 si è chiuso con un utile lordo pari ad Euro 34.429 migliaia, portando il cumulato al 31 dicembre ad un utile lordo pari ad Euro 141.984 migliaia, in aumento rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente che aveva registrato nel trimestre un utile lordo pari ad Euro 24.844 migliaia (Euro 102.737 migliaia nel 2009).

Le imposte del quarto trimestre 2010 ammontano ad Euro 11.473 migliaia, contro un valore dello stesso periodo del 2009 pari ad Euro 8.759 migliaia.

Le imposte del 2010 ammontano ad Euro 51.777 migliaia, contro Euro 32.690 migliaia del 2009, che registravano Euro 4.335 migliaia relativi agli effetti del pagamento dell'imposta sostitutiva sull'affrancamento dell'avviamento e sul riallineamento delle differenze emerse in sede di transizione agli IFRS, e la conseguente iscrizione delle imposte differite attive per Euro 8.871 migliaia.

Il quarto trimestre 2010 chiude con un utile netto pari a Euro 22.956 migliaia (Euro 16.085 migliaia nel 2009), portando l'utile netto consolidato al 31 dicembre 2010 ad Euro 90.207 migliaia (Euro 70.047 migliaia dello stesso periodo dell'anno precedente).

Rettificando il risultato del 2009 dagli elementi di natura non ricorrente riferiti all'effetto fiscale dell'imposta sostitutiva e dal diverso trattamento contabile dell'indebitamento del Gruppo in valuta, ed il risultato del 2010 dagli effetti della riorganizzazione della succursale inglese citata nel corso della relazione, la crescita trimestre su trimestre dell'utile netto risulterebbe pari al 57%, mentre il risultato del 2010 risulterebbe in crescita del 45,5% rispetto all'anno precedente.

## Rendiconto finanziario consolidato

Si riporta di seguito il rendiconto finanziario consolidato sintetico ed il commento delle poste più significative e degli scostamenti rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente.

<i>(in migliaia di Euro)</i>	4° trimestre		1.01-30.09	
	2010 <sup>(*)</sup>	2009 <sup>(*)</sup>	2010 <sup>(*)</sup>	2009 <sup>(*)</sup>
<b>Cassa e mezzi equivalenti - valore iniziale</b>	<b>48.947</b>	<b>40.571</b>	<b>47.885</b>	<b>16.790</b>
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa	23.908	17.828	97.979	64.219
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento	(3.482)	(3.875)	(10.969)	(6.332)
Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento	(6.280)	(6.639)	(26.252)	(26.792)
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(687)	-	(46.237)	-
<b>Variazione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</b>	<b>13.459</b>	<b>7.314</b>	<b>14.521</b>	<b>31.095</b>
<b>Cassa e mezzi equivalenti - valore finale</b>	<b>62.406</b>	<b>47.885</b>	<b>62.406</b>	<b>47.885</b>

<sup>(\*)</sup> Dati non sottoposti a revisione contabile.

Il flusso di cassa generato dall'attività operativa nel quarto trimestre 2010 è pari ad Euro 23.908 migliaia, in decisa crescita rispetto a quanto realizzato nello stesso periodo del 2009 (Euro 17.828 migliaia).

Il miglioramento è attribuibile ai flussi reddituali (risultato netto più ammortamenti, accantonamenti ed altre poste non monetarie) registrati. I crediti commerciali aumentano nel trimestre per effetto della crescita del fatturato e dell'allargamento della lista clienti in seguito al consolidamento del business Murex.

Le disponibilità liquide impiegate nelle attività di investimento nel trimestre sono state pari ad Euro 6.280 migliaia, in leggero decremento rispetto all'anno precedente.

Da segnalare nel trimestre il rimborso di finanziamenti pari ad Euro 3.907 migliaia e un ulteriore aumento di capitale sociale e riserva sovrapprezzo azioni rispettivamente per Euro 98 migliaia e 1.106 migliaia a servizio del Piano di Stock Options 2007-2012.

Relativamente all'anno 2010 si segnalano l'acquisizione del business Murex, che ha comportato un esborso pari ad Euro 46.237 migliaia e l'acquisizione da parte di DiaSorin Australia Ltd del business dal distributore locale per un importo pari a 8.870 migliaia di dollari australiani (pari a Euro 6.752 migliaia), di cui Euro 4.587 migliaia da corrispondersi in due successive tranche nel corso dei prossimi due esercizi.

Nel corso del 2010 la Capogruppo ha erogato dividendi per Euro 11.000 migliaia (Euro 6.600 migliaia nel 2009), ha deliberato l'aumento di capitale sociale e riserva sovrapprezzo azioni rispettivamente per Euro 693 migliaia e 7.759 migliaia a servizio del Piano di Stock Options 2007-2012, ed ha provveduto a rimborsare finanziamenti per Euro 8.473 migliaia.

Al 31 dicembre 2010 la liquidità a disposizione del Gruppo passa da Euro 47.885 migliaia della fine del 2009 ad Euro 62.406 migliaia.

## Situazione patrimoniale - finanziaria del Gruppo al 31 dicembre 2010

Al 31 dicembre il totale attivo è pari a Euro 448.112 migliaia, in crescita di Euro 111.205 migliaia rispetto agli Euro 336.907 migliaia di inizio esercizio.

A fine periodo le attività non correnti passano da Euro 157.464 migliaia ad Euro 205.088 migliaia: l'incremento è attribuibile per Euro 6.752 migliaia all'acquisizione del business in Australia dalla neo costituita DiaSorin Australia, per Euro 32.017 migliaia all'acquisizione Murex e per Euro 22.789 migliaia ad investimenti in immobilizzazioni materiali (di cui Euro 15.012 migliaia relativi a strumenti medicali).

Con riferimento al capitale circolante netto se ne riporta di seguito il dettaglio

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/12/2010</b>	<b>31/12/2009</b>	<b>Variazione</b>
Crediti verso clienti	105.998	75.868	30.130
Rimanenze finali	68.548	50.331	18.217
Debiti verso fornitori	(39.888)	(29.778)	(10.110)
Altre attività/passività correnti <sup>(1)</sup>	(29.498)	(21.913)	(7.585)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>105.160</b>	<b>74.508</b>	<b>30.652</b>

<sup>(1)</sup> La voce attività/passività correnti è definita come somma algebrica di crediti e debiti aventi natura diversa da quella finanziaria e commerciale.

Nel corso del 2010 il capitale circolante ha subito un sensibile incremento in particolare per effetto dei nuovi business (Murex e DiaSorin Australia). Il maggior saldo debitore della voce Altre attività/passività correnti deriva principalmente dalla crescita dei debiti per imposte correnti e dai debiti verso il personale dipendente per mensilità aggiuntive.

L'indebitamento finanziario netto consolidato al 31 dicembre 2010 è positivo e pari ad Euro 33.036 migliaia. La tabella che segue ne riassume la composizione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Al 31 dicembre 2010</b>	<b>Al 31 dicembre 2009</b>
Cassa e strumenti equivalenti	(62.406)	(47.885)
<b>Disponibilità liquide (a)</b>	<b>(62.406)</b>	<b>(47.885)</b>
<b>Altre attività finanziarie correnti (b)</b>	<b>(296)</b>	
Debiti bancari correnti	8.289	7.616
Altre passività finanziarie correnti	578	1.176
<b>Indebitamento finanziario corrente (c)</b>	<b>8.867</b>	<b>8.792</b>
<b>Indebitamento finanziario corrente netto (d)=(a)+(b)+(c)</b>	<b>(53.835)</b>	<b>(39.093)</b>
Debiti bancari non correnti	20.539	27.135
Altre passività finanziarie non correnti	260	727
<b>Indebitamento finanziario non corrente (e)</b>	<b>20.799</b>	<b>27.862</b>
<b>Indebitamento finanziario netto (f)=(d)+(e)</b>	<b>(33.036)</b>	<b>(11.231)</b>

## Altre informazioni

I dipendenti del Gruppo al 31 dicembre 2010 risultano pari a 1.451 (1.196 al 31 dicembre 2009).

## **Fatti di rilievo intervenuti dopo la chiusura del 4° trimestre ed evoluzione prevedibile della gestione**

Non si segnalano eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre in esame.

L'andamento economico del Gruppo DiaSorin successivamente al 31 dicembre 2010 si conferma positivo e la crescita del fatturato prosegue in linea con le aspettative.

Per quanto riguarda le aspettative sull'andamento economico del Gruppo DiaSorin nel corso dell'esercizio 2011, ci si attende che il fatturato si attesti intorno ad Euro 465-475 milioni con una crescita complessiva superiore al 15% e con un incremento della base installata di più di 600 strumenti nel corso dell'anno.

Il miglioramento degli utili operativi, più che proporzionale alla crescita del volume di affari, dovrebbe permettere al Gruppo di raggiungere un margine operativo lordo (Ebitda) prossimo ad Euro 200 milioni.

# Prospetti contabili consolidati e note illustrative del Gruppo DiaSorin al 31 dicembre 2010 e al 31 dicembre 2009

## CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Note	4° trimestre		1.01-31.12	
		2010 <sup>(*)</sup>	2009 <sup>(*)</sup>	2010 <sup>(*)</sup>	2009
Ricavi delle vendite e prestazioni	(1)	109.309	79.104	404.547	304.129
Costo del venduto	(2)	(32.947)	(23.186)	(119.420)	(90.484)
<b>Margine lordo</b>		<b>76.362</b>	<b>55.918</b>	<b>285.127</b>	<b>213.645</b>
Spese di vendita e marketing	(3)	(19.400)	(15.730)	(69.780)	(56.949)
Costi di ricerca e sviluppo	(4)	(5.718)	(4.682)	(19.372)	(16.074)
Spese generali e amministrative	(5)	(12.040)	(9.083)	(41.788)	(32.384)
Altri (oneri) e proventi operativi	(6)	(3.296)	(299)	(11.261)	(2.796)
<i>di cui non ricorrenti</i>		<i>(4.090)</i>	<i>-</i>	<i>(5.744)</i>	<i>-</i>
<b>Risultato Operativo (EBIT)</b>		<b>35.908</b>	<b>26.124</b>	<b>142.926</b>	<b>105.442</b>
Proventi/(oneri) finanziari	(7)	(1.479)	(1.280)	(942)	(2.705)
<b>Risultato ante imposte</b>		<b>34.429</b>	<b>24.844</b>	<b>141.984</b>	<b>102.737</b>
Imposte del periodo	(8)	(11.473)	(8.759)	(51.777)	(32.690)
<b>Risultato di periodo</b>		<b>22.956</b>	<b>16.085</b>	<b>90.207</b>	<b>70.047</b>
<i>Di cui:</i>					
Risultato netto di competenza di terzi		-	-	-	-
Risultato netto di competenza degli azionisti della Capogruppo		22.956	16.085	90.207	70.047
<b>Utile per azione (base)</b>	(9)	<b>0,41</b>	<b>0,29</b>	<b>1,63</b>	<b>1,27</b>
<b>Utile per azione (diluito)</b>	(9)	<b>0,41</b>	<b>0,29</b>	<b>1,63</b>	<b>1,27</b>
<b>EBITDA</b>		<b>42.089</b>	<b>30.689</b>	<b>164.524</b>	<b>122.640</b>

<sup>(\*)</sup> Dati non sottoposti a revisione contabile.

**SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Note	31/12/2010	31/12/2009
<b>ATTIVITÀ</b>			
<i>Attività non correnti</i>			
Immobilizzazioni materiali	(10)	57.563	41.963
Avviamento	(11)	65.401	59.333
Altre immobilizzazioni immateriali	(11)	61.472	36.673
Partecipazioni		27	123
Attività per imposte anticipate	(12)	20.081	18.910
Altre attività non correnti		544	462
<b>Totale attività non correnti</b>		<b>205.088</b>	<b>157.464</b>
<i>Attività correnti</i>			
Rimanenze	(13)	68.548	50.331
Crediti commerciali	(14)	105.998	75.868
Altre attività finanziarie	(17)	296	-
Altre attività correnti	(15)	5.776	5.359
Cassa e strumenti equivalenti		62.406	47.885
<b>Totale attività correnti</b>		<b>243.024</b>	<b>179.443</b>
<b>TOTALE ATTIVITÀ</b>		<b>448.112</b>	<b>336.907</b>



## SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA *(segue)*

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Note	31/12/2010	31/12/2009
<b>PASSIVITÀ</b>			
<i>Patrimonio netto</i>			
Capitale sociale	(16)	55.693	55.000
Riserva sovrapprezzo azioni	(16)	13.684	5.925
Riserva legale	(16)	4.519	2.427
Altre riserve	(16)	8.351	(455)
Utili/(perdite) a nuovo	(16)	143.608	84.911
Risultato di periodo	(16)	90.207	70.047
<b>Totale patrimonio netto</b>		<b>316.062</b>	<b>217.855</b>
<i>Passività non correnti</i>			
Finanziamenti	(17)	20.799	27.862
Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici	(18)	20.692	19.837
Passività per imposte differite	(12)	2.328	2.492
Altre passività non correnti	(19)	4.202	3.019
<b>Totale passività non correnti</b>		<b>48.021</b>	<b>53.210</b>
<i>Passività correnti</i>			
Debiti commerciali	(20)	39.888	29.778
Altri debiti	(21)	24.881	17.370
Debiti tributari	(22)	10.393	9.902
Quote correnti di finanziamenti a medio/lungo termine	(17)	8.867	8.792
<b>Totale passività correnti</b>		<b>84.029</b>	<b>65.842</b>
<b>Totale passività</b>		<b>132.050</b>	<b>119.052</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITÀ</b>		<b>448.112</b>	<b>336.907</b>

**RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO**

<i>(in migliaia di Euro)</i>	4° trimestre		1.01-31.12	
	2010	2009	2010	2009
<b>Flusso monetario da attività di periodo</b>				
Risultato di periodo	22.956	16.085	90.207	70.047
Rettifiche per:				
- Imposte sul reddito	11.473	8.759	51.777	32.690
- Ammortamenti	6.179	4.565	21.598	17.198
- Oneri finanziari	1.479	1.280	942	2.705
- Accantonamenti/(utilizzi) fondi rischi	287	127	2.882	715
- (Plus)/minus su cessioni di immobilizzazioni	(39)	21	(149)	218
- Accantonamenti/(proventi) fondi trattamento di fine rapporto e altri benefici	172	69	548	247
- Variazioni riserve di patrimonio netto:				
- Riserva per stock options	115	190	750	756
- Riserva da conversione su attività operativa	1.171	517	2.312	(231)
- Variazione altre attività/passività non correnti	(2.833)	(126)	(1.191)	(498)
<b>Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante</b>	<b>40.960</b>	<b>31.487</b>	<b>169.676</b>	<b>123.847</b>
(Incremento)/Decremento dei crediti del circolante	(6.912)	(3.205)	(28.495)	(12.283)
(Incremento)/Decremento delle rimanenze	(828)	(1.188)	(4.124)	(8.863)
Incremento/(Decremento) dei debiti verso fornitori	5.412	1.079	9.146	734
(Incremento)/Decremento delle altre voci del circolante	1.187	294	6.141	642
<b>Disponibilità liquide generate dall'attività operativa</b>	<b>39.819</b>	<b>28.467</b>	<b>152.344</b>	<b>104.077</b>
Imposte sul reddito corrisposte	(15.221)	(10.296)	(52.700)	(37.723)
Interessi corrisposti	(690)	(343)	(1.665)	(2.135)
<b>Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa</b>	<b>23.908</b>	<b>17.828</b>	<b>97.979</b>	<b>64.219</b>
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(304)	(737)	(4.414)	(7.387)
Investimenti in immobilizzazioni materiali	(5.976)	(6.049)	(23.495)	(20.149)
Investimenti in partecipazioni	-	-	-	-
Disinvestimenti di immobilizzazioni materiali	-	147	1.657	744
<b>Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento ordinarie</b>	<b>(6.280)</b>	<b>(6.639)</b>	<b>(26.252)</b>	<b>(26.792)</b>
Acquisizioni di imprese controllate e rami d'azienda	(687)	-	(46.237)	-
<b>Disponibilità liquide impiegate nell'attività di investimento</b>	<b>(6.967)</b>	<b>(6.639)</b>	<b>(72.489)</b>	<b>(26.792)</b>
Rimborsi di finanziamenti	(3.907)	(3.779)	(8.473)	(4.131)
Incassi nuovi finanziamenti	-	-	-	6.897
(Rimborsi)/Incassi di altri debiti finanziari	(150)	(403)	(1.085)	(1.865)
Aumento di capitale sociale/distribuzione dividendi	1.204	-	(2.548)	(6.600)
Effetto delle variazioni dei cambi	(629)	307	1.137	(633)
<b>Disponibilità liquide impiegate nell'attività di finanziamento</b>	<b>(3.482)</b>	<b>(3.875)</b>	<b>(10.969)</b>	<b>(6.332)</b>
<b>Variazione delle disponibilità liquide nette e mezzi equivalenti</b>	<b>13.459</b>	<b>7.314</b>	<b>14.521</b>	<b>31.095</b>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE INIZIALE</b>	<b>48.947</b>	<b>40.571</b>	<b>47.885</b>	<b>16.790</b>
<b>CASSA E MEZZI EQUIVALENTI - VALORE FINALE</b>	<b>62.406</b>	<b>47.885</b>	<b>62.406</b>	<b>47.885</b>

## PROSPETTO DELLE VARIAZIONI DEL PATRIMONIO NETTO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Capitale	Riserva sovrap- prezzo azioni	Riserva legale	Riserva di conver- sione	Riserva per stock options	Utile (perdite a nuovo)	Utile/ (perdita) dell' esercizio	Totale patrimonio netto di gruppo
<b>Patrimonio netto al 31/12/2008</b>	<b>55.000</b>	<b>5.925</b>	<b>1.140</b>	<b>(1.467)</b>	<b>716</b>	<b>55.374</b>	<b>37.459</b>	<b>154.147</b>
Attribuzione utile anno precedente	-	-	1.287	-	-	36.172	(37.459)	-
Distribuzione dividendi	-	-	-	-	-	(6.600)	-	(6.600)
Stock options e altri movimenti	-	-	-	-	756	-	-	756
Differenza di conversione dei bilanci in valuta	-	-	-	(460)	-	-	-	(460)
Differenza in area di consolidamento	-	-	-	-	-	(35)	-	(35)
Risultato di periodo	-	-	-	-	-	-	70.047	70.047
<b>Patrimonio netto al 31/12/2009</b>	<b>55.000</b>	<b>5.925</b>	<b>2.427</b>	<b>(1.927)</b>	<b>1.472</b>	<b>84.911</b>	<b>70.047</b>	<b>217.855</b>
<b>Patrimonio netto al 31/12/2009</b>	<b>55.000</b>	<b>5.925</b>	<b>2.427</b>	<b>(1.927)</b>	<b>1.472</b>	<b>84.911</b>	<b>70.047</b>	<b>217.855</b>
Attribuzione utile anno precedente	-	-	2.092	-	-	67.955	(70.047)	-
Distribuzione dividendi	-	-	-	-	-	(11.000)	-	(11.000)
Stock options e altri movimenti	693	7.759	-	-	(553)	1.670	-	9.569
Differenza di conversione dei bilanci in valuta	-	-	-	10.543	-	-	-	10.543
Differenza in area di consolidamento	-	-	-	-	-	72	-	72
Utili/perdite su "Net investment hedge" al netto dell'effetto fiscale	-	-	-	(1.184)	-	-	-	(1.184)
Risultato di periodo	-	-	-	-	-	-	90.207	90.207
<b>Patrimonio netto al 31/12/2010</b>	<b>55.693</b>	<b>13.684</b>	<b>4.519</b>	<b>7.432</b>	<b>919</b>	<b>143.608</b>	<b>90.207</b>	<b>316.062</b>

## CONTO ECONOMICO COMPLESSIVO CONSOLIDATO

<i>(in migliaia di Euro)</i>	4° trimestre		1.01-31.12	
	2010	2009	2010	2009
<b>Risultato netto del periodo</b>	<b>22.957</b>	<b>16.085</b>	<b>90.207</b>	<b>70.047</b>
Differenze di conversione	3.865	754	10.543	(460)
Utili/perdite su "Net investment hedge" al netto dell'effetto fiscale	(223)	-	(1.184)	-
Altre componenti del risultato complessivo	367	-	367	-
<b>Totale altre componenti del risultato complessivo del periodo</b>	<b>4.009</b>	<b>754</b>	<b>9.726</b>	<b>(460)</b>
<b>Totale risultato netto complessivo del periodo</b>	<b>26.966</b>	<b>16.839</b>	<b>99.933</b>	<b>69.587</b>
<i>Di cui:</i>				
<b>- di competenza degli azionisti della Capogruppo</b>	<b>26.966</b>	<b>16.839</b>	<b>99.933</b>	<b>69.587</b>

## Note esplicative alla relazione trimestrale consolidata al 31 dicembre 2010 e al 31 dicembre 2009

### INFORMAZIONI GENERALI ED AREA DI CONSOLIDAMENTO

#### Informazioni di carattere generale

Il Gruppo DiaSorin è specializzato nello sviluppo, nella produzione e commercializzazione di prodotti delle classi merceologiche dell'immunochimica e dell'immunologia infettiva. Tali classi merceologiche vengono anche raggruppate in un'unica famiglia denominata immunodiagnostica.

La società capogruppo DiaSorin S.p.A è domiciliata in Via Crescentino snc a Saluggia (VC).

#### Principi per la predisposizione del resoconto intermedio di gestione

La presente Relazione trimestrale è stata predisposta nel rispetto dei Principi Contabili Internazionali ("IFRS") emessi dall'International Accounting Standards Board ("IASB") ed omologati dall'Unione Europea. Con "IFRS" si intendono anche International Accounting Standards (IAS) tuttora in vigore, nonché tutti i documenti interpretativi emessi dall'International Financial Reporting Interpretations Committee ("IFRIC").

La presente relazione trimestrale è redatta secondo quanto richiesto dal principio contabile internazionale concernente l'informativa finanziaria infrannuale (IAS 34 – *Interim Financial Reporting*).

Le presenti note esplicative sono riportate in forma sintetica allo scopo di non duplicare informazioni già pubblicate, come richiesto dallo IAS 34. In particolare si segnala che le note di commento si riferiscono esclusivamente a quelle componenti del conto economico e dello stato patrimoniale la cui composizione o la cui variazione, per importo, per natura o perché inusuale, sono essenziali ai fini della comprensione della situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

La redazione del resoconto intermedio richiede da parte della direzione l'effettuazione di stime e di assunzioni che hanno effetto sui valori dei ricavi, dei costi, delle attività e delle passività di bilancio e sull'informativa relativa ad attività e passività potenziali alla data del bilancio intermedio. Se nel futuro tali stime e assunzioni, che sono basate sulla miglior valutazione da parte del management, dovessero differire dalle circostanze effettive, sarebbero modificate in modo appropriato nel periodo in cui le circostanze stesse variano.

Si segnala, inoltre, che taluni processi valutativi, in particolare quelli più complessi quali la determinazione di eventuali perdite di valore di attività immobilizzate, sono generalmente effettuati in modo completo solo in sede di redazione del bilancio annuale, allorquando sono disponibili tutte le informazioni eventualmente necessarie, salvo i casi in cui vi siano indicatori di impairment che richiedano un'immediata valutazione di eventuali perdite di valore.

Il Gruppo svolge attività che nel complesso non presentano significative variazioni stagionali o cicliche dei ricavi nel corso dell'anno.

Le imposte sul reddito sono riconosciute sulla base della miglior stima dell'aliquota media ponderata attesa per l'intero esercizio.

La presente relazione trimestrale consolidata è presentata in Euro e tutti i valori sono arrotondati alle migliaia di Euro, se non altrimenti indicato.

I Principi contabili utilizzati per la redazione della relazione trimestrale consolidata sono omogenei con i principi utilizzati per la redazione del bilancio consolidato annuale al 31 dicembre 2009, avendo accertato che gli emendamenti e le interpretazioni emessi dallo IASB, applicabili dal 1° gennaio 2010, non hanno comportato alcuna significativa modifica ai principi contabili adottati dal Gruppo per il precedente esercizio.

Si segnalano per completezza di informazione i principi contabili di interesse per il Gruppo DiaSorin che hanno subito variazioni rispetto al 31 dicembre 2009 o risultano di prima applicazione.

IFRS 8 “Settori operativi” - Questo principio richiede un’informativa in merito ai settori operativi del gruppo e sostituisce l’esigenza di determinare il segmento di reporting primario (business) ed il segmento di reporting secondario (geografico) del Gruppo. L’adozione di questa modifica non ha impatto sulla posizione finanziaria o sulla performance del Gruppo. L’applicazione del principio contabile IFRS 8 non ha comportato variazioni nella identificazione e definizione dei settori nei quali opera il Gruppo: i settori operativi risultano pertanto gli stessi rispetto a quelli stabiliti in precedenza secondo lo IAS 14 “Segment Reporting”, identificabili nelle aree geografiche in cui il Gruppo DiaSorin opera.

IFRS 3 (2008) – “Aggregazioni aziendali” - In accordo con le regole di transizione del principio, il Gruppo ha adottato l’IFRS 3 (rivisto nel 2008) – Aggregazioni aziendali, in modo prospettico, per le aggregazioni aziendali avvenute a partire dal 1° gennaio 2010.

In particolare, la versione aggiornata dell’IFRS 3 ha introdotto importanti modifiche, di seguito descritte:

#### 1) Acquisizione per fasi di una controllata

Nel caso di acquisizione per fasi di una società controllata, l’IFRS 3 (2008) stabilisce che si realizza un’aggregazione aziendale solo nel momento in cui è acquisito il controllo e che, in questo momento, tutte le attività nette identificabili della società acquisita devono essere valutate al fair value.

Secondo la precedente versione del principio l’acquisizione del controllo per fasi era rilevata transazione per transazione, come una serie di acquisizioni separate che generavano complessivamente un avviamento determinato come la somma degli avviamenti generati dalle singole transazioni.

Alla data del presente bilancio intermedio non è stato completato il processo di valutazione delle attività e passività acquisite nell’ambito dell’operazione Murex, pertanto l’eccedenza tra il corrispettivo pagato per l’acquisizione rispetto ai valori contabili degli assets acquisiti è stata provvisoriamente iscritta ad “Avviamento”, secondo quanto consentito dall’IFRS3 Rivisto.

#### 2) Oneri accessori alla transazione

L’IFRS 3 (2008) prevede che gli oneri accessori alle operazioni di aggregazione aziendale siano rilevati a conto economico nel periodo in cui sono sostenuti. Secondo la precedente versione del principio tali oneri erano inclusi nella determinazione del costo di acquisizione delle attività nette della società acquisita.

Il Gruppo ha provveduto a classificare tali oneri coerentemente a quanto disposto dall’IFRS 3 a conto economico nella voce Altri oneri operativi.

### 3) Rilevazione dei corrispettivi sottoposti a condizione

L'IFRS 3 (2008) prevede che i corrispettivi sottoposti a condizione siano considerati parte del prezzo di trasferimento delle attività nette acquisite e che siano valutati al fair value alla data di acquisizione. Analogamente, se il contratto di aggregazione prevede il diritto alla restituzione di alcune componenti del prezzo al verificarsi di alcune condizioni, tale diritto è classificato come attività dall'acquirente. Eventuali successive variazioni di tale fair value devono essere rilevate a rettifica del trattamento contabile originario solo se esse sono determinate da maggiori o migliori informazioni circa tale fair value e se si verificano entro 12 mesi dalla data di acquisizione; tutte le altre variazioni devono essere rilevate a conto economico. La precedente versione del principio prevedeva che i corrispettivi sottoposti a condizione fossero rilevati alla data di acquisizione solo se il loro pagamento era ritenuto probabile e il loro ammontare poteva essere determinato in modo attendibile. Ogni variazione successiva al valore di tali corrispettivi era inoltre sempre rilevata a rettifica del goodwill. L'operazione di acquisizione Murex non prevede alcun corrispettivo sottoposto a condizione.

#### IAS 39 "Strumenti finanziari"

Gli strumenti di copertura sono utilizzati dal Gruppo esclusivamente per mitigare, conformemente alla strategia aziendale, il rischio di tasso di cambio.

Nel corso del 2009 la Direzione del Gruppo ha provveduto a rivisitare le politiche di copertura dei rischi derivanti dall'esposizione delle attività denominate in valute differenti dall'Euro alle fluttuazioni valutarie.

È stata quindi formalizzata una politica di gestione del rischio che contrappone alla forte generazione di cassa in valuta, dovuta all'espansione del business in particolare sul mercato statunitense, un indebitamento in pari valuta, bilanciando in tal modo, nel tempo, i flussi in entrata ed in uscita. A partire dal 2010 la Società applica quanto previsto dallo IAS 39 in tema di "*Hedge of net Investment*": se uno strumento finanziario è designato a copertura di un investimento netto in una gestione estera, detenuta direttamente o indirettamente tramite una controllante intermedia, la parte dell'utile o della perdita sullo strumento di copertura che è determinata essere una copertura efficace viene rilevata direttamente tra le componenti del Conto Economico Complessivo ed è presentata nella Riserva di conversione all'interno del Patrimonio netto e la parte non efficace viene rilevata a Conto Economico. L'utile o la perdita sullo strumento di copertura relativa alla parte efficace della copertura cumulativamente rilevato nella Riserva di conversione è rilevato nel Conto economico alla dismissione della gestione estera coperta.

In particolare il finanziamento passivo in dollari stipulato dalla Capogruppo è stato designato a copertura delle attività nette espresse in dollari come consentito dallo IAS 39. Trimestralmente ne viene verificata l'efficacia mediante la metodologia *dollars offset*. La componente risultante efficace dal predetto test è iscritta tra le componenti di patrimonio netto nella voce "Riserva di conversione". Tale voce rimarrà iscritta nel patrimonio netto fino all'eventuale cessione della partecipata americana.

A fianco delle politiche di cui sopra, mirate alla protezione dal rischio valutario di natura traslativa, il gruppo ha anche approvato l'adozione di alcune politiche di copertura da rischi di natura transattiva attraverso la vendita a termine dei flussi di cassa denominati in valuta, con particolare riferimento ai flussi di cassa attesi relativi ai dividendi della controllata statunitense.

In sede di rilevazione iniziale tali strumenti sono misurati al fair value. Alle successive date di bilancio il fair value dei derivati deve essere rimisurato e:

- (i) se tali strumenti non soddisfano i requisiti previsti per l'hedge accounting, le variazioni di fair value che si originano successivamente alla rilevazione iniziale sono imputate a conto economico;
- (ii) se tali strumenti soddisfano i requisiti di una copertura del tipo fair value hedge, a partire da tale data le variazioni di fair value del derivato sono rilevate a conto economico; contestualmente, le variazioni di fair value dovute al rischio coperto sono imputate a rettifica del valore contabile dell'elemento coperto e, in contropartita, a conto economico; l'eventuale inefficacia della copertura è rilevata a conto economico, in una voce separata da quella nella quale sono classificate le variazioni di fair value dello strumento di copertura e dell'elemento coperto;
- (iii) se tali strumenti soddisfano i requisiti di una copertura del tipo cash flow hedge, a partire da tale data le variazioni di fair value del derivato sono imputate a patrimonio netto; le variazioni di fair value del derivato imputate a patrimonio netto sono riclassificate a conto economico nel periodo in cui l'operazione oggetto di copertura influenza il conto economico.

Si segnala infine che la presente relazione trimestrale non è stata assoggettata a revisione contabile.

## Schemi di bilancio

I prospetti di bilancio sono redatti secondo le seguenti modalità:

- nel conto economico l'analisi dei costi è effettuata in base alla destinazione degli stessi; tale forma di conto economico, altrimenti detto conto economico "a costo del venduto" è ritenuto più rappresentativo rispetto alla presentazione per natura di spesa. La forma scelta è infatti conforme alle modalità di reporting interno e di gestione del business ed è in linea con la prassi internazionale del settore diagnostico;
- nello stato patrimoniale sono esposte separatamente le attività correnti e non correnti e le passività correnti e non correnti;
- il rendiconto finanziario è stato redatto secondo il metodo indiretto.

## Area di consolidamento

La relazione trimestrale consolidata include il bilancio di DiaSorin S.p.A., società Capogruppo e delle sue controllate. Rispetto al 31 dicembre 2009 l'area di consolidamento è variata per effetto dell'inclusione della controllata DiaSorin China, della controllata DiaSorin South Africa e della controllata DiaSorin Australia. Le imprese controllate sono le società su cui il Gruppo ha il potere di esercitare il controllo, e cioè il potere di determinare le politiche economiche e finanziarie, in modo tale da ottenere benefici dalla sua attività.

Le società controllate sono consolidate integralmente a partire dalla data in cui il Gruppo ne assume il controllo e fino al momento in cui tale controllo cessa di esistere. Non sono incluse nel bilancio consolidato le controllate inattive o che generano un volume d'affari non significativo. La loro influenza sul totale delle attività, delle passività, sulla posizione finanziaria e sul risultato del Gruppo non è rilevante.

L'elenco delle società controllate incluse nell'area di consolidamento, comprensivo delle informazioni riguardanti la loro sede legale e le percentuali di possesso, è riportato nell'Allegato I.

## Altre informazioni

Si ricorda che in apposito paragrafo della presente relazione trimestrale è fornita l'informativa sui fatti di rilievo intervenuti dopo la chiusura del trimestre, sulla prevedibile evoluzione della gestione e sui rapporti con le parti correlate a cui si rimanda.

Vengono di seguito riportati i cambi utilizzati per la conversione dei valori delle società al di fuori dell'area Euro:

Valuta	1.01 - 31.12.2010		1.01 - 31.12.2009	
	Medi	Puntuali	Medi	Puntuali
Dollaro USA	1,3257	1,3362	1,3948	1,4406
Real brasiliano	2,3310	2,2177	2,7674	2,5113
Sterlina inglese	0,8578	0,8608	0,8909	0,8881
Corona svedese	9,5373	8,9655	10,6191	10,2520
Corona Ceca	25,2840	25,0610	26,4349	26,4730
Dollaro canadese	1,3647	1,3322	1,5850	1,5128
Peso messicano	16,7373	16,5475	18,7989	18,9223
Shekel israeliano	4,9457	4,7378	5,4665	5,4545
Yuan cinese	8,9712	8,8220	9,5277	9,8350
Dollaro australiano	1,4423	1,3136	1,7727	1,6008
Rand sudafricano	9,6984	8,8625	11,6737	10,6660



## **SETTORI OPERATIVI**

In applicazione dell'IFRS 8 la società ha identificato nelle aree geografiche in cui opera i settori operativi.

La struttura organizzativa e direzionale interna e il sistema di rendicontazione interna del Gruppo identificano i seguenti settori: Italia e UK branch, Europa (Germania, Francia, Belgio e Olanda, Spagna e Portogallo, Irlanda, Austria, Gran Bretagna, Scandinavia, Repubblica Ceca), Nord America (Stati Uniti e Canada) e Resto del Mondo (Brasile, Messico, Israele, Cina, Australia e Sud Africa).

Nel corso dell'esercizio 2009 il Gruppo si è concentrato sull'integrazione del sistema di reporting interno ed esterno alla nuova organizzazione della struttura commerciale del Gruppo per aree geografiche, creata per far fronte all'espansione geografica e ad iniziative strategiche quali per esempio il lancio del LIAISON XL. La logica di tale organizzazione segue la destinazione delle vendite e suddivide le aree nelle seguenti quattro regioni: Europa ed Africa, Nord America, America Latina ed Asia Pacifico e Cina.

Come conseguenza di quanto sopra la comunicazione dei dati finanziari del gruppo DiaSorin ai Mercati Finanziari ed al pubblico degli investitori viene integrata con i dati di fatturato allineati a tale nuova organizzazione regionale.

I prospetti seguenti riportano l'informativa economico-finanziaria direttamente attribuibile alle Aree Geografiche. Per i ricavi per localizzazione cliente si rimanda al dettaglio esposto nella nota esplicativa, nella tabella dei ricavi delle vendite e prestazioni suddivisi per area geografica.

Non vi sono nel prospetto costi comuni non allocati in quanto ogni Paese, e quindi ogni segmento, dispone di una struttura completa (commerciale, di assistenza tecnica ed amministrativa) indipendente ed in grado di esercitare le proprie funzioni. Inoltre il segmento Italia fattura trimestralmente agli altri segmenti i costi sostenuti centralmente (principalmente costi assicurativi, costi legati ai sistemi informativi di gruppo e costi della Direzione).

Le elisioni, infine, fanno principalmente riferimento a margini tra segmenti diversi eliminati a livello di consolidato. In modo particolare l'elisione del margine che il segmento Italia realizza dalla vendita degli strumenti agli altri settori è rappresentata sia a livello di risultato sia sugli investimenti; il margine dei prodotti venduti dai siti produttivi alle filiali commerciali ma non ancora venduti a terzi è eliso solo a livello di risultato.

Nelle attività di settore sono comprese tutte le voci di carattere operativo (Immobilizzazioni, Crediti e Magazzini) mentre sono escluse le poste fiscali (crediti per imposte differite) e finanziarie, che sono mostrate a livello di gruppo.

La stessa logica è stata utilizzata per le passività di settore che comprendono le voci operative (Debiti commerciali e verso i dipendenti principalmente) ed escludono i debiti finanziari e fiscali, nonché il Patrimonio Netto che sono mostrate a livello di gruppo.

Si segnala che in taluni casi i dati dell'esercizio precedente sono stati riclassificati al fine di renderne omogenea la comparazione.

	ITALIA		EUROPA		NORD AMERICA		RESTO DEL MONDO		ELISIONI		CONSOLIDATO	
	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09
<i>(in migliaia di Euro)</i>												
<b>CONTO ECONOMICO</b>												
Ricavi vs terzi	96.432	81.565	105.828	93.234	149.349	105.631	52.938	23.699	-	-	404.547	304.129
Ricavi vs altri settori	86.810	62.191	19.503	16.944	23.670	13.993	2.489	34	(132.472)	(93.162)	-	-
<b>Totale ricavi</b>	<b>183.242</b>	<b>143.756</b>	<b>125.331</b>	<b>110.178</b>	<b>173.019</b>	<b>119.624</b>	<b>55.427</b>	<b>23.733</b>	<b>(132.472)</b>	<b>(93.162)</b>	<b>404.547</b>	<b>304.129</b>
<b>Risultati di settore</b>	<b>15.672</b>	<b>22.570</b>	<b>21.055</b>	<b>15.645</b>	<b>104.432</b>	<b>66.121</b>	<b>6.725</b>	<b>2.691</b>	<b>(4.958)</b>	<b>(1.585)</b>	<b>142.926</b>	<b>105.442</b>
Costi comuni non allocati	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Margine Operativo</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>142.926</b>	<b>105.442</b>
Altri proventi (oneri) netti	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Proventi (oneri) finanziari	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(942)	(2.705)
<b>Utile pre imposte</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>141.984</b>	<b>102.737</b>
Imposte sul reddito	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(51.777)	(32.690)
<b>Utile dopo imposte</b>	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	<b>90.207</b>	<b>70.047</b>
<b>ALTRE INFORMAZIONI</b>												
Investimenti imm. immat.	2.315	3.091	798	3.716	276	459	-	121	-	-	3.389	7.387
Investimenti imm. materiali	9.254	9.261	6.027	6.372	6.782	4.396	3.464	2.067	(2.738)	(1.947)	22.789	20.149
<b>Totale investimenti</b>	<b>11.569</b>	<b>12.352</b>	<b>6.825</b>	<b>10.088</b>	<b>7.058</b>	<b>4.855</b>	<b>3.464</b>	<b>2.188</b>	<b>(2.738)</b>	<b>(1.947)</b>	<b>26.178</b>	<b>27.536</b>
Ammortamenti imm. immat.	(2.189)	(1.506)	(2.088)	(2.094)	(294)	(346)	(642)	(207)	-	-	(5.213)	(4.153)
Ammortamenti imm. materiali	(7.163)	(5.673)	(5.096)	(4.655)	(2.916)	(2.063)	(2.887)	(2.230)	1.677	1.576	(16.385)	(13.045)
<b>Totale ammortamenti</b>	<b>(9.352)</b>	<b>(7.179)</b>	<b>(7.184)</b>	<b>(6.749)</b>	<b>(3.210)</b>	<b>(2.409)</b>	<b>(3.529)</b>	<b>(2.437)</b>	<b>1.677</b>	<b>1.576</b>	<b>(21.598)</b>	<b>(17.198)</b>

	ITALIA		EUROPA		NORD AMERICA		RESTO DEL MONDO		ELISIONI		CONSOLIDATO		
	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	
<i>(in migliaia di Euro)</i>													
<b>STATO PATRIMONIALE</b>													
Attività di settore	203.744	134.485	95.716	88.043	70.908	54.529	51.631	20.181	(56.697)	(27.248)	365.302	269.990	
Attività non allocate	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	82.810	66.917	
<b>Totale attività</b>	<b>203.744</b>	<b>134.485</b>	<b>95.716</b>	<b>88.043</b>	<b>70.908</b>	<b>54.529</b>	<b>51.631</b>	<b>20.181</b>	<b>(56.697)</b>	<b>(27.248)</b>	<b>448.112</b>	<b>336.907</b>	
Passività di settore	56.141	41.977	37.266	33.203	13.582	9.355	25.968	4.010	(43.294)	(18.541)	89.663	70.004	
Passività non allocate	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	42.387	49.048	
Patrimonio netto	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	316.062	217.855	
<b>Totale passività</b>	<b>56.141</b>	<b>41.977</b>	<b>37.266</b>	<b>33.203</b>	<b>13.582</b>	<b>9.355</b>	<b>25.968</b>	<b>4.010</b>	<b>(43.294)</b>	<b>(18.541)</b>	<b>448.112</b>	<b>336.907</b>	
<b>EUROPA E AFRICA</b>													
<i>(in migliaia di Euro)</i>													
<b>EUROPA E AFRICA</b>													
31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	31/12/10	31/12/09	2010	2009	31/12/10	31/12/09
<b>CONTO ECONOMICO</b>													
Ricavi vs terzi	177.956	160.911	145.236	102.004	25.387	18.614	32.943	22.600	23.025	-	404.547	304.129	

## **CONTENUTO E PRINCIPALI VARIAZIONI**

### **Conto economico consolidato**

Di seguito vengono riportate le note esplicative del Conto Economico consolidato. Si rimanda alla Relazione sulla Gestione per informazioni più dettagliate relative alle voci di conto economico.

#### **1. Ricavi delle vendite e delle prestazioni**

Si riferiscono principalmente alla vendita di kit diagnostici e ammontano a Euro 404.547 migliaia al 31 dicembre 2010, in aumento del 33 % rispetto al 2009.

Il quarto trimestre registra ricavi pari ad Euro 109.309 migliaia (Euro 79.104 migliaia nel quarto trimestre 2009), di cui 1.593 Euro migliaia relativi a canoni di noleggio e di assistenza tecnica, mentre nello stesso periodo del 2009 ammontavano ad Euro 1.854 migliaia.

Per quanto riguarda i ricavi derivanti dal business Murex, si segnala che al 31 dicembre 2010 il Gruppo ha registrato vendite di prodotti Murex per un valore di Euro 23.025 migliaia, comprensive della prima dotazione di magazzino ai distributori Abbott pari ad Euro 2.958 migliaia e della commissione di distribuzione Abbott per Euro 1.359 migliaia.

#### **2. Costo del venduto**

Il costo del venduto nel quarto trimestre 2010 ammonta ad Euro 32.947 migliaia, contro un valore di Euro 23.186 migliaia nello stesso periodo del 2009, raggiungendo alla fine del 2010 Euro 119.420 migliaia (Euro 90.484 migliaia nell'anno precedente). Nel costo del venduto sono inclusi Euro 3.449 migliaia relativi a royalties passive (Euro 3.563 migliaia nello stesso periodo del 2009) ed Euro 1.761 migliaia relativi a costi di distribuzione a clienti finali (Euro 1.331 migliaia nel 2009). Inoltre sono inclusi nel costo del venduto gli ammortamenti degli strumenti medicali presso terzi, per un importo pari ad Euro 2.858 migliaia (Euro 2.276 migliaia nello stesso periodo dell'anno precedente).

Occorre sottolineare che l'incremento delle voci di cui sopra è riconducibile anche all'inclusione del business Murex: nel costo del venduto sono infatti inclusi ammortamenti riferiti agli strumenti acquisiti da Abbott (per un valore di Euro 215 migliaia) e royalties passive relative a contratti di utilizzo di brevetti industriali e commerciali acquisiti con il business ( per un valore pari a 518 migliaia).

#### **3. Spese di vendita e marketing**

Le spese di vendita e marketing nel quarto trimestre 2010 sono pari a Euro 19.400 migliaia, contro Euro 15.730 migliaia del quarto trimestre 2009. La voce comprende principalmente costi di marketing finalizzati alla promozione e commercializzazione dei prodotti DiaSorin, i costi relativi alla forza vendita diretta ed indiretta nonché i costi per attività di assistenza tecnica offerta a fronte dei contratti di comodato d'uso sugli strumenti di proprietà del Gruppo.

Si segnala in particolare l'incremento nel trimestre delle spese relative alla struttura di vendita e marketing, seguito all'assorbimento dell'attività relativa ai prodotti Murex.

#### 4. Costi di ricerca e sviluppo

Nel quarto trimestre 2010 i costi di ricerca e sviluppo, pari a Euro 5.718 migliaia (Euro 4.682 migliaia nello stesso periodo del 2009), comprendono le spese di ricerca non capitalizzate pari a Euro 3.365 migliaia (Euro 3.087 migliaia nello stesso periodo dell'anno 2009), costi relativi alla registrazione dei prodotti commercializzati nonché all'osservanza dei requisiti di qualità pari a Euro 2.118 migliaia (Euro 1.410 migliaia nel quarto trimestre 2009), nonché l'ammortamento dei costi di sviluppo precedentemente capitalizzati pari a Euro 235 migliaia (Euro 185 migliaia nel quarto trimestre 2009).

Nel corso del quarto trimestre 2010 il Gruppo ha capitalizzato nuovi costi per Euro 459 migliaia, contro un valore di Euro 734 migliaia nel quarto trimestre 2009.

#### 5. Spese generali e amministrative

Le spese generali e amministrative sono costituite dalle spese sostenute a fronte dell'attività di Direzione Generale, amministrazione finanza e controllo di Gruppo, Information technology, gestione societaria ed assicurativa ed ammontano a Euro 12.040 migliaia nel quarto trimestre 2010, in aumento rispetto ad Euro 9.083 migliaia dello stesso periodo del 2009.

#### 6. Altri oneri e proventi operativi

La voce, che nel quarto trimestre presenta oneri netti per Euro 3.296 migliaia (oneri netti per Euro 299 migliaia nel quarto trimestre 2009), accoglie altri proventi derivanti dalla gestione ordinaria e non attribuibili alla gestione caratteristica delle vendite di beni (quali plusvalenze da alienazioni cespiti, contributi pubblici, rimborsi assicurativi, sopravvenienze attive, rilascio di fondi eccedenti), al netto di oneri diversi di gestione non imputabili a specifiche aree funzionali (minusvalenze da alienazioni cespiti, sopravvenienze passive, imposte e tasse accessorie, accantonamenti a fondi rischi).

Il Gruppo ha registrato durante il trimestre spese di natura non ricorrente legate all'integrazione del business acquisito per un valore di Euro 4.090 migliaia. A livello cumulato, l'ammontare sopra citato va ad aggiungersi ai costi legali e amministrativi sostenuti ai fini dell'acquisizione portando il totale annuo delle spese non ricorrenti ad Euro 5.744 migliaia.

#### 7. Proventi e oneri finanziari netti

I proventi e gli oneri finanziari sono dettagliati nella tabella che segue:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	4° trimestre		1.01-31.112	
	2010	2009	2010	2009
Interessi passivi e altri oneri finanziari	(502)	(465)	(2.003)	(2.691)
Valutazione strumenti finanziari IAS 39	(247)	-	296	-
Interessi su fondi pensione	(233)	(234)	(810)	(865)
Interessi attivi e altri proventi finanziari	72	2	298	195
Differenze cambio nette	(569)	(583)	1.277	656
<b>Totale proventi e (oneri) finanziari</b>	<b>(1.479)</b>	<b>(1.280)</b>	<b>(942)</b>	<b>(2.705)</b>

Il quarto trimestre 2010 ha registrato oneri finanziari netti pari ad Euro 1.479 migliaia rispetto a oneri netti pari a Euro 1.280 migliaia dello stesso periodo dell'anno precedente, portando il cumulato al 31 dicembre 2010 a oneri finanziari netti pari ad Euro 942 migliaia rispetto ad oneri netti pari a Euro 2.705 migliaia del 2009.

La differenza tra i due trimestri è da ricondursi principalmente alla contabilizzazione del fair value dei contratti di vendita a termine di dollari, stipulati dalla Capogruppo a copertura dei flussi di cassa attesi dalla controllata statunitense (oneri pari ad Euro 247 migliaia).

Tra gli interessi e altri oneri finanziari si segnalano oneri per Euro 210 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (Euro 212 migliaia nel quarto trimestre 2009), Euro 233 migliaia di interessi sui fondi pensione (Euro 234 migliaia nello stesso periodo del 2009) ed Euro 179 migliaia di interessi su finanziamenti verso banche e società di leasing (Euro 154 migliaia nello stesso periodo del 2009).

L'anno 2010 ha registrato oneri finanziari netti pari a Euro 942 migliaia, contro un valore negativo e pari a Euro 2.705 migliaia del 2009. La differenza rispetto all'anno precedente è principalmente riconducibile alle differenze cambio attive registrate dalla Capogruppo sui dividendi ricevuti dalla controllata statunitense. Si segnalano Euro 929 migliaia di commissioni su operazioni di factoring (1.086 nello stesso periodo del 2009), Euro 810 migliaia di interessi sui fondi pensione (865 nello stesso periodo del 2009), Euro 634 migliaia di interessi su finanziamenti verso banche e società di leasing e proventi pari ad Euro 296 migliaia relativi al *fair value* dei contratti di vendita a termine di dollari.

Infine da segnalare il diverso trattamento contabile delle differenze cambio relative all'esposizione debitoria denominata in dollari americani: in seguito alla formalizzazione di una politica di gestione dei rischi cambi, il Gruppo utilizza i principi dell'*Hedging Accounting* statuiti dallo IAS 39, rilevando direttamente a patrimonio netto le differenze cambio. Nel 2009 il conto economico registrava Euro 944 migliaia di differenze cambio attive sull'indebitamento di cui sopra; nel 2010 le differenze cambio registrate a patrimonio netto risultano negative e pari ad Euro 1.632 migliaia.

## **8. Imposte di periodo**

Le imposte iscritte nel conto economico sono pari ad Euro 11.473 migliaia nel quarto trimestre 2010 in aumento rispetto ad Euro 8.759 migliaia nello stesso periodo del 2009.

Le imposte del 2010 ammontano ad Euro 51.777 migliaia, contro Euro 32.690 migliaia del 2009, che registravano Euro 4.335 migliaia relativi agli effetti del pagamento dell'imposta sostitutiva sull'affrancamento dell'avviamento e sul riallineamento delle differenze emerse in sede di transizione agli IFRS, e la conseguente iscrizione delle imposte differite attive per Euro 8.871 migliaia.

## **9. Utile per azione**

Il risultato per azione "base" è calcolato dividendo il risultato netto attribuibile ai soci per il numero medio delle azioni in circolazione. Nel quarto trimestre 2010 ammonta ad Euro 0,41 rispetto ad Euro 0,29 nel quarto trimestre dell'anno 2009. Gli strumenti finanziari in essere da considerare nella determinazione dell'utile diluito non hanno effetti sullo stesso.

## SITUAZIONE PATRIMONIALE – FINANZIARIA CONSOLIDATA

### 10. Immobilizzazioni materiali

Di seguito si riporta la movimentazione delle immobilizzazioni materiali al 31 dicembre 2010:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Al 31 dicembre 2009	Investimenti	Variazione area di consolid.	Ammortamenti	Disinvestimenti	Differenze cambio	Ricalssifiche e altri movimenti	Al 31 dicembre 2010
Terreni	2.302	-	-	-	-	18	-	2.320
Fabbricati	6.202	384	-	764	-	200	31	6.053
Impianti e macchinari	3.897	420	5.447	1.190	6	92	527	9.187
Attrezzature industriali e commerciali	23.426	19.658	3.168	13.622	1.290	1.249	1.599	34.188
Altri beni	2.305	1.135	40	809	22	151	91	2.891
Immobilizzazioni in corso e acconti	3.831	1.192	156	-	56	39	(2.238)	2.924
<b>Totale immobili, impianti e macchinari</b>	<b>41.963</b>	<b>22.789</b>	<b>8.811</b>	<b>16.385</b>	<b>1.374</b>	<b>1.749</b>	<b>10</b>	<b>57.563</b>

Nella voce Attrezzature industriali e commerciali sono inclusi Euro 572 migliaia di strumenti medicali acquistati dalla DiaSorin Australia in sede di acquisizione del business dal distributore locale, Euro 2.596 migliaia di strumenti acquisiti da Abbott e relativi al business Murex ed Euro 5.447 migliaia di immobilizzazioni relative ai siti produttivi della linea di prodotti Murex.

### 11. Immobilizzazioni immateriali

Di seguito si riporta il dettaglio dei movimenti delle immobilizzazioni immateriali al 31 dicembre 2010:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Al 31 dicembre 2009	Investimenti	Variazione area di consolid.	Ammortamenti	Differenze cambio	Ricalssifiche e altri movimenti	Al 31 dicembre 2010
Avviamento	59.333	-	4.260	-	1.808	-	65.401
Costi di sviluppo	11.674	1.872	-	705	106	(148)	12.799
Concessioni, licenze e marchi	11.805	990	22.884	2.204	1.232	129	34.836
Diritti di brevetto industr. e opere d'ingegno	12.942	498	2.245	2.257	165	18	13.611
Acconti e altre attività immateriali	252	29	-	47	1	(9)	226
<b>Totale immobilizzazioni immateriali</b>	<b>96.006</b>	<b>3.389</b>	<b>29.389</b>	<b>5.213</b>	<b>3.312</b>	<b>(10)</b>	<b>126.873</b>

Per quanto riguarda i costi di sviluppo, proseguono gli investimenti a fronte del progetto relativo al nuovo analizzatore Liaison XL, registrando per l'anno 2010 un importo pari ad Euro 950 migliaia.

Nella voce Variazione area di consolidamento sono inclusi i valori delle attività immateriali acquisite da Abbott e relative a Murex, nonché i diritti di distribuzione acquisiti in Australia (per Euro 6.128 migliaia).

Al 31 dicembre 2010 il Gruppo ha provveduto all'identificazione degli Assets acquisiti nell'operazione Murex secondo quanto previsto dall'IFRS 3 Rivisto. In particolare si è determinato il valore degli Intangibles acquisiti, come di seguito riportato:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	
Marchio	12.229
Know how/brevetti	5.044
Brevetti industriali e commerciali	2.245
<b>Totale</b>	<b>19.518</b>

Il valore residuo rispetto al prezzo pagato è stato iscritto ad avviamento ed ha subito un incremento pari ad Euro 4.260 migliaia.

## **12. Attività per imposte anticipate e passività per imposte differite**

Le attività per imposte anticipate ammontano a Euro 20.081 migliaia. Sono relative alle società consolidate nelle quali il saldo netto fra imposte anticipate e imposte differite è positivo e alle rettifiche di consolidamento, mentre le passività per imposte differite, che ammontano a Euro 2.328 migliaia sono relative alle società consolidate nelle quali il saldo netto fra imposte anticipate e imposte differite è negativo e sono iscritte nel passivo dello stato patrimoniale.

Il saldo comprende le imposte anticipate nette determinate sia sulle scritture di consolidamento, principalmente per l'eliminazione del profitto non realizzato sulle transazioni infraGruppo, sia sulle differenze temporanee tra i valori di attività e passività assunti ai fini della redazione del bilancio consolidato e i rispettivi valori rilevanti ai fini fiscali delle società consolidate.

Le imposte anticipate sono state iscritte in bilancio considerando probabile il loro utilizzo futuro. Sulla medesima base è stato inoltre rilevato il beneficio derivante dall'utilizzo delle perdite fiscali che, ai sensi della vigente normativa, risultano per la maggior parte riportabili senza limiti di scadenza.

Sulla base dei piani pluriennali predisposti dalla Direzione del Gruppo si prevede negli esercizi futuri il realizzo di imponibili fiscali tali da consentire l'integrale recupero di detto ammontare.

Complessivamente le attività per imposte anticipate, al netto delle passività per imposte differite ove compensabili, sono così analizzabili:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/12/2010</b>	<b>31/12/2009</b>
Attività fiscali differite	20.081	18.910
Passività per imposte differite	(2.328)	(2.492)
<b>Totale imposte anticipate nette</b>	<b>17.753</b>	<b>16.418</b>

Le attività e le passività fiscali differite del Gruppo sono compensate se relative alla medesima società, ed il saldo della compensazione, se attivo, è iscritto alla voce "Attività per imposte anticipate", se passivo, alla voce "Passività per imposte differite".

### 13. Rimanenze

La composizione delle rimanenze al 31 dicembre 2010, confrontata con i valori al 31 dicembre 2009 è di seguito riportata:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	31/12/2010			31/12/2009		
	Valore lordo	Fondi svalutaz.	Valore netto	Valore lordo	Fondi svalutaz.	Valore netto
Materie prime e di consumo	22.389	(1.958)	20.431	17.676	(1.457)	16.219
Semilavorati	28.409	(3.332)	25.077	21.411	(1.618)	19.793
Prodotti finiti	23.921	(881)	23.040	15.115	(796)	14.319
<b>Totale</b>	<b>74.719</b>	<b>(6.171)</b>	<b>68.548</b>	<b>54.202</b>	<b>(3.871)</b>	<b>50.331</b>

L'incremento rispetto al 31 dicembre 2009 è riconducibile per Euro 9.320 migliaia al consolidamento del business Murex.

Si riporta di seguito la movimentazione del fondo svalutazione magazzino:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	31/12/2010	31/12/2009
<b>Valore iniziale</b>	<b>3.871</b>	<b>4.181</b>
Accantonamenti del periodo	2.318	475
Utilizzi / rilasci del periodo	(159)	(774)
Differenza cambio e altri movimenti	141	(11)
<b>Valore finale</b>	<b>6.171</b>	<b>3.871</b>

### 14. Crediti commerciali

Al 31 dicembre 2010 ammontano ad Euro 105.998 migliaia. Il fondo svalutazione crediti al 31 dicembre 2010 è di Euro 7.065 migliaia e se ne riporta di seguito la movimentazione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	31/12/2010	31/12/2009
<b>Valore iniziale</b>	<b>5.929</b>	<b>5.551</b>
Accantonamenti del periodo	833	218
Utilizzi / rilasci del periodo	(30)	(352)
Differenza cambio e altri movimenti	333	512
<b>Valore finale</b>	<b>7.065</b>	<b>5.929</b>

Il Gruppo, al fine di far fronte allo scostamento tra i termini di incasso contrattuali e quelli effettivi, ricorre ad operazioni di cessione dei crediti pro-soluto. Il totale dei crediti ceduti nell'anno 2010 ammonta ad Euro 38.491 migliaia.



## 15. Altre attività correnti

Ammontano ad Euro 5.776 migliaia (Euro 5.359 migliaia al 31 dicembre 2009). Includono principalmente ratei e risconti attivi su assicurazioni, interessi, canoni di noleggio e contributi pubblici, crediti di imposte per ritenute subite all'estero e crediti verso fornitori per acconti versati.

## 16. Patrimonio Netto

### Capitale sociale

Il capitale sociale è interamente versato ed è rappresentato al 31 dicembre 2010 da 55,693 milioni di azioni ordinarie del valore nominale di Euro 1 cadauna. Si è incrementato a seguito dell'aumento di capitale a servizio del Piano di Stock Options 2007-2012.

### Riserva sovrapprezzo azioni

Tale riserva che ammonta ad Euro 13.684 migliaia ha subito un incremento di Euro 7.759 in seguito all'esercizio della prima tranche del piano di stock options 2007 - 2012 .

### Riserva legale

Ammonta a Euro 4.519 e rispetto al 31 dicembre 2009 si è incrementata per l'effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2009 per un importo pari e Euro 2.092 migliaia.

### Altre riserve

La voce altre riserve è composta come segue:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/12/2010</b>	<b>31/12/2009</b>
Riserva da conversione	7.432	(1.927)
Riserva per <i>stock options</i>	919	1.472
<b>Totale altre riserve</b>	<b>8.351</b>	<b>(455)</b>

La riserva di conversione accoglie le differenze cambio derivanti dalla conversione dei patrimoni delle società consolidate al cambio di fine periodo, i cui bilanci sono redatti in valuta estera. Include inoltre l'adeguamento del valore del Goodwill allocato alle CGU che operano in valuta diversa dall'Euro, nonché le differenze cambio derivanti dall'applicazione dell'hedge accounting al netto del relativo effetto fiscale. La riserva ha registrato al 31 dicembre 2010 un incremento di 9.959 migliaia di Euro, principalmente per l'effetto dell'andamento del cambio del dollaro e del Real brasiliano. La diminuzione della riserva per stock options è dovuta all'esercizio della prima tranche del piano 2007-2012.

### Utili/(perdite) a nuovo

La voce è composta come segue:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	31/12/2010	31/12/2009
Utili/(perdite) a nuovo	145.677	87.052
Riserva da transizione agli IFRS	(2.973)	(2.973)
Riserva da consolidamento	904	832
<b>Totale altre riserve</b>	<b>143.608</b>	<b>84.911</b>

La variazione della voce utili/(perdite) a nuovo rispetto al 31 dicembre 2009 pari ad Euro 58.697 migliaia è dovuta all'allocatione del risultato consolidato del Gruppo relativo all'esercizio 2009 (Euro 70.047) ed alla distribuzione del dividendo agli azionisti pari ad euro 11.000 migliaia.

La riserva da transizione agli IFRS è stata costituita alla data del 1° Gennaio 2005 in sede di adozione degli IFRS in contropartita delle rettifiche apportate ai valori del bilancio redatto secondi i Principi Contabili Italiani per l'adozione degli IFRS al netto del relativo effetto fiscale (come previsto e secondo le modalità previste dall'IFRS n. 1) e non ha subito variazioni dal momento della sua costituzione.

La riserva di consolidamento pari ad Euro 904 migliaia, accoglie la differenza negativa emersa dall'eliminazione del valore di carico delle partecipazioni contro i rispettivi patrimoni netti. Si è movimentata rispetto al 31 dicembre 2009 per effetto dell'inclusione della DiaSorin China nell'area di consolidamento.

## 17. Finanziamenti

Ammontano ad Euro 20.799 migliaia per la quota a lungo termine ed Euro 8.867 migliaia per la quota corrente in scadenza l'esercizio successivo.

La tabella sottostante riporta i debiti finanziari in essere al 31 dicembre 2010 confrontati con i valori in essere al 31 dicembre 2009 (valori in migliaia di Euro):

Ente erogatore	Valore al 31 dicembre 2009	Rimborsi di periodo	Differenza cambio	Valutazione <i>fair value</i>	Effetto costo ammortizzato	Valore al 31 dicembre 2010
GE Capital (Ex Interbanca) USD	26.657	(6.721)	2.383	-	46	22.365
GE Capital (Ex Interbanca) Euro	6.208	(1.380)	-	-	-	4.828
IMI MIUR	1.070	-	-	-	52	1.122
Unicredit per Alluvione	816	(372)	-	-	69	513
Leasing	1.903	(1.085)	20	-	-	838
<b>Totale debiti verso istituti finanziari</b>	<b>36.654</b>	<b>(9.558)</b>	<b>2.403</b>	<b>-</b>	<b>167</b>	<b>29.666</b>
Strumenti finanziari	-	-	-	(296)	-	(296)
<b>Totale poste finanziarie</b>	<b>36.654</b>	<b>(9.558)</b>	<b>2.403</b>	<b>(296)</b>	<b>167</b>	<b>29.370</b>

Nel corso del 2010 si segnalano rimborsi avvenuti rispettivamente per il finanziamento Unicredit per Euro 372 migliaia, il finanziamento GE Capital in valuta (USD) per Usd 8.600 migliaia (pari a Euro 6.721), il finanziamento GE Capital per Euro 1.380 migliaia e verso le Società di leasing per Euro 1.085 migliaia.

Di seguito si riporta il dettaglio dell'indebitamento finanziario per scadenza (valori in migliaia di Euro).

Ente erogatore	Valuta	Quota a breve	Quota a lungo	di cui oltre 5 anni	Totale
Interbanca USD	\$	8.538	21.346	-	29.884
	Controvalore €	6.390	15.975	-	22.365
Interbanca Euro		1.380	3.448	-	4.828
IMI MIUR	€	185	937	187	1.122
Unicredit per Alluvione	€	334	179	-	513
Leasing	€	578	260	-	838
<b>Totale</b>		<b>8.867</b>	<b>20.799</b>	<b>187</b>	<b>29.666</b>

Non sono variare le condizioni contrattuali rispetto al 31 dicembre 2009 e non vi sono casi di mancato rispetto dei vincoli operativi e finanziari (covenants) previsti dai contratti di finanziamento in essere.

Alla data del 31 dicembre 2010 l'indebitamento finanziario netto risulta così composto:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	Al 31 dicembre 2010	Al 31 dicembre 2009
Cassa e strumenti equivalenti	(62.406)	(47.885)
<b>Disponibilità liquide (a)</b>	<b>(62.406)</b>	<b>(47.885)</b>
<b>Altre attività finanziarie correnti (b)</b>	<b>(296)</b>	-
Debiti bancari correnti	8.289	7.616
Altre passività finanziarie correnti	578	1.176
<b>Indebitamento finanziario corrente (c)</b>	<b>8.867</b>	<b>8.792</b>
<b>Indebitamento finanziario corrente netto (d)=(a)+(b)+(c)</b>	<b>(53.835)</b>	<b>(39.093)</b>
Debiti bancari non correnti	20.539	27.135
Altre passività finanziarie non correnti	260	727
<b>Indebitamento finanziario non corrente (e)</b>	<b>20.799</b>	<b>27.862</b>
<b>Indebitamento finanziario netto (f)=(d)+(e)</b>	<b>(33.036)</b>	<b>(11.231)</b>

Per quanto riguarda la movimentazione della liquidità a disposizione del Gruppo si rimanda allo schema di rendiconto finanziario.

## 18. Fondo trattamento di fine rapporto e altri benefici

La voce in oggetto comprende tutte le obbligazioni pensionistiche e gli altri benefici a favore dei dipendenti successivi alla cessazione del rapporto di lavoro o da erogarsi alla maturazione di determinati requisiti. Le società del Gruppo garantiscono benefici successivi al termine del rapporto di lavoro per i propri dipendenti sia contribuendo a fondi esterni sia tramite piani a contribuzione definita e/o benefici definiti.

Le modalità secondo cui i benefici sono garantiti variano secondo le condizioni legali, fiscali ed economiche dello stato in cui le società del Gruppo operano. I benefici sono basati sulla remunerazione e sugli anni di servizio dei dipendenti. Le obbligazioni si riferiscono ai dipendenti attivi.

#### Piani a contribuzione definita

Alcune società del Gruppo versano dei contributi a fondi o istituti assicurativi privati sulla base di un obbligo di legge o contrattuale oppure su base volontaria. Con il pagamento dei contributi le società adempiono a tutti i loro obblighi. I debiti per contributi da versare sono inclusi nella voce "Altre passività correnti"; il costo di competenza del periodo matura sulla base del servizio reso dal dipendente ed è rilevato nella voce "Costi per il personale" nell'area di appartenenza.

#### Piani a benefici definiti

I piani pensionistici del Gruppo configurabili come piani a benefici definiti sono rappresentati principalmente dal trattamento di fine rapporto per la filiale italiana, dall'istituto "Alecta" per la filiale svedese, dal fondo pensione U-Kasse e dall'istituto "Direct Covenant" per la filiale tedesca.

Il valore di tali fondi è calcolato su base attuariale con il metodo della "proiezione unitaria del credito"; gli utili e le perdite attuariali determinati nel calcolo di tali poste sono rilevati utilizzando il metodo del "corridoio".

#### Altri benefici

Il Gruppo riconosce altresì ai propri dipendenti benefici a lungo termine la cui erogazione avviene al raggiungimento di una determinata anzianità aziendale. In questo caso il valore dell'obbligazione rilevata in bilancio riflette la probabilità che il pagamento venga erogato e la durata per cui tale pagamento sarà effettuato. Il valore di tale fondo è calcolato su base attuariale con il metodo della "proiezione unitaria del credito". Si ricorda che agli utili e perdite attuariali rilevati in funzione di tali benefici non è applicato il metodo del "corridoio".

Il Gruppo ha in essere principalmente i seguenti piani per benefici a dipendenti:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Valore al 31/12/2010</b>	<b>Valore al 31/12/2009</b>	<b>Variazione del periodo</b>
Benefici a dipendenti			
<i>di cui:</i>			
- Italia	5.667	5.606	61
- Germania	12.421	11.961	460
- Svezia	2.077	1.780	297
- altri	528	490	38
	<b>20.692</b>	<b>19.837</b>	<b>855</b>
<i>di cui:</i>			
- Piani a benefici definiti			
<i>trattamento di fine rapporto</i>	5.244	4.983	261
<i>altri piani a benefici definiti</i>	14.498	13.741	757
	<b>19.741</b>	<b>18.724</b>	<b>1.017</b>
- Altri benefici a lungo termine	951	1.113	(162)
<b>Totale benefici a dipendenti</b>	<b>20.692</b>	<b>19.837</b>	<b>855</b>

La tabella sottostante fornisce le principali variazioni avvenute nel quarto trimestre nei fondi per benefici a dipendenti, ammontano ad Euro 20.692 migliaia e sono di seguito dettagliate:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>Piani a benefici definiti</b>	<b>Altri benefici</b>	<b>Totale benefici a dipendenti</b>
<b>Valore al 31 dicembre 2009</b>	<b>18.724</b>	<b>1.113</b>	<b>19.837</b>
Oneri / (Proventi) finanziari	799	11	810
Perdite / (Utili) attuariali	-	(211)	(211)
Accantonamento costi per benefici ai dipendenti	653	106	759
Contribuzione / Benefici pagati	(693)	(70)	(763)
Differenze cambio e altri movimenti	258	2	260
<b>Valore al 31 dicembre 2010</b>	<b>19.741</b>	<b>951</b>	<b>20.692</b>

### **19. Altre passività non correnti**

Al 31 dicembre 2010 ammontano ad Euro 4.202 migliaia con un incremento pari ad Euro 1.183 rispetto al 31 dicembre 2009.

Sono riferite a debiti a lungo termine per Euro 1.977 migliaia ed ai fondi per rischi ed oneri per Euro 2.225 migliaia. I debiti a lungo a termine si riferiscono principalmente al debito contratto a fronte dell'acquisto del business dalla filiale Australiana mentre per quanto riguarda i fondi per rischi ed oneri di seguito se ne riporta la movimentazione:

<i>(in migliaia di Euro)</i>	<b>31/12/2010</b>	<b>31/12/2009</b>
<b>Valore iniziale</b>	<b>2.696</b>	<b>1.594</b>
Accantonamento del periodo	756	1.276
Utilizzi	(1.158)	(114)
Rilasci del periodo	(223)	(318)
Differenze cambio e altri movimenti	154	258
<b>Valore finale</b>	<b>2.225</b>	<b>2.696</b>

### **20. Debiti commerciali**

Al 31 dicembre 2010 i debiti commerciali ammontano ad Euro 39.888 migliaia ed includono debiti verso fornitori per acquisti di merci e prestazioni di servizi. Non ci sono importi in scadenza oltre l'esercizio.

L'incremento rispetto al 31 dicembre 2009 è in parte riconducibile all'inclusione del business Murex nel Gruppo.

### **21. Altri debiti**

Ammontano a Euro 24.881 migliaia ed includono debiti verso il personale dipendente per mensilità aggiuntive e debiti verso istituti previdenziali e assistenziali.

## 22. Debiti tributari

Ammontano a Euro 10.393 migliaia e si riferiscono al debito verso l'Erario per imposte sul risultato di periodo al netto degli acconti corrisposti.

## 23. Impegni e passività potenziali

### Impegni e diritti contrattuali rilevanti

Tra gli accordi contrattuali rilevanti si ricordano gli accordi che la Capogruppo DiaSorin S.p.A. ha concluso con Stratec in merito allo sviluppo e produzione del nuovo sistema diagnostico di chemiluminescenza (LIAISON XL). Con particolare riferimento al contratto di fornitura, DiaSorin e Stratec hanno sottoscritto un contratto in forza del quale quest'ultima si è impegnata a produrre e fornire a esclusivo favore di DiaSorin l'analizzatore LIAISON XL. È inoltre previsto un impegno di acquisto da parte del Gruppo di un quantitativo minimo di strumenti. L'impegno previsto è da ritenersi sensibilmente inferiore rispetto ai normali livelli di investimento in strumenti attuali e prospettici, pertanto il capitale netto investito futuro non subirà modifiche strutturali significative in relazione a tale impegno.

### Passività potenziali

Il Gruppo DiaSorin, operando a livello globale, è soggetto a rischi che derivano dalla complessità delle norme e regolamenti cui è soggetta l'attività commerciale ed industriale del Gruppo.

Relativamente ai contenziosi in corso, il Gruppo ritiene che le somme accantonate nei fondi rischi siano di importo adeguato.

## 24. Transazioni derivanti da operazioni atipiche e/o inusuali

Ai sensi della Comunicazione Consob del 28 Luglio 2006 n. DEM/6064296, si precisa che nel corso dell'anno 2010 il Gruppo non ha posto in essere operazioni atipiche e/o inusuali, così come definite dalla Comunicazione stessa, secondo cui sono operazioni atipiche e/o inusuali quelle operazioni che per significatività/rilevanza, natura delle controparti, oggetto della transazione, modalità di determinazione del prezzo di trasferimento e tempistica dell'accadimento (prossimità alla chiusura del periodo) possono dare luogo a dubbi in ordine: alla correttezza/completezza dell'informazione in bilancio, al conflitto di interesse, alla salvaguardia del patrimonio aziendale, alla tutela degli azionisti di minoranza.

Occorre tuttavia segnalare l'operazione di acquisizione del business Murex da Abbott, nonché il piano di ristrutturazione relativo allo stabilimento di Dartford che ha comportato, nel corso del quarto trimestre, l'uscita di 82 dipendenti.

Gli oneri accessori alla transazione ed i costi per la riorganizzazione non hanno peraltro prodotto effetti significativi sulla Situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico del Gruppo.

## Allegato I: Le imprese del Gruppo DiaSorin al 31 dicembre 2010

Società	Sede	Valuta	Capitale sociale	Valore nomin. per azione o quota	% di partecipazione diretta	N. azioni o quote possedute
DiaSorin S.A/N.V.	Bruxelles (Belgio)	Euro	1.674.000	6.696	99,99%	249
DiaSorin Ltda	San Paolo (Brasile)	BRR	10.011.893	1	99,99%	10.011.892
DiaSorin S.A.	Antony (Francia)	Euro	960.000	15	99,99%	62.494
DiaSorin Iberia S.A.	Madrid (Spagna)	Euro	1.453.687	6	99,99%	241.877
DiaSorin Ltd	Wokingham (Gran Bretagna)	GBP	500	1	100,00%	500
DiaSorin Inc.	Stillwater (Stati Uniti)	USD	1	0,01	100,00%	100
DiaSorin Canada Inc.	Vancouver (Canada)	CAD	200.000	N/A	100,00%	100 Class A Common shares
DiaSorin Mexico S.A de C.V.	Mexico City (Messico)	MXP	63.768.473	1	99,99%	99.999
DiaSorin Deutschland GmbH	Dietzenbach (Germania)	Euro	275.000	1	100,00%	1
DiaSorin AB	Sundyberg (Svezia)	SEK	5.000.000	100	100,00%	50.000
DiaSorin Ltd	Rosh Haayin (Israele)	ILS	100	1	100,00%	100
DiaSorin Austria GmbH	Vienna (Austria)	Euro	35.000	35.000	100,00%	1
DiaSorin Czech S.ro.	Praga (Repubblica Ceca)	CZK	200.000	200.000	100,00%	1
Biotrin Group Limited	Dublino (Irlanda)	Euro	4.021,82	0,01 1	100,00%	392.182 100
Biotrin Holdings Limited	Dublino (Irlanda)	Euro	7.826.072	0,01	100,00%	782.607.110
Biotrin International Limited	Dublino (Irlanda)	Euro	163.202	1,2	100,00%	136.002
Biotrin Intellectual Properties Limited	Dublino (Irlanda)	Euro	144	0,6	97,50%	234
DiaSorin Ltd	Shanghai (Cina)	Euro	120.000	1	80,00%	96.000
DiaSorin South Africa (pty) Ltd	Johannesburg (Sud Africa)	ZAR	101	1	100%	101
DiaSorin Australia (pty) Ltd	Victoria (Australia)	AUD	100	1	100%	100
<b>Partecipazioni valutate al costo</b>						
DiaSorin Deutschland Unterstuetzungskasse GmbH	Dietzenbach (Germania)	Euro	25.565	1	100,00%	1
<b>Partecipazioni in altre imprese</b>						
Consorzio Sobedia	Saluggia (Italia)	Euro	5.000		20,00%	1

**Dichiarazione ex art. 154-*bis* comma 2 – parte IV, titolo III,  
capo II, sezione V-*bis*, del Decreto Legislativo  
24 febbraio 1998, n. 58: “Testo Unico delle disposizioni  
in materia di intermediazione finanziaria, ai sensi  
degli articoli 8 e 21 della Legge 6 febbraio 1996, n. 52”**

Il sottoscritto, Andrea Alberto Senaldi, dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari della società DIASORIN S.p.A.

**ATTESTA**

in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'art. 154-*bis*, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-*bis*, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58 che, sulla base della propria conoscenza, il presente Resoconto Intermedio di Gestione corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Saluggia, lì 14 febbraio, 2011

Dirigente preposto  
DIASORIN S.p.A.

Andrea Alberto Senaldi





The Diagnostic Specialist

Via Crescentino snc - 13040 Saluggia (VC)